

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ
Государственное учреждение
«Южноукраинский национальный педагогический университет
имени К. Д. Ушинского»

МАСЛОВ Ю. К.

ОБЩАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Учебное пособие

Одесса

2013

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ
Государственное учреждение
«Южноукраинский национальный педагогический университет
имени К. Д. Ушинского»

МАСЛОВ Ю. К.

ОБЩАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Учебное пособие

Одесса

2013

УДК 330.1. (477)

ББК

Рецензенты: Орлов В. В. – доктор экономических наук, профессор
Болдырев И. А. – доктор экономических наук, профессор
Доброва Т. Г. – кандидат экономических наук, доцент

Маслов Ю. К. Общая экономическая теория : Учебное пособие. – Одесса :
ЮНПУ имени К. Д. Ушинского, 2013. – 157 с.

Данное учебное пособие представляет собой полное изложение курса общей экономической теории, позволяя студентам осмыслить основные узловые моменты каждой темы, категориальный аппарат, практическую значимость курса общей экономической теории.

СОДЕРЖАНИЕ

ВСТУПЛЕНИЕ	8
Тема 1. ПРЕДМЕТ И МЕТОД ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ	
1.1. Экономическая деятельность и борьба с редкостью.	
Процесс труда и его составные элементы.....	9
1.2. Производительные силы и производственные отношения.....	10
1.3. Экономические законы, их объективный характер.....	15
1.4. Предмет экономической теории.....	16
1.5. Метод экономической теории.....	18
Тема 2. ФОРМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА, ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ РЫНОЧНОГО ХОЗЯЙСТВА	
2.1. Типы общественного производства: натуральное и товарное хозяйство.....	21
2.2. Товарное производство: причины возникновения и основные черты.....	22
2.3. Товар и его свойства. Двойственный характер труда, воплощённого в товаре. Основное противоречие товарного производства.....	24
2.4. Форма стоимости. Развитие формы стоимости и возникновение денег.....	28
2.5. Сущность и функции денег.....	31
2.6. Закон стоимости – основной закон товарного производства....	34
Тема 3. ПРОЦЕСС САМОВОЗРАСТАНИЯ СТОИМОСТИ КАК ФАЗА РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ	
3.1. Превращение денег в капитал. Рабочая сила как товар.....	37
3.2. Производство прибавочной стоимости.	41
3.3. Сущность капитала и его структура в процессе производства....	45
3.4. Норма и масса прибавочной стоимости.....	45
3.5. Способы увеличения прибавочной стоимости.....	47

Тема 4. ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

- 4.1. Превращение цены рабочей силы в заработную плату..... 51
- 4.2. Сущность, формы и системы заработной платы..... 53
- 4.3. Номинальная и реальная заработная плата. Факторы, влияющие на уровень реальной заработной платы..... 58

Тема 5. ВОСПРОИЗВОДСТВО ИНДИВИДУАЛЬНОГО КАПИТАЛА. ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ

- 5.1. Производство и воспроизводство, простое и расширенное воспроизводство..... 60
- 5.2. Накопление капитала и факторы, влияющие на размеры накопления..... 61
- 5.3. Структура капитала и ее динамика..... 64
- 5.4. Формы накопления: концентрация и централизация капитала..... 65
- 5.5. Накопление капитала и занятость населения. Безработица и ее виды..... 66

Тема 6. ОБОРОТ ИНДИВИДУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

- 6.1. Кругооборот капитала и его три стадии..... 69
- 6.2. Оборот капитала. Основной и оборотный капитал..... 72
- 6.3. Оборот переменного капитала и его влияние на годовую массу и годовую норму прибавочной стоимости..... 77

Тема 7. ПРИБЫЛЬ И ЦЕНА ПРОИЗВОДСТВА

- 7.1. Превращение прибавочной стоимости в прибыль..... 79
- 7.2. Норма прибыли и факторы её определяющие..... 81
- 7.3. Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товара в цену производства..... 83
- 7.4. Закон тенденции средней нормы прибыли к понижению..... 88

Тема 8. СУЩНОСТЬ, ЭВОЛЮЦИЯ И ОСОБЕННОСТИ ТОРГОВОГО, ССУДНОГО И АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА

- 8.1. Сущность торгового капитала. Торговая прибыль и механизм её возникновения..... 90
- 8.2. Ссудный капитал как особая форма капитала. Ссудный процент, его норма и тенденции изменения..... 93
- 8.3. Сущность и особенности акционерного капитала. Акции и их виды. Курс акций..... 96
- 8.4. Фиктивный капитал и его роль в рыночной экономике..... 99

Тема 9. АГРАРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА

- 9.1. Сущность и особенности аграрных отношений в развитой рыночной экономике..... 103
- 9.2. Капиталистическая земельная рента и ее отличия от докапиталистических форм..... 105
- 9.3. Основные формы земельной ренты: дифференциальная и абсолютная земельная рента. Цена земли и арендная плата..... 108

Тема 10. ВОСПРОИЗВОДСТВО И ОБРАЩЕНИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО КАПИТАЛА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ

- 10.1. Совокупный общественный продукт и его составляющие. Простое и расширенное воспроизводство общественного продукта..... 114
- 10.2. Национальный доход: сущность национального дохода при капитализме..... 119
- 10.3. Производство, распределение и конечное использование национального дохода..... 121
- 10.4. Экономический рост и его основные факторы. Экстенсивный и интенсивный тип экономического роста..... 124
- 10.5. Классическая политэкономия о циклическом характере воспроизводства..... 128

Тема 11. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРИЗНАКИ ИМПЕРИАЛИЗМА

- 11.1. Империализм – высшая стадия капитализма..... 133
- 11.2. Монополия и ее виды..... 135
- 11.3. Финансовый капитал и финансовая олигархия..... 139
- 11.4. Миграция капитала, ее возможности и необходимость..... 140

Тема 12. ВОЗНИКНОВЕНИЕ И СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННО-МОНОПОЛИСТИЧЕСКОГО КАПИТАЛИЗМА

- 12.1. Сущность государственно-монополистического капитализма (ГМК). Главные направления развития ГМК..... 144
- 12.2. Государство как форма разрешения социально-экономических противоречий..... 147
- 12.3. Государственное регулирование и его формы..... 148

ЛИТЕРАТУРА..... 154

ВСТУПЛЕНИЕ

Экономическая теория является динамической наукой, которая развивается непрерывно. Каждый, кто постигает экономическую теорию, должен ознакомиться со всеми основными положениями этой науки, критически их осмыслить и выработать свое видение основных экономических проблем, свою технику мышления, которая по словам известного экономиста Дж. Кейнса, «помогает ее владельцу делать принципиальные выводы».

Современная экономическая теория решительно отказывается от концепций, схем и доктрин, которые не выдержали проверку временем. Однако, это не должно приводить к иной догматической крайности – насаждающему приоритету положений западных теорий, прежде всего - экономикс.

Данное учебное пособие было составлено в полном соответствии с разработанной программой курса «Общая экономическая теория» и представляет собой полный курс лекций, материал для которых собран на основе тщательного анализа всех положений экономической теории, которыми располагают отечественные и зарубежные источники, адаптированные к украинской действительности.

В частности, учтено практику современной рыночной экономики, которая приобретает совершенно новые черты: формирование рыночной инфраструктуры, возрастание роли государства в регулировании социально-экономических процессов и т.д. Однако, учебное пособие не упускает из виду и классических положений экономической теории, где такие категории как труд, производительные силы и производственные отношения, капитал и прибавочная стоимость нашли свое отражение.

Безусловно, данное учебное пособие не дает ответа на все вопросы современной хозяйственной жизни. Но оно обучает тех, кто овладевает экономическими знаниями, способам, методам и основным понятиям, которые содействуют процессу познания экономической реальности.

Тема 1. ПРЕДМЕТ И МЕТОД ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

- 1.1. Экономическая деятельность и борьба с редкостью. Процесс труда и его составные элементы.
- 1.2. Производительные силы и производственные отношения.
- 1.3. Экономические законы, их объективный характер.
- 1.4. Предмет экономической теории.
- 1.5. Метод экономической теории.

1.1. Экономическая деятельность и борьба с редкостью. Процесс труда и его составные элементы

Для того чтобы жить человек должен удовлетворять свои потребности в пище, одежде, жилье и т.д.

Потребность – это желание располагать средствами, способными предотвратить или прекратить ощущение неудовлетворённости или же средствами способными вызвать и усилить приятные ощущения. (Раймон Барр)

Потребности в высшей степени субъективны, динамичны, многообразны. Между тем средства, которыми располагает человек для удовлетворения своих потребностей, ограничены. Он живёт в мире, которому свойственна ограниченность материальных благ. Ресурсы, которыми располагает он, либо недостаточны в данный момент, либо плохо распределены в пространстве. Поэтому человек вынужден действовать, трудиться с тем, чтобы произвести недостающие материальные блага. Человеческая деятельность лишь тогда принимает экономический характер, когда ведётся борьба с редкостью благ.

Между тем такое определение трудовой деятельности (борьба с нехваткой материальных благ) ещё не позволяет отличить труд человека от поведения животных, поскольку в животном мире также ведётся борьба с нехваткой продуктов питания. Поэтому в общественных науках, в том числе и в экономической науке, используется и другое, более содержательное, определение труда.

Труд – это осознанная, целесообразная деятельность человека, направленная на видоизменение и приспособление предметов окружающей природы для удовлетворения человеческих потребностей.

Данное определение подчёркивает сознательный, целеполагающий и созидательный характер трудовой деятельности человека.

Воздействуя на окружающую среду и изменяя её, люди изменяют и собственную природу: развивают способности к труду, обогащают свои знания, расширяют возможности их использования. Так что в определённом смысле можно сказать: *труд создал самого человека*.

Важнейшим элементом материальных условий производства выступают *средства производства*, которые представляют собой совокупность средств труда и предметов труда, используемых людьми в процессе производства материальных благ.

Вещество природы, на которое человек воздействует в процессе труда, является *предметом труда*. Предмет труда, который уже был подвергнут воздействию человеческого труда и который предназначен для дальнейшей обработки, называется сырым материалом или *сырьём*.

Средства труда - это вещь или комплекс вещей, с помощью которых человек воздействует на предмет труда. В составе средств труда выделяют наиболее активную их часть – *орудия труда* (рабочие инструменты, станки, машины, оборудование, силовые энергетические установки и т.д.). В условиях рыночной экономики орудия труда иногда называют *активной частью реального (физического) капитала*, тогда как производственную инфраструктуру (трубопроводы, дороги, каналы, железнодорожные пути, складские и вспомогательные помещения, линии электропередачи, средства связи и т.д.) относят к *пассивной* его части.

1.2. Производительные силы и производственные отношения

Процесс труда всегда осуществляется индивидами, производящими в обществе и благодаря обществу. Только в коллективе могут развиваться творческие

способности человека и его индивидуальность. В процессе исторического развития в рамках коллектива создавались, совершенствовались, и всё более дифференцировались орудия труда, открывались новые предметы труда. С развитием общественного производства взаимозависимость людей в обществе усиливается. Современный человек уже не в состоянии самостоятельно произвести все необходимые ему блага (дом, автомобиль, компьютер и программное обеспечение для него и т.д.). Поэтому индивид вынужден вступать в отношения с другими людьми с тем, чтобы обмениваться с ними результатами своего труда. Кроме того, даже труд в домашнем хозяйстве испытывает на себе воздействие общества, так как человек использует при этом накопленные обществом знания, а также созданные в обществе средства труда (агротехнологии, энергоресурсы, бытовые электроприборы и т.д.). Таким образом, труд и производство всегда имеют общественный характер.

В отечественной экономической теории сложилась традиция выделять в общественном производстве две стороны: производительные силы и производственные отношения.

Производительные силы – это средства производства и люди, приводящие их в движение и обладающие определёнными знаниями, опытом и навыками к труду.

Производительные силы характеризуют отношения, складывающиеся между обществом и природой. Они выступают в качестве ведущей, наиболее активной, динамично развивающейся стороны общественного производства. При этом главной производительной силой общества является человек, трудящийся. К производительным силам относят также *естественные производительные силы* – плодородие почвы, энергию рек, ветра, солнца и т.д. Уровень развития производительных сил характеризуется степенью общественного разделения труда и соответствующим развитием средств труда, прежде всего техники, а также степенью развития производственных навыков и накопленных научных знаний. В условиях современного научно-технического прогресса непосредственной производительной силой является наука. Таким образом, производительные силы неправомерно отождествлять только с техникой или только с элементами природы.

Вступая в активное взаимодействие с природой, люди одновременно вступают и в общественные отношения между собой, посредством которых только и возможно само это взаимодействие. Определённые связи и отношения, в которые независимо от их воли и сознания вступают люди в процессе материального производства, называются общественно- производственными отношениями.

Производственные отношения – это отношения возникающие между людьми по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ.

Совокупность исторически определённых производственных отношений составляет *экономический базис* общества, в основе которого находятся отношения собственности на средства производства и результаты труда. Экономическому базису каждой исторически определённой стадии общественного развития соответствуют определённые идеологические представления и основанные на них политические, правовые, социальные учреждения (институты), называемые *надстройкой общества*. Ведущее место в надстройке занимает государство.

Основу производственных отношений составляют отношения собственности на средства производства и результаты труда. От типа собственности на средства производства (частная, коллективная или общественная) зависят содержание и конкретное сочетание общих и частных экономических интересов членов общества, его социальная структура, место и положение людей в общественном производстве.

Отношения собственности – это отношения, возникающие между людьми по поводу присвоения средств производства и результатов труда, что проявляется в отношении к ним людей как к своим или как к чужим.

Отношения собственности возникают объективно и всегда связаны с вещами, т.е. со средствами производства и результатами труда. Поэтому отношение собственности есть, прежде всего, отношение одного человека к другому человеку через посредство вещи.

Производительные силы и производственные отношения тесно связаны между собой, как содержание и форма общественного производства. Однако, если производительные силы представляют собой активную, динамично развивающуюся сторону общественного производства, то производственные отношения

характеризуют относительно консервативную и инертную его сторону. Рассматриваемые в единстве эти две стороны представляют собой способ производства.

Способ производства – это единство (соответствие) производительных сил и производственных отношений характеризующее определённую историческую ступень развития общества.

В отечественной экономической теории принято выделять четыре исторически определённых способа производства: первобытно-общинный, рабовладельческий, феодальный и капиталистический. Кроме того, некоторые экономисты-теоретики прогнозировали также наступление коммунистического способа производства.

Необходимым фактором социально-экономического развития является общественное разделение труда.

Общественное разделение труда – это обособление различных видов трудовой деятельности.

Существует два основных типа разделения труда: внутри общества и внутри предприятия. Разделение труда внутри общества выступает как общее – по родам производства (промышленность, сельское хозяйство, транспорт и т.д.) и частное – разделение родов производства на виды и подвиды (добывающая и обрабатывающая промышленность, растениеводство и животноводство и др.). Кроме того, существует и территориальное разделение труда – по территориальным экономическим районам. Разделение труда внутри предприятия называется *единичным*. Важным условием развития (углубления) общественного разделения труда является рост производительных сил общества. В свою очередь, развитие общественного разделения труда служит фактором развития производительных сил, поскольку способствует накоплению у работников производственного опыта и навыков, повышению уровня их квалификации и знаний, развитию орудий труда.

Таким образом, *степень развития общественного разделения труда характеризует уровень развития производительных сил*. Истории известны три крупных общественных разделения труда: *первое* – выделение скотоводческих

племён; *второе* - отделение ремесла от земледелия; *третье* - обособление торговли. Все они способствовали повышению производительности труда и созданию материальных условий для возникновения регулярного обмена, частной собственности и разделению общества на классы. При капитализме, по сравнению с феодализмом, в результате развития машинного производства происходит дальнейшее углубление общественного разделения труда и окончательное отделение промышленности от сельского хозяйства.

Необходимость в постоянном и непрерывном удовлетворении потребностей общества и индивидов обуславливает необходимость непрерывного процесса производства материальных благ. С тем чтобы выделить это важное свойство общественного производства в экономической теории широко используется понятие «воспроизводство».

Воспроизводство – это постоянно повторяющийся и возобновляющийся процесс производства.

В структуре общественного воспроизводства экономисты обычно выделяют четыре основных процесса или сферы: 1 – непосредственное производство; 2 – распределение; 3 – обмен; 4 – потребление.

Непосредственное производство – это совокупность отношений, связанных с распределением средств производства и людей по родам и видам деятельности.

Распределение – это совокупность отношений, связанных с определением доли каждого участника общественного производства в произведённом продукте.

Обмен – это совокупность отношений связанных с приобретением, созданной в непосредственном производстве и установленной распределением, доли общественного продукта.

Потребление – это совокупность отношений, связанных с конечным использованием произведённых и полученных материальных благ для удовлетворения потребностей.

При этом потребление бывает двоякого рода: производительное и личное. *Производительное потребление* представляет собой процесс конечного использования уже созданных и приобретённых средств производства для создания

новых материальных благ. *Личное потребление* – это процесс конечного использования людьми материальных благ потребительского назначения (продуктов питания, одежды, обуви и т. д.).

Непрерывно развиваясь, производительные силы вступают в противоречие с существующими производственными отношениями, что, в конечном счете, вызывает социальный конфликт (революцию) и смену одного способа производства другим. Переворот в экономическом строе общества, как правило, приводит к перевороту во всей общественной надстройке.

1.3. Экономические законы, их объективный характер

Процессы становления, развития и упадка исторически определённых способов производства подчинены действию *объективных*, т.е. независящих от сознания и воли людей экономических законов.

Экономический закон – это необходимая, устойчивая, причинно-следственная связь между явлениями и процессами экономической жизни общества.

Совокупность экономических законов образует систему законов, в структуре которой обычно различают общие (всеобщие), особенные и специфические экономические законы.

Общие (всеобщие) экономические законы – это законы, которые действуют на всех этапах или стадиях исторического развития общества и связывающие все эти стадии в единый естественно исторический процесс. К ним относятся: закон неуклонного роста производительности общественного труда, закон экономии времени, закон опережающего роста потребностей по отношению к возможностям их удовлетворения и др.

Особенные экономические законы – это законы, которые действуют в пределах нескольких способов производства или стадий социально-экономического развития. К ним относятся, например, законы товарного производства и, в частности, закон стоимости.

Специфические экономические законы – это законы, действующие в пределах только одного способа производства или одной стадии эволюции общества. К ним относятся, например, закон прибавочной стоимости, закон средней прибыли и др.

Экономическая теория изучает условия и законы хозяйственной жизни путём раскрытия сущности экономических явлений. В процессе их анализа и синтеза формируются логические понятия, более или менее полно отражающие реальную экономическую действительность в её развитии и изменении. Логические понятия, отражающие в обобщённом виде условия экономической жизни общества, называются *экономическими категориями*. Каждая из категорий отражает сущность какого-либо явления. Категории не произвольны, они истинны, поскольку существуют в действительности те отношения, абстракциями (отвлечёнными, общими понятиями) которых они являются. Экономические категории историчны. Их содержание, хотя и с некоторым запаздыванием, изменяется во времени вследствие изменений явлений или процессов, сущность которых они призваны отражать.

1.4. Предмет экономической теории

Определить предмет какой-либо науки – значит ответить на вопрос: «Что изучает эта наука?».

Экономическая теория - это наука, изучающая социально-экономические отношения, возникающие между людьми. Своим названием она обязана французскому мыслителю Антуану Монкретьену, опубликовавшему в 1615 г. в г. Руане свою работу «Трактат политической экономии», в которой автор предпринял попытку дать рекомендации по управлению государством королю Франции Людовику XIII. Термин «Политическая экономия» происходит от греческих слов *politikos* – государственный и *oikonomia* – управление домашним хозяйством (от слов *oikos* – дом, домашнее хозяйство и *nomos* – закон).

Как самостоятельная наука экономическая теория сформировалась в период становления капиталистического способа производства. При этом первая попытка

осмыслить экономические процессы и явления зарождающегося рыночного хозяйства была предпринята ещё меркантилистами.

Меркантилизм – экономическая философия торговцев и государственных деятелей европейских стран в XVI-XVII веках. Она предусматривала существование сильного государства и широкое регулирование экономической деятельности. Благородные металлы в слитках или сокровища рассматривались как основа богатства государства. Поэтому внешняя торговля регулировалась с целью обеспечения превышения экспорта над импортом и создания чистого притока металлических денег с помощью таких средств, как законы о мореплавании (относительно перевозки товаров по морю), предписание колониям торговать только с метрополией, субсидирование экспорта и обложение налогами импортных товаров.

Между тем меркантилисты так и не смогли выявить экономические законы развития капитализма, поскольку исследовали экономические явления и процессы исключительно в сфере товарного и денежного обращения, игнорируя при этом сферу производства. Дальнейшее развитие экономической мысли и возникновение экономической теории как науки связано с именами английских экономистов Адама Смита и Давида Рикардо – основателей английской классической школы политэкономии.

Начиная со второй половины XIX в. и на протяжении XX в. в рамках экономической теории формируются различные направления и школы: неоклассика, марксизм, институционализм, кейнсианство, монетаризм и др. При этом каждая из школ по своему определяет предмет, метод и назначение экономической науки.

Экономическая теория – это фундаментальная экономическая наука, которая изучает общие закономерности хозяйственной жизни, отношения между людьми, которые складываются в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ.

Производственные отношения воспроизводятся постоянно в широких масштабах и в самых разнообразных формах и сочетаниях. Изучая сущность экономических явлений, политическая экономика как наука призвана установить

связи между сущностями этих явлений или, что одно и то же, открыть экономические законы развития этих явлений. Закон есть, прежде всего, связь между сущностями явлений. Поэтому правомерно утверждать, что *в широком смысле экономическая теория изучает экономические отношения и законы, характерные для всех стадий развития общества, а в узком смысле - выясняет законы, управляющие производством, распределением, обменом и потреблением материальных благ действующие в рамках только одной какой-то стадии общественного развития.*

Экономическая теория выполняет четыре основные функции: теоретико-познавательную, методологическую, прогностическую и практическую.

Теоретико-познавательная функция экономической теории проявляется в научном объяснении процессов и явлений экономической жизни общества, законов, управляющих его развитием, в результате чего у людей формируется научное мировоззрение и экономическое мышление.

Методологическая функция – выражается в том, что экономическая теория является теоретическим фундаментом для других прикладных экономических наук, таких как государственное регулирование экономики, региональная экономика, наука о финансах, кредите, денежном обращении и т.д.

Прогностическая функция экономической теории – это предвидение направлений развития экономических процессов для предотвращения экономических потерь, прогнозирования действий, повышения реальных доходов граждан и т.д.

Практическая функция – проявляется в том, что экономическая теория служит теоретической основой при выработке программ экономической политики государства.

1.5. Метод экономической теории

Непосредственное наблюдение за практической деятельностью людей является лишь исходным пунктом научного познания. Оно предоставляет факты, с накопления которых начинается свой путь любая наука. Однако, не всякое накопление

фактов пригодно для научного исследования. Необходимо принимать во внимание не произвольно или случайно выхваченные факты, а только те из них, которые непосредственно относятся к изучаемому явлению или процессу. Данное требование научного наблюдения реальной хозяйственной деятельности становится тем более необходимым, чем выше ступень развития общества, чем сложнее процессы и явления экономической жизни, чем выше уровень глобализации экономических связей.

Между тем само по себе накопление фактов представляет собой лишь начало научного исследования. Далее факты нужно упорядочить, систематизировать исторический материал и установить сущность изучаемого явления или процесса. А это возможно сделать только с помощью научного мышления, представляющего собой процессы абстрагирования, выведения понятий и категорий, а также установления законов.

Важнейшим средством политико-экономического изучения производственных отношений являются методы диалектической логики и, прежде всего, *анализ и синтез, индукция и дедукция, единство исторического и логического, качественного и количественного подходов* и др.

В процессе анализа мышление идёт от видимого, конкретного к абстрактному, разделяя исследуемое явление на его составные части и стороны. При этом происходит отбор существенных сторон явления и отвлечение (абстрагирование) от несущественных сторон. В результате анализа научное мышление вырабатывает абстракции (понятия и категории) необходимые для последующего теоретического объяснения всех сторон и свойств явления, в том числе и тех от которых первоначально пришлось абстрагироваться. В процессе синтеза изучаемое явление исследуется уже во взаимной связи всех составляющих его сторон, в целостности и единстве. Если в процессе анализа открывается существенное в явлении, то синтез даёт возможность показать, в каких формах это существенное проявляется на поверхности экономической действительности.

Анализ и синтез представляют собой две стороны одного и того же процесса научного познания действительности. Только в двуедином аналитико-

синтетическом процессе познания, в движении от конкретного к абстрактному и от абстрактного к конкретному раскрывается единство и многообразие всех сторон и свойств исследуемого явления или процесса.

Индукция – способ опытного изучения явлений в ходе, которого от отдельных фактов совершается переход к общим положениям, отдельные факты как бы наводят на общее положение.

Дедукция – научный метод предполагающий проверку выдвинутых теоретических положений на практике.

Индукция всегда выступает в единстве с дедукцией, они неразрывно связаны и обуславливают друг друга как необходимые моменты диалектического познания действительности.

Вопросы для самоконтроля

1. Приведите примеры материальных и нематериальных благ.
2. Дайте определение термину «труд». Что такое «предмет труда» и «средства труда». Приведите примеры этих понятий в реальной жизни.
3. Обоснуйте необходимость материального производства для общества.
4. Раскройте основную функцию экономики.
5. Что такое производительные силы общества?
6. Дайте определение и приведите примеры проявления производственных отношений в обществе.
7. Возможен ли конфликт между производительными силами и производственными отношениями? О чем это свидетельствует?
8. Какие процессы описывают общественное воспроизводство?
9. Дайте определение понятию «общественное разделение труда». Какие этапы общественного разделения труда прошло человечество на пути своего развития?
10. Дайте определение науке «экономическая теория». Когда она появляется и с именами каких ученых связывают ее развитие?

Тема 2. ФОРМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА, ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ РЫНОЧНОГО ХОЗЯЙСТВА

- 2.1. Типы общественного производства: натуральное и товарное хозяйство.
- 2.2. Товарное производство: причины возникновения и основные черты.
- 2.3. Товар и его свойства. Двойственный характер труда, воплощённого в товаре. Основное противоречие товарного производства.
- 2.4. Форма стоимости. Развитие формы стоимости и возникновение денег.
- 2.5. Сущность и функции денег.
- 2.6. Закон стоимости – основной закон товарного производства.

2.1. Типы общественного производства: натуральное и товарное хозяйство

Натуральное хозяйство – это тип хозяйства, в котором продукты производятся не для обмена, а для внутрихозяйственного потребления.

При натуральном хозяйстве общество состояло из массы однородных хозяйственных единиц (патриархальных крестьянских семей, примитивных сельских общин, феодальных поместий) и каждая такая единица производила все виды хозяйственных работ, начиная от добывания разных видов сырья и кончая окончательной подготовкой их к потреблению. Для натурального хозяйства характерны замкнутость, ограниченность, традиционные технологии и разобщённость производства, рутинная техника и медленные темпы развития. Натуральная форма производства преобладала в докапиталистических обществах. Объясняется это относительной неразвитостью *производительных сил и общественного разделения труда*, господством сельского хозяйства и непосредственно потребительским характером производства. По мере развития производительных сил натуральное хозяйство вытесняется товарным производством, основанным на общественном разделении труда, создающим условия для более быстрого роста его производительности и применения более совершенных орудий труда. Хотя капитализм представляет собой развитую форму товарного производства, пережитки натурального хозяйства сохраняются и при капитализме, в частности, в крестьянских хозяйствах. Во многих развивающихся

странах натуральные формы хозяйства составляют значительную часть национальной экономики, а в некоторых из них до сих пор являются преобладающей формой хозяйства.

Товарное хозяйство представляет собой тип хозяйства, в котором продукты производятся не для внутреннего потребления, а для обмена путём купли-продажи.

Условием возникновения и существования товарного производства является общественное разделение труда. В товарном хозяйстве продукты (товары) создаются самостоятельными, друг от друга независимыми, обособленными производителями. Товарное производство возникло в период упадка первобытного общества и формирования рабовладельческого строя. Оно развивалось, однако в докапиталистических обществах товарное производство было подчинённым, а не господствующим типом производства. И, только с возникновением капиталистического общества товарное производство постепенно вытесняет натуральное хозяйство и становится господствующим типом общественного производства.

2.2. Товарное производство: причины возникновения и основные черты

Товарное производство начало зарождаться ещё при разложении первобытного строя. Однако в докапиталистических способах производства оно было относительно неразвитым и не являлось основной (господствующей) формой экономических связей между людьми. В тех условиях преобладало натуральное хозяйство. Общественное разделение труда было развито слабо, продукты, как правило, производились для потребления внутри самого хозяйства (общины, семьи, имения), а не для обмена. При капитализме производство товаров приобретает всеобщий характер. Товаром становится не только произведённая человеком вещь, но и сама рабочая сила человека, а богатство общества уже предстаёт как множество разнообразных товаров.

Товарное производство – это система общественного хозяйства, в которой продукты производятся отдельными, обособленными производителями, причём каждый специализируется на выработке одного какого-либо продукта, так что для

удовлетворения общественных потребностей необходима купля-продажа продуктов, становящихся в силу этого товарами на рынке.

Экономисты различают две стадии развития товарного производства: простое и расширенное (капиталистическое) товарное производство.

Простое товарное производство – это, как правило, мелкое производство, основанное на частной собственности производителя и его личном труде. Характерно в основном для докапиталистических способов производства, но иногда встречается и в настоящее время, особенно в слаборазвитых секторах экономики.

Капиталистическое товарное производство – это производство, основанное на частной собственности капиталиста на средства производства и наёмном труде. Характеризуется соединением непосредственного работника со средствами производства путём продажи им своей рабочей силы капиталисту.

Простое и капиталистическое товарное производство имеют общие черты и различия. Общим является: общественное разделение труда, частная собственность на средства производства и произведённый продукт, конкуренция. Различия заключаются в следующем:

1. Простые товаропроизводители – это мелкие частные собственники, использующие принадлежащие им лично средства производства. На капиталистическом предприятии средства производства принадлежат капиталисту, а рабочие лишены средств производства.

2. Простые товаропроизводители лично трудятся в своём хозяйстве и продукт труда принадлежит им же, тогда как капиталист эксплуатирует наёмный труд и безвозмездно присваивает значительную часть продукта чужого труда.

3. Простое товарное производство представляет собой индивидуальное производство ремесленников и крестьян, осуществляемое ими в целях удовлетворения личных потребностей. На капиталистическом предприятии совместный труд многих рабочих под руководством капиталиста используется в целях получения им прибыли.

Кроме того, в условиях простого товарного производства весь созданный продукт потребляется частными собственниками, а в условиях капиталистического

– часть созданного продукта не потребляется, а направляется на расширение производства.

Таким образом, в социально-экономическом положении простого товаропроизводителя обнаруживается определенная двойственность. С одной стороны, он является частным собственником на средства производства и по этому признаку его положение приближается к положению капиталиста. С другой стороны, он сам использует свои средства производства, и это обстоятельство сближает его с наёмным рабочим. В процессе рыночной конкуренции происходит дифференциация (расслоение) простых товаропроизводителей. Небольшая их часть становится капиталистами, а большая часть разоряется и переходит в категорию наёмных работников.

2.3. Товар и его свойства. Двойственный характер труда, воплощённого в товаре. Основное противоречие товарного производства

Поскольку товарные отношения при капиталистическом способе производства принимают всеобщий характер, богатство капиталистического общества предстаёт уже как совокупность разнообразных товаров.

Товар – это продукт труда, предназначенный для обмена путём купли-продажи.

Товар обладает двумя свойствами. С одной стороны, он удовлетворяет какую-либо человеческую потребность и поэтому выступает в качестве потребительной стоимости. С другой стороны, он является вещью способной обмениваться на другую вещь или, что одно и то же, обладает меновой стоимостью.

Потребительная стоимость – это способность вещи удовлетворять какую-либо человеческую потребность.

Потребительная стоимость вещи заключается в том, что она полезна для людей, т.е. удовлетворяет те или иные их потребности либо как предмет личного потребления, либо как средство производства. В условиях товарного производства потребительная стоимость должна удовлетворять потребности не самого производителя, а тех лиц, которые покупают данный товар. Это означает, что в

процессе производства товара должна создаваться не индивидуальная, а общественная потребительная стоимость. Между тем не всякая общественная потребительная стоимость является товаром, так как товар должен обладать ещё одним свойством – свойством обмениваться на другой товар. Таким образом, историческая особенность потребительной стоимости товара состоит в том, что она является носителем меновой стоимости.

Меновая стоимость – это свойство товара обмениваться в определённых пропорциях на другие товары.

Обмен двух товаров означает, что они приравниваются друг к другу. Однако, это приравнивание может происходить лишь потому, что обмениваемые товары обладают каким-то объективным, одинаковым, общим свойством, заключённым в них ещё до того, как они вступили в процесс обмена. Этим общим свойством является то, что на их производство был затрачен общественный труд. Как потребительные стоимости товары различны, а как воплощение общественного труда они однородны.

Общественный труд, овеществлённый в товаре составляет стоимость товара. Стоимость есть вещное выражение общественного труда товаропроизводителей. Меновая стоимость товаров определяется их стоимостью. Меновая стоимость – это форма стоимости, внешнее её проявление в акте обмена.

Стоимостью может обладать только вещь представляющая собой потребительную стоимость. С другой стороны, не всякая полезная вещь, не каждая потребительная стоимость, обладает стоимостью: предметы, к которым не был приложен труд человека, стоимости не имеют (например, необработанная земля, вода в реках и морях, дикорастущие плоды и т.д.). Вместе с тем сами по себе затраты труда ещё не делают продукт стоимостью. Например, в натуральном крестьянском хозяйстве продукты, производящиеся для собственного потребления не обладают стоимостью. Продукт труда становится стоимостью лишь в определённых общественных условиях – при наличии товарного производства. Поэтому стоимость является исторической категорией.

В процессе труда товаропроизводителем одновременно создаётся потребительная стоимость и стоимость. Это вызвано тем, что труд товаропроизводителя имеет двойственный характер. С одной стороны, он является полезным трудом, создающим вещи, удовлетворяющие те или иные потребности людей. Этим, однако, он не отличается от труда человека в условиях, например, натурального хозяйства. С другой стороны, труд каждого товаропроизводителя является частицей всего общественного труда, затратой совокупной рабочей силы вне зависимости от его конкретных форм. Поэтому первый вид труда называют *конкретным трудом*, а второй – *абстрактным трудом*.

Конкретный труд – это труд, затрачиваемый в определённой полезной форме и создающий определённую потребительную стоимость (металл, хлеб, ткань и т.д.).

Многообразие видов потребительных стоимостей обусловлено тем, что они выступают продуктами различных видов конкретного труда (труда сталевара, пекаря, ткача и т.д.), отличающихся друг от друга технологией производства, характером операций, предметами и средствами труда и, наконец, результатами. Таким образом, конкретных видов труда столько же, сколько и разновидностей потребительных стоимостей. В тоже время конкретный труд не является единственным фактором, создающим потребительную стоимость, поскольку человек лишь перерабатывает вещественный материал созданный природой. Поэтому потребительная стоимость есть результат соединения вещества природы и труда.

Вместе с тем труд каждого товаропроизводителя представляет собой также затрату человеческой энергии (мускулов, мозга, нервов и т.д.), частицу затрат труда всего общества, принимающего в условиях товарного производства форму *абстрактного труда*.

Абстрактный труд – это труд товаропроизводителей, выступающий как затрата человеческой рабочей силы вообще, независимо от её конкретной формы, т.е. как расходование рабочей силы в физиологическом смысле (затраты мускульной, нервной и умственной энергии человека).

Абстрактный труд создаёт стоимость товара, он качественно однороден и поэтому труд одного товаропроизводителя можно количественно соизмерять с трудом другого товаропроизводителя. Приравнивая друг к другу различные продукты своего труда, люди в процессе обмена тем самым приравнивают затраченный на их производство труд. Учёт общественных затрат товаропроизводителей в условиях частной собственности осуществляется через обмен, стихийно.

Таким образом, абстрактный труд представляет собой общечеловеческий труд, общественный характер которого проявляется в процессе товарного обмена. *Стоимость – это абстрактный труд, воплощённый в товаре.* Абстрактный труд выражает определённые производственные отношения – отношения товаропроизводителей и это означает, что стоимость является не свойством вещи, а выражением производственных отношений товаропроизводителей.

Поскольку частная собственность на средства производства и специализация деятельности порождают экономическую обособленность товаропроизводителей, производство товаров становится личным делом каждого из них. Вместе с тем общественное разделение труда придаёт труду каждого частного товаропроизводителя общественный характер, так как связывает их между собой. В результате возникает и развивается глубокое *противоречие между частным и общественным трудом.* Частная собственность неизбежно вызывает стихийное развитие товарного производства, порождает конкуренцию между товаропроизводителями. Но только на рынке, в процессе стихийного обмена товаров и рыночной конкуренции, проявляется общественный характер труда производителей, их зависимость друг от друга. Только обмен устанавливает, насколько необходим данный товар обществу. Если обществу не нужен продукт данного вида конкретного труда, оно не признаёт его как частицу общественного труда.

Противоречие между частным и общественным трудом в условиях товарного производства проявляется как противоречие между конкретным и абстрактным трудом. Данное противоречие называется *основным противоречием простого*

товарного производства. В условиях капитализма оно ещё более развивается и переходит в противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

2.4. Форма стоимости. Развитие формы стоимости и возникновение денег

Величина стоимости товара определяется количеством труда, общественно необходимого для его производства, и измеряется общественно-необходимым рабочим временем.

Общественно необходимое рабочее время – это рабочее время, которое требуется для изготовления какой-либо потребительной стоимости при данных общественно нормальных условиях производства, господствующей технологии производства и среднем в данном обществе уровне знаний, умелости и интенсивности труда.

Стоимость есть общественное свойство вещи, которое можно обнаружить лишь в процессе обмена, когда один продукт труда приравнивается к другому продукту.

Меновые отношения между производителями продуктов прошли длительную историческую эволюцию, от простой формы стоимости через развёрнутую к всеобщей форме стоимости.

Простая, единичная или случайная форма стоимости – это простейшее стоимостное отношение одного продукта труда к какому-то одному другому продукту. Например, $1 \text{ топор} = 1 \text{ овце}$ или $1 \text{ мешок зерна} = 3 \text{ мешка картофеля}$. Эта форма стоимости (обмена) характерна в основном для ранних стадий развития общества, когда обмен продуктов был редким, единичным и случайным явлением.

В равенстве простой формы стоимости один продукт труда (топор) выражает свою стоимость в другом продукте труда (овце). При этом второй продукт (овца) является выражением стоимости первого продукта (топора), т.е. служит материалом для выражения его стоимости.

По роли товаров, которую они выполняют в меновом процессе принято различать относительную и эквивалентную формы стоимости. Товар, выражающий свою стоимость в другом товаре, находится в *относительной форме стоимости*, а товар, выражающий стоимость другого товара, находится в *эквивалентной форме стоимости*, т.е. является его эквивалентом. Относительная и эквивалентная формы стоимости тесно связаны между собой, так как являются противоположными сторонами одного и того же выражения стоимости.

Развитие общественного разделения труда и рост производства обусловили дальнейшее развитие обмена и формы стоимости. С течением времени всё большее количество продуктов вовлекалось в процесс обмена, вследствие чего обмен стал регулярным явлением. В результате первого крупного общественного разделения труда (отделение скотоводства от земледелия) скот уже не случайно, а систематически начал обмениваться на другие продукты. Остальные же продукты стали выступать в качестве эквивалентов по отношению к скоту, а скот в большинстве случаев оказывался в относительной форме стоимости. Таким образом, произошёл переход от единичной или случайной формы стоимости к полной или развёрнутой форме стоимости.

Полная или развёрнутая форма стоимости – это форма стоимости, для которой характерно существование множества продуктов – эквивалентов. Поэтому стоимость одного товара выражается через множество других товаров.

2 мешка зерна
1 овца = 1 топор
3 мешка картофеля

Дальнейшее развитие товарного производства и обмена приводит к выделению из всей совокупности товаров одного товара, который становится эквивалентом для всех остальных товаров или *всеобщим эквивалентом*. Развёрнутая форма стоимости, таким образом, постепенно переходит во всеобщую форму стоимости.

Всеобщая форма стоимости – это форма стоимости, при которой множество товаров выступает в относительной форме стоимости и только один - в

эквивалентной. При этом непосредственный обмен товара на товар уступает место обмену посредством всеобщего эквивалента.

3 мешка зерна

1 топор = 1 овца

2 мешка картофеля

В различные исторические периоды у разных народов функцию всеобщего эквивалента выполняли: скот, шкуры диких зверей, меха, рыба, ракушки и др.

Когда обмен расширился и вышел за рамки узкого местного рынка, возникла необходимость закрепления функции всеобщего эквивалента только за одним товаром, который и стал деньгами.

Деньги представляют собой законченную форму всеобщего эквивалента, особый товар, с потребительной стоимостью которого прочно срослась эквивалентная форма стоимости

Деньги – это особый товар, выполняющий роль всеобщего эквивалента, т.е. товар, обладающий свойством всеобщей непосредственной обмениваемости и выражающий стоимость любого другого товара.

Постепенно, в ходе исторического развития роль денег закрепились за золотом, так как данный металл в наибольшей мере обладает свойствами однородности, делимости и сохраняемости.

С появлением денег все товары приравниваются к деньгам, а стоимость любого товара выражается в деньгах. Таким образом товары приобретают цену.

Цена есть денежное выражение стоимости товара.

Между тем цену могут также приобретать вещи, не имеющие стоимости, т.е. такие вещи к которым не был приложен человеческий труд: необработанные земли, водоёмы и т.д.

В условиях экономической обособленности производителей все товары (кроме денег) выступают на рынке как продукты частного труда. Деньги же, наоборот, непосредственно воплощают в себе общественный труд. Поэтому только в процессе обмена товаров на деньги можно установить, что товары являются также продуктом общественного труда.

2.5. Сущность и функции денег

Сущность денег выражается в их функциях, которые они выполняют в процессе товарного производства и обращения. В развитом товарном хозяйстве деньги выполняют функции: 1) меры стоимости; 2) средства обращения; 3) средства накопления; 4) средства платежа; 5) мировые деньги.

Прежде чем товар попадёт в сферу обращения, его стоимость уже должна быть измерена, а поскольку стоимость всех товаров измеряется деньгами, первой функцией денег является функция *меры стоимости*. Таким образом, *функция меры стоимости* заключается в том, что деньги служат для измерения стоимости всех других товаров. Данную функцию деньги могут выполнять идеально, т.е. мысленно. Так, устанавливая цену на свой товар, товаропроизводитель мысленно или идеально выражает его стоимость в деньгах. При этом в данный конкретный момент он может и не располагать наличными деньгами, ему достаточно лишь знать, что деньги существуют и их можно получить в обмен на свои товары.

С функцией денег как меры стоимости тесно связано понятие *масштаб цен*.

Масштаб цен – это технический инструмент, посредством которого устанавливается весовое содержание денежного материала (золота) в денежной единице и её дробных частях. Масштаб цен определяется государством и может периодически изменяться.

Между тем в процессе обращения товаров деньги обязательно должны быть налично, так как при купле-продаже товаров их идеальные цены должны превратиться в реальные деньги. Товарообмен происходит по схеме «Т – Д – Т» из которой следует, что деньги выполняют роль посредника в обмене товаров.

Деньги как средство обращения – это способность денег быть посредником в обмене товаров.

Деньги выполняют функцию средства обращения мимолётно. Обслужив одну товарную сделку, они затем обслуживают другую сделку и т. д. Мимолётность этой функции позволяет заменить полноценные деньги их представителями – неполноценными деньгами (например, медными или бумажными), которые являются всего лишь знаками стоимости, но реальной стоимости в себе не содержат.

В условиях простого товарного производства и обмена товаропроизводитель продав свой товар, как правило, сразу же покупал на вырученные деньги необходимые ему другие товары. При развитом товарном производстве товаропроизводитель уже имеет возможность отложить покупку товаров на некоторое время (продажа и покупка товаров может быть «прервана» во времени и пространстве) и это обстоятельство порождает ещё две функции денег – функции средства накопления и средства платежа.

Функция средства накопления проявляется в том, что владельцы денег при необходимости могут изымать свои денежные ресурсы из сферы обращения, накапливать их в течение определённого времени и затем снова, по необходимости, возвращать деньги в сферу обращения.

Таким образом, деньги позволяют сохранять и накапливать стоимость или, что одно и то же, переносить покупательную способность владельца денег на будущий период.

Когда товары продаются с отсрочкой платежа, деньги при определении цен товаров функционируют идеально, как мера стоимости, но при этом не выполняют функции средства обращения. Покупатели уплачивают деньги за товары при наступлении срока платежа. Поэтому, в данном случае, деньги в процессе обращения прямо не противостоят товарам, а поступают в оборот лишь через установленный период времени.

При продаже товаров с отсрочкой платежа деньги, при погашении задолженности, выступают в качестве платёжного средства и таким образом выполняют *функцию средства платежа.*

В современных условиях в связи с развитием кредита и кредитной системы сфера применения денег в качестве средства платежа всё больше расширяется, поскольку при осуществлении крупных инвестиционных проектов и торговых сделок деньги в основном используются как платёжное средство. Кроме того, деньги выполняют данную функцию также при выплате зарплаты, дивидендов, процентов, оплате коммунальных услуг и т.д.

Мировые деньги. Выполняя данную функцию деньги выходят за рамки отдельной национальной экономики или экономического союза и обслуживают международные торговые и другие экономические потоки.

Ранее функцию мировых денег выполняли только полноценные деньги в виде слитков благородных металлов. В настоящее время данную функцию выполняют лишь наиболее устойчивые валюты: доллар США, евро, японская йена и др.

Выполняя функцию мировых денег, деньги выступают как:

- международное платёжное средство;
- международное покупательное средство;
- материализация общественного богатства;
- средство перенесения богатства из одной страны в другую.

Оборот денег в сфере обращения определяется движением товаров. Поскольку цены реализуемых товаров выражаются в деньгах, количество наличных денег необходимое для нормального обращения зависит от суммы цен всех реализуемых товаров. Кроме того, необходимо учитывать, что одна денежная единица в течение заданного периода времени может несколько раз переходить из рук в руки, осуществляя, таким образом, несколько оборотов. Поэтому, чем быстрее наличные деньги оборачиваются, тем меньше их требуется для нормального товарообращения и наоборот.

Закон денежного обращения – количество денег необходимых для обращения равняется сумме цен всех товаров делённой на скорость оборота одноимённых денежных единиц (гривен, долларов, рублей и т.д.).

$$K = \frac{T \times C}{C_o}, \text{ где}$$

K – количество необходимых для обращения денежных единиц;

T – количество всех товаров;

C – цены товаров;

C_o – скорость оборота одной денежной единицы.

Поскольку с развитием кредитных отношений деньги всё чаще стали выполнять функцию средства платежа, формула закона денежного обращения принимает новый, более развёрнутый вид:

$$K = \frac{T \times Ц - K_p + П - ВП}{C_o}, \text{ где}$$

K – количество необходимых для обращения денег;

$Ц$ – цены товаров;

K_p – сумма цен товаров проданных в кредит;

$П$ – сумма платежей по которым наступил срок уплаты;

$ВП$ – сумма взаимопогашающихся платежей;

C_o – скорость оборота одной денежной единицы.

2.6. Закон стоимости – основной закон товарного производства

В системе законов товарного хозяйства принято выделять основной закон, в качестве которого выступает закон стоимости.

Закон стоимости – это экономический закон товарного хозяйства, устанавливающий пропорции обмена товаров на рынке в соответствии с равенством заключённых в них стоимостей или общественно необходимого рабочего времени.

Закон стоимости является основным регулятором товарного производства. На основе его действия происходит:

- 1) распределение и перемещение средств производства и трудовых ресурсов между отраслями и регионами экономики;
- 2) регулирование пропорций общественного производства и обмена;
- 3) дифференциация товаропроизводителей.

Закон стоимости регулирует товарное производство через систему рыночных цен, которые в коротком временном периоде могут отклоняться от стоимости товаров вследствие конкуренции между товаропроизводителями. При этом рыночная цена совпадает со стоимостью товара только при равенстве объёмов (или цен) спроса и предложения, т. е., когда объём производства данного товара соответствует платежеспособному спросу на него. Превышение рыночной цены над

стоимостью товара стимулирует расширение его производства и увеличение предложения данного товара на рынке. В противоположной ситуации происходит сокращение производства и предложения товаров. Таким образом, закон стоимости является стихийным регулятором всего общественного производства.

В условиях развитого капиталистического способа производства закон стоимости действует через *цены производства*, а с наступлением монополистической стадии капитализма – через *монопольные цены*.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие типы общественного производства известны экономической теории?
2. Охарактеризуйте натуральное хозяйство как тип хозяйствования.
3. Чем товарное производство отличается от натурального хозяйства?
4. Что считается причинами возникновения товарного производства?
5. Какие виды товарного производства существовали в истории человечества?
6. Назовите основные черты товарного производства.
7. Дайте определение капиталистическому товарному производству. Что является его основной чертой и отличием от всех других способов производства?
8. Что происходит при обмене одного товара на другой?
9. Что такое «товар» и каковы его свойства?
10. Почему могут обмениваться различные потребительные стоимости?
11. Можно ли утверждать, что один производитель данного товара занимается конкретным трудом, а изготовитель какого-либо другого товара – абстрактным?
12. В чем состоит основное противоречие товарного производства?
13. Как протекала эволюция формы стоимости товара? Какие форма приобретала стоимость на различных этапах своего развития?
14. Дайте определение деньгам как экономической категории.
15. Как эволюционировали деньги на протяжении развития общества?
16. Какие функции денег известны экономической теории?

17. Все ли известные экономической науке функции денег актуальны в современном мире?
18. Что такое «оборот денег», и какое количество денег необходимо для оборота в конкретном обществе?
19. Как рассчитывается количество денег, необходимых для обращения?
20. Раскройте сущность закона стоимости как основного закона товарного производства. К какой группе экономических законов он относится?
21. Действует ли закон стоимости в условиях современной украинской экономики?

Тема 3. ПРОЦЕСС САМОВОЗРАСТАНИЯ СТОИМОСТИ КАК ФАЗА РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

- 3.1. Превращение денег в капитал. Рабочая сила как товар.
- 3.2. Производство прибавочной стоимости.
- 3.3. Сущность капитала и его структура в процессе производства.
- 3.4. Норма и масса прибавочной стоимости.
- 3.5. Способы увеличения прибавочной стоимости.

3.1. Превращение денег в капитал. Рабочая сила как товар

Объективными предпосылками возникновения капитала (как общественного отношения) являются определённый уровень развития товарного производства и товарно-денежного обращения. Исторически, первоначально, капитал существовал в денежной и товарной форме и поэтому выступал в виде ростовщического и купеческого капиталов. Каждый новый капитал на товарном рынке, рынке труда или денежном рынке также выступает в виде денег, которые только путём определённых процессов превращаются в капитал.

Таким образом, деньги как деньги и деньги как капитал сначала отличаются друг от друга лишь неодинаковой формой обращения. Форма товарного обращения имеет вид: $T-D-T$. При этом продажа товара совершается с целью покупки другого товара. Форма обращения денег как капитала имеет вид: $D-T-D$. В этом случае покупка товара осуществляется с целью обогащения путём перепродажи данного товара.

Между формой товарного обращения $T-D-T$ и формой обращения денег как капитала $D-T-D$ существует сходство и различие.

Сходство между ними проявляется в следующем:

1. Кругообороты $T-D-T$ и $D-T-D$ распадаются на одни и те же противоположные фазы – куплю и продажу.
2. В схемах движения $T-D-T$ и $D-T-D$ друг другу противостоят одни и те же вещественные элементы – товар и деньги.

3. Каждый из этих кругооборотов осуществляется с участием трёх лиц, одно из которых только продаёт, другое только покупает, а третье и продаёт, и покупает.

Различие между кругооборотами $T-D-T$ и $D-T-D$ выражается, прежде всего, в обратной последовательности одних и тех же противоположных процессов – купли и продажи, что отражает существенные различия в цели и содержании каждого кругооборота. В форме $T-D-T$ движение начинается с продажи товара и заканчивается куплей другого товара, который выходит из обращения и поступает в потребление. Деньги в этом случае затрачиваются их владельцем окончательно. Потребление, удовлетворение потребностей – такова конечная цель кругооборота $T-D-T$. Содержанием данного движения является обмен качественно различными потребительными стоимостями, в которых воплощён человеческий труд.

В выражении $D-T-D$ движение начинается с купли товара и заканчивается его продажей. Исходный и конечный пункты этого движения – деньги. В данном случае деньги не затрачиваются, а авансируются. Сам характер расходования денег в этой форме предполагает их обратный приток. Поэтому движение денег как капитала бесконечно. Конец одного кругооборота образует начало другого кругооборота и т.д. Определяющей целью кругооборота $D - T - D$ является меновая стоимость. Исходный и конечные пункты данного кругооборота – деньги, представляющие собой качественно одинаковые потребительные стоимости, и поэтому его содержанием может быть только количественная разница, превышение суммы полученных денег над первоначально авансированной суммой. Таким образом, содержанием кругооборота $D - T - D$ является возрастание стоимости, извлечение из обращения больше денег, чем первоначально было в него направлено. Поэтому действительная форма движения денег как капитала имеет вид: $D - T - D'$, где $D' = D + \Delta D$, т.е. равно авансированной сумме денег плюс определённое приращение. Этот избыток или приращение над первоначально авансированной стоимостью называется прибавочной стоимостью. Движение $D - T - D'$ как раз и превращает первоначально авансированную стоимость в капитал.

Капитал – это самовозрастающая стоимость или стоимость, приносящая прибавочную стоимость.

Возрастание капитала происходит в процессе непрерывно возобновляющегося движения денег. Владелец денег, совершающих движение $D - T - D'$, функционирует как капиталист. Он покупает товар не для собственного потребления, а для того, чтобы снова продать его и получить прибавочную стоимость. Выручив деньги, он снова пускает их в оборот. Поэтому движение денег в качестве капитала фактически является неограниченным.

Формула $D - T - D'$ является *всеобщей формулой капитала*. Она относится ко всем видам капитала: купеческому, ростовщическому и промышленному.

Между тем данная формула содержит в себе противоречие. Так в соответствии с законом стоимости обмен товаров на рынке может происходить лишь при условии равенства их стоимостей. Однако, сумма денег извлекаемая в конце кругооборота содержит в себе больше стоимости, чем первоначально авансированная.

Противоречие всеобщей формулы капитала заключается в том, что прибавочная стоимость не может возникнуть в самом обращении и также не может возникнуть вне обращения.

Разрешение данного противоречия происходит на основе законов товарного обмена и связано с превращением рабочей силы человека в товар особого рода, обладающего способностью создавать прибавочную стоимость.

Рабочая сила - это совокупность физических и духовных способностей человека, которые он использует в процессе производства потребительных стоимостей.

Рабочая сила как способность человека к труду существует в любом обществе независимо от его исторической формы. Но только при капитализме возникают условия, превращающие рабочую силу человека в товар. К таким условиям относятся:

1. Владелец рабочей силы должен обладать личной свободой, т.е. он должен быть юридически свободным человеком с тем, чтобы иметь возможность по своему усмотрению распоряжаться своей рабочей силой.

2. Владелец рабочей силы должен быть лишён средств производства и средств существования иначе он не станет наниматься на работу к капиталисту.

3. Должен существовать класс людей владеющих средствами производства и обладающих денежными ресурсами необходимыми для покупки рабочей силы.

Процесс превращения рабочей силы в товар начался ещё в период упадка феодализма и был ускорен процессом, который принято называть *первоначальным накоплением капитала*. Появление на рынке товара рабочая сила означало наступление новой исторической эпохи в развитии общества – эпохи капитализма.

Поскольку рабочая сила человека в условиях капитализма выступает в форме товара, то, как и любой другой товар, она обладает двумя свойствами: потребительной стоимостью и стоимостью.

Стоимость товара «рабочая сила» определяется рабочим временем (количеством труда), общественно необходимым для его производства и воспроизводства.

Поскольку рабочую силу человека невозможно отделить от самого человека, её производство и воспроизводство означает, прежде всего, поддержание нормальной жизнедеятельности человека.

Жизненные средства (товары и услуги) необходимые для удовлетворения потребностей наёмного работника имеют определённую стоимость. Поэтому рабочее время, необходимое для воспроизводства рабочей силы, фактически сводится к рабочему времени необходимому для создания этих жизненных средств.

Вместе с тем непрерывное превращение денег в капитал требует постоянного замещения рабочих сил, уходящих с рынка труда вследствие изнашивания организма и старения. Такое замещение может происходить в основном за счёт детей рабочих. Поэтому в стоимость жизненных средств, необходимых для воспроизводства рабочей силы, включается также и стоимость средств существования семей наёмных работников. Таким образом:

Стоимость товара рабочая сила – это стоимость жизненных средств необходимых для нормального воспроизводства наёмного работника и его семьи.

Поскольку величина стоимости рабочей силы зависит от объёма и структуры необходимых жизненных средств (пища, одежда, жилище, услуги врача, юриста,

учителя и т. д.), повышение цен на необходимые товары и услуги повышает стоимость рабочей силы и наоборот.

Потребительная стоимость товара рабочая сила, как и любого другого товара, проявляется в процессе её использования, потребления. Процесс потребления товара рабочая сила представляет собой процесс производства других товаров, их стоимостей и потребительных стоимостей. Однако, в отличие от других товаров рабочая сила в процессе её потребления создаёт новую стоимость, причём большую, чем она сама имеет, т.е. создаёт прибавочную стоимость.

Потребительная стоимость товара рабочая сила – это способность наёмного работника создавать новую стоимость, которая больше стоимости его рабочей силы на величину прибавочной стоимости.

Оплата стоимости рабочей силы обычно осуществляется не сразу (при найме работника), а лишь по истечении определённого периода времени (недели, месяца и т.д.). Таким образом, рабочая сила всегда продаётся в кредит, поскольку нанимающийся работник авансирует капиталисту потребительную стоимость своей рабочей силы.

После покупки рабочей силы капиталист использует её потребительную стоимость в процессе производства, т.е. за пределами сферы обращения. При этом, для того чтобы произвести прибавочную стоимость наёмный работник вынужден затрачивать большее количество труда (рабочего времени), чем это необходимо для воспроизводства необходимых ему жизненных средств.

3.2. Производство прибавочной стоимости

Покупая средства производства и рабочую силу, капиталист преследует две основные цели: во-первых, он стремится произвести потребительную стоимость, которая обладала бы и меновой стоимостью, т.е. товар; во-вторых, он намерен произвести товар, стоимость которого была бы больше стоимости приобретённых им рабочей силы и средств производства. Производство потребительной стоимости необходимо ему лишь потому, что она является материальным носителем меновой

стоимости. Таким образом, главной целью капиталиста при производстве товаров является получение им прибавочной стоимости.

Производя товары, рабочие расходуют определённое количество живого труда. При этом их труд имеет две стороны, он выступает как конкретный и абстрактный труд. В процессе производства рабочие своим конкретным трудом изменяют потребительные стоимости сырья и вспомогательных материалов и создают новые потребительные стоимости. Стоимость израсходованных средств производства сохраняется и переносится на готовый продукт конкретным трудом рабочих.

В то же время своим абстрактным трудом рабочие создают *новую (вновь созданную) стоимость*, которая представляет собой сумму воспроизведённой стоимости рабочей силы и прибавочной стоимости ($v+m$).

Реализуя на рынке произведённые товары по стоимости, которая уже содержит в себе прибавочную стоимость, капиталист выручает денег больше, чем он изначально авансировал. Авансированная капиталистом стоимость увеличилась потому, что рабочие работали больше времени, чем это необходимо для воспроизводства стоимости их рабочей силы. Таким образом, затрата рабочего времени сверх предела необходимого для воспроизводства стоимости рабочей силы является источником прибавочной стоимости.

Естественной мерой труда рабочего выступает рабочий день.

Рабочий день – это время суток, в течение которого трудящийся работает на предприятии.

Продолжительность рабочего дня ограничена физической и социальной границами.

Физическая граница рабочего дня определяется временем необходимым для отдыха и удовлетворения физиологических потребностей работника с целью восстановления им израсходованной рабочей силы.

Социальная граница рабочего дня определяется временем необходимым для удовлетворения интеллектуальных, духовных, социальных, культурных

потребностей, уровень и характер которых зависит от уровня развития данной страны, от степени развития самих работников и уровня их организованности.

Рабочий день также делится на необходимое и прибавочное рабочее время.

Необходимое рабочее время – это часть рабочего дня, в течение которого рабочий производит эквивалент стоимости своей рабочей силы.

Труд, затрачиваемый в течение необходимого рабочего времени является *необходимым трудом*, результатом которого выступает *необходимый продукт*.

Прибавочное рабочее время – это часть рабочего дня сверх необходимого рабочего времени, в течение которого рабочий затрачивает *прибавочный труд* и создаёт прибавочную стоимость

Прибавочный труд и создаваемый им прибавочный продукт характерны для каждого исторически определённого типа общества (первобытнообщинного, рабовладельческого, феодального, капиталистического), но только при капитализме прибавочный продукт становится материальным носителем прибавочной стоимости.

Таким образом, при капитализме необходимый продукт становится материальным носителем стоимости, эквивалентной стоимости рабочей силы, а прибавочный продукт – материальным носителем прибавочной стоимости.

Прибавочная стоимость (m) – это стоимость, создаваемая наёмным работником сверх стоимости его рабочей силы и безвозмездно присваиваемая капиталистом.

Категория «прибавочная стоимость» отражает в себе производственные отношения между классом капиталистов и классом наёмных работников, она выражает эксплуатацию наёмных работников капиталистами. Прибавочная стоимость является источником доходов эксплуататорских классов капиталистического общества – капиталистов и крупных земельных собственников.

Рассматриваемый с точки зрения вещественного содержания капитал существует в виде определённой суммы денег в руках капиталиста, в виде средств производства купленных им, а также в форме готовых товаров, произведённых на капиталистическом предприятии. Капитал постоянно меняет свою вещественную

форму. Но в какой бы форме он ни выступал, сущность его остаётся неизменной: *капитал всегда выражает отношения эксплуатации, присвоения его владельцем прибавочного труда наёмных рабочих.*

Таким образом, деньги, средства производства и жизненные блага сами по себе капиталом не являются, они превращаются в капитал только тогда, когда их применяют для получения прибавочной стоимости, когда их используют как средство эксплуатации.

Капиталист, покупая средства производства и рабочую силу, переводит свой капитал из денежной формы в производительную форму. При этом в процессе производства средства производства и рабочая сила играют неодинаковую роль в образовании стоимости товаров. Рабочая сила потребляет средства производства и создаёт новый продукт. Например, используя прядильный станок и хлопок, рабочий производит новую потребительную стоимость – пряжу. Средства производства выступают в данном случае как необходимый элемент процесса производства нового продукта, новой потребительной стоимости. В процессе труда рабочий присоединяет к стоимости предмета труда новую стоимость. При этом стоимость средств производства сохраняется и переносится на готовый продукт, т.е. включается в его стоимость. Это происходит потому, что потребительная стоимость средств производства расходуется для производства других потребительных стоимостей. Например, в процессе переработки хлопка его потребительная стоимость исчезает и образуется потребительная стоимость пряжи. Поэтому стоимость хлопка сохраняется в потребительной стоимости пряжи.

Перенесение стоимости средств производства на новый продукт осуществляется одновременно с присоединением рабочим к предмету труда новой стоимости. Этот двойственный результат производства – перенесение старой стоимости и создание новой стоимости – достигается рабочим благодаря двойственному характеру его труда. В одно и то же время рабочий своим конкретным трудом создаёт потребительную стоимость и переносит на неё стоимость средств производства, а абстрактным трудом создаёт новую стоимость, присоединяя её к прежней стоимости.

3.3. Сущность капитала и его структура в процессе производства

Различные части производительного капитала по-разному формируют стоимость товара (W). Поэтому в экономической теории принято различать постоянный и переменный капитал.

Постоянный капитал (c) – это часть капитала, существующая в виде средств производства, которая в процессе производства не изменяет величины своей стоимости и стоимость, которой переносится конкретным трудом рабочего на готовый продукт.

К вещественным элементам постоянного капитала относятся: производственные здания, сооружения, машины и оборудование, сырьё, топливо, вспомогательные материалы и т.д.

Переменный капитал (v) – это часть капитала, которая расходуется капиталистом на покупку рабочей и которая в процессе производства, изменяя свою величину, создаёт новую стоимость.

Переменный капитал, таким образом, воспроизводит стоимость рабочей силы и создаёт прибавочную стоимость.

В результате, стоимость любого произведенного товара можно представить в виде уравнения: $W = c + v + m$.

С точки зрения процесса труда составные части капитала различаются как объективные и субъективные факторы производства, т.е. как средства производства и рабочая сила. А с точки зрения процесса увеличения (самовозрастания) стоимости, они различаются как постоянный и переменный капитал.

3.4. Норма и масса прибавочной стоимости

Абсолютная величина прибавочной стоимости, которую безвозмездно присваивает капиталист, называется *массой прибавочной стоимости* (m).

Относительная величина прибавочной стоимости или степень возрастания переменного капитала определяется отношением массы прибавочной стоимости к переменному капиталу (m/v). Выраженная в процентах эта величина называется *нормой прибавочной стоимости* (m').

$$m' = \frac{m}{v} \times 100\% .$$

Стоимость переменного капитала равна стоимости купленной капиталистом рабочей силы, которая в свою очередь определяется величиной необходимого труда рабочего. Таким образом, переменный капитал воспроизводится в течение необходимого рабочего времени необходимым трудом рабочего. Прибавочная стоимость создаётся в прибавочное время прибавочным трудом рабочего. Поэтому прибавочная стоимость относится к переменному капиталу также как прибавочный труд к необходимому труду, т.е.:

$$m' = \frac{m}{v} \text{ или } m = \text{прибавочный труд} / \text{необходимый труд}.$$

В первом случае (m/v) норма прибавочной стоимости выражается в форме овеществлённого труда, а во втором случае $(\text{прибавочный труд} / \text{необходимый труд})$ – в форме текущего, т.е. живого труда.

Отношение «прибавочный труд / необходимый труд» выражает степень эксплуатации непосредственного производителя собственником средств производства в любом обществе, где существует эксплуатация работника. Отношение же прибавочной стоимости к переменному капиталу (m/v) или норма прибавочной стоимости (m') выражает степень эксплуатации только в капиталистическом обществе, когда наёмные работники эксплуатируются капиталистами.

Норма прибавочной стоимости показывает, как распределяется вновь созданная стоимость $(v+m)$ между капиталистом и наёмным работником, а также какую часть рабочего дня рабочий работает на себя, а какую - на капиталиста. Если рабочий половину рабочего дня работает на себя, а половину на капиталиста, степень эксплуатации будет равна 100%.

При заданной стоимости рабочей силы норма прибавочной стоимости определяет массу прибавочной стоимости производимой отдельным рабочим, т.е. $m = v \times m'$. Следовательно, масса прибавочной стоимости равна величине авансированного переменного капитала умноженного на норму прибавочной

стоимости. Она зависит от нормы прибавочной стоимости и количества занятых работников.

Рост степени эксплуатации наёмных работников обусловлен стремлением капиталистов присваивать как можно больше прибавочной стоимости, а также усилением конкуренции между самими капиталистами.

3.5. Два способа производства прибавочной стоимости

Одним из способов повышения степени эксплуатации и увеличения массы прибавочной стоимости является увеличение продолжительности рабочего дня. Необходимое рабочее время, в течение которого воспроизводится стоимость рабочей силы при данных условиях производства и на данной ступени экономического развития общества является величиной постоянной. Таким образом, если необходимое рабочее время известно, то прибавочное время и, следовательно, норма прибавочной стоимости зависят от размеров удлинения рабочего дня за пределы величины необходимого рабочего времени. Прибавочную стоимость, получаемую путём абсолютного удлинения рабочего дня, принято называть абсолютной прибавочной стоимостью.

Производство абсолютной прибавочной стоимости может осуществляться не только за счёт удлинения рабочего дня за пределы необходимого рабочего времени, но и путём повышения интенсивности труда. При этом за то же самое рабочее время рабочий расходует больше жизненной энергии (необходимое рабочее время увеличивается), но вместе с тем он создаёт большую стоимость и, следовательно, большую прибавочную стоимость.

Абсолютная прибавочная стоимость – прибавочная стоимость, получаемая за счёт абсолютного удлинения рабочего дня за те границы, в которых производится эквивалент стоимости товара рабочая сила, т.е. за пределы необходимого рабочего времени либо за счёт повышения интенсивности труда.

Производство абсолютной прибавочной стоимости составляет всеобщую основу капиталистической эксплуатации, но преобладает оно на ранних,

доиндустриальных этапах развития капитализма (в странах Западной Европы это период: XIV в.– сер. XVIII в.).

Другой способ повышения степени эксплуатации и увеличения прибавочной стоимости связан с использованием капиталистами достижений науки и техники, роста общественной производительности труда в своих классовых интересах. В этом случае рост прибавочной стоимости достигается за счёт сокращения необходимого рабочего времени и соответствующего увеличения прибавочного рабочего времени, что возможно при следующих условиях. Повышение производительности труда в отраслях создающих предметы потребления для рабочего населения, а также в отраслях производящих средства производства для создания данных предметов потребления, приводит к снижению стоимости продуктов необходимых для воспроизводства рабочей силы, вследствие чего стоимость рабочей силы снижается. Таким образом, с ростом производительности труда в указанных отраслях экономики уменьшается необходимое рабочее время и увеличивается прибавочное рабочее время. Снижение стоимости товара рабочая сила при неизменной продолжительности рабочего дня приводит к увеличению производства прибавочной стоимости, безвозмездно присваиваемой классом капиталистов.

Относительная прибавочная стоимость – прибавочная стоимость, получаемая при неизменной продолжительности рабочего дня за счёт сокращения необходимого и увеличения прибавочного рабочего времени, что происходит вследствие роста производительности труда в отраслях производящих предметы потребления для рабочих и средства производства для отраслей изготавливающих эти предметы потребления.

В результате применения самой передовой техники, технологии и методов организации производства отдельным капиталистам удаётся на своих предприятиях понизить издержки производства ниже общественно необходимого уровня, что позволяет им получать дополнительную или избыточную прибавочную стоимость.

Избыточная прибавочная стоимость – это прибавочная стоимость, которую получают лишь отдельные капиталисты, применяющие на своих предприятиях

наиболее эффективную технику, технологию и методы организации производства. Она равна разнице между общественной и индивидуальной стоимостью товара.

Таким образом, избыточная прибавочная стоимость возникает вследствие превышения индивидуальной производительности труда общественной производительности труда или, что одно и то же, снижения индивидуальной стоимости товара по отношению к общественной его стоимости. Причём данное положение относится не только к товарам являющимся предметами потребления рабочего населения, но и к любому другому товару. Поэтому производство и присвоение избыточной прибавочной стоимости не связано с процессами снижения стоимости рабочей силы.

Между тем, по мере того как новые технологии производства распространяются на большую часть предприятий отрасли или экономики в целом (технология при этом перестаёт быть «новой»), общественная стоимость производимого товара снижается. Вследствие этого исчезает разница между общественной и индивидуальной стоимостью товара, а, следовательно, исчезает и сама избыточная прибавочная стоимость, которую прежде получали только отдельные капиталисты. Утратив возможность получать избыточную прибавочную стоимость, капиталисты вновь вынуждены внедрять на своих предприятиях ещё более эффективные технологии с тем, чтобы снова получать избыточную прибавочную стоимость.

Таким образом, избыточная прибавочная стоимость - постоянное и закономерное для капиталистической экономики явление. Исчезая на одних предприятиях, она возникает на других. В стремлении получить избыточную прибавочную стоимость капиталисты вынуждены широко применять достижения научно-технического прогресса, и данное обстоятельство способствует развитию производительных сил общества. Вместе с тем при этом могут возникать и негативные для общества явления. Так, например, засекречивание на очень длительный срок новых технологий позволяет их владельцам оставаться в течение длительного времени монопольными пользователями новых технологий и, следовательно, получать избыточную прибавочную стоимость. В результате в

экономике замедляются темпы технического прогресса и, кроме того, общество недополучает определённое количество товаров и услуг, которое можно было бы произвести при распространении этих технологий.

Вопросы для самоконтроля

1. Чем деньги отличаются от капитала?
2. Дайте определение капиталу как экономической категории.
3. Что такое прибавочная стоимость? Определите источник прибавочной стоимости при капитализме.
4. Дайте характеристику рабочей силе как товару. В чем состоит особенность данного товара?
5. Какова структура капитала?
6. По какому принципу происходит деление капитала на постоянный и переменный?
7. Как участвуют постоянный и переменный капитал в процессе производства прибавочной стоимости?
8. Дайте определение понятиям норма и масса прибавочной стоимости.
9. Какие существуют способы производства прибавочной стоимости?
10. Что такое абсолютная прибавочная стоимость? При каких условиях она образуется?
11. Укажите источники образования относительной прибавочной стоимости.
12. Что такое необходимое и прибавочное рабочее время?

Тема 4. ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

- 4.4. Превращение цены рабочей силы в заработную плату.
- 4.5. Сущность, формы и системы заработной платы.
- 4.6. Номинальная и реальная заработная плата. Факторы, влияющие на уровень реальной заработной платы.

4.1. Превращение цены рабочей силы в заработную плату

Эксплуатация трудящихся господствующими классами в условиях рабовладельческого и феодального общества имела открытый характер. Присвоение рабовладельцем или феодалом продукта чужого труда осуществлялось в наиболее явной и очевидной форме – в форме прямого изъятия продукта у производителя. По-другому обстоит дело в капиталистическом обществе. Здесь эксплуатация класса наёмных работников классом капиталистов тщательно скрыта, замаскирована и потому неочевидна. Присвоение капиталистом продукта неоплаченного труда рабочего происходит в форме выплаты им заработной платы. Внешне всё выглядит так, будто рабочий продаёт капиталисту свой труд и поэтому труд рабочего на капиталистическом предприятии полностью оплачивается. Такая иллюзия возникает прежде всего потому, что капиталист выплачивает заработную плату рабочему не в момент его найма, а лишь после того, как он затратит определённое количество труда. Таким образом, на поверхности капиталистического общества заработная плата выступает в виде определённого количества денег, уплачиваемых капиталистом рабочему за определённое количество его труда.

Между тем, как утверждает К. Маркс и его последователи, труд по самой своей природе товаром не является и поэтому не может служить предметом купли-продажи на рынке. Для доказательства данного теоретического положения обычно приводятся следующие аргументы:

1. Для того чтобы быть проданным на рынке в качестве товара, труд должен существовать до момента продажи. Однако, если бы рабочий имел возможность

дать своему труду самостоятельное существование, то он продавал бы на рынке созданный своим трудом товар, а не труд.

2. Если бы труд был товаром, то, как и любой другой товар, он должен обладать стоимостью. Однако, труд сам является источником и мерилем стоимостей. Именно по этой причине он не может иметь стоимости подобно тому, как тяжесть, будучи свойством физических тел, не имеет собственного веса.

Таким образом, в действительности на рынке труда владельцу денег непосредственно противостоит не труд, а рабочий, лишённый средств производства и вынужденный вследствие данного обстоятельства продавать капиталисту единственное своё достояние – рабочую силу. Когда же труд рабочего начинает осуществляться, он уже не принадлежит рабочему и, следовательно, не может быть им продан.

Оплачивая рабочему его «трудовые услуги», капиталист в форме заработной платы возмещает ему лишь часть вновь созданной стоимости, а именно ту её часть, которая эквивалентна стоимости рабочей силы. Остальная часть вновь созданной стоимости образует прибавочную стоимость безвозмездно присваиваемую капиталистом. Следовательно, поскольку в форме заработной платы капиталист возмещает только стоимость рабочей силы израсходованной рабочим в процессе труда, заработная плата представляет собой иное воплощение, иную форму стоимости рабочей силы.

Стоимость рабочей силы, выраженная в деньгах, есть цена рабочей силы. Внешне она выступает в форме заработной платы, то есть как цена труда. Следовательно, цена труда или заработная плата при капитализме есть превращённая форма стоимости, а значит и цены специфического товара «рабочая сила».

Для того чтобы получить денежный эквивалент дневной стоимости своей рабочей силы рабочий вынужден трудиться полный рабочий день. Тем самым заработная плата скрывает деление рабочего дня на необходимое и прибавочное рабочее время. Весь труд рабочего в течение рабочего дня, в том числе и в прибавочное рабочее время, выступает как оплаченный труд, а всё время труда

приобретает видимость необходимого рабочего времени. Таким образом, заработная плата как форма стоимости товара «рабочая сила» скрывает отношения эксплуатации класса рабочих классом капиталистов. Она порождает иллюзию равенства рабочего и капиталиста, скрывает экономическую зависимость наёмных работников от владельцев средств производства, принудительный характер труда наёмных работников при капитализме.

4.2. Сущность, формы и системы заработной платы

Существуют две основные формы заработной платы: *повременная* и *сдельная*. В первом случае уровень заработной платы зависит от продолжительности отработанного времени, во втором – от количества изготовленной продукции. В рамках каждой из двух основных форм заработной платы имеются отдельные её разновидности или *системы заработной платы*. Системы отличаются одна от другой прежде всего конкретным характером функциональной зависимости между отработанным временем или объёмом выработки продукции, с одной стороны, и уровнем заработной платы – с другой стороны.

Основная цель применения тех или иных форм и систем заработной платы состоит в экономическом стимулировании наёмных рабочих к повышению интенсивности и производительности своего труда, что позволяет снизить затраты на рабочую силу, а также общие затраты приходящиеся на единицу выпускаемой продукции (т.е. средние издержки производства). В результате повышается степень эксплуатации наёмных работников и, следовательно, увеличивается масса прибавочной стоимости.

Рабочая сила всегда продаётся на определённый период времени. Поэтому повременная форма заработной платы является одной из двух основных форм, в которой непосредственно выражается стоимость рабочей силы. Повременная форма заработной платы может быть почасовой, поденной, понедельной и помесячной.

Для исчисления повременной заработной платы обычно принимается такая единица измерения цены труда как *цена рабочего часа*, что позволяет рассчитывать заработную плату за любое количество часов труда. Цена рабочего часа

определяется как частное от деления цены дневного труда (т.е., в действительности, дневной стоимости рабочей силы) на число часов рабочего дня. Так, если дневная стоимость рабочей силы равна 6\$, а продолжительность рабочего дня составляет 8 часов, то цена дневного труда составляет 6\$, а цена рабочего часа – 0.75\$ (6 \$ / 8 час.). Если при этом предположить, что необходимое рабочее время составляет 4 часа, то прибавочное – соответственно также 4 часа. Поскольку в течение необходимого рабочего времени воспроизводится дневная стоимость рабочей силы, стоимость создаваемая рабочим за каждый час труда в течение необходимого рабочего времени, составит 1.5\$ (6\$/4 час.).

Между тем наёмный рабочий трудится с одинаковой интенсивностью и производительностью в течение всего рабочего дня и поэтому в течение каждого часа рабочего дня он создаёт стоимость равную 1.5\$. Капиталист же оплачивает каждый час труда в соответствии с его ценой в размере 0.75\$. Разницу в 0.75\$, создаваемую рабочим в течение каждого часа рабочего дня, капиталист присваивает безвозмездно в качестве прибавочной стоимости. При этом новая стоимость ($v+m$) созданная наёмным работником в течение рабочего дня составляет 12\$ (1.5\$×8час.) из которых 6\$ возвращаются рабочему в форме заработной платы для возмещения стоимости его рабочей силы, а остальные 6\$ капиталист присваивает в качестве прибавочной стоимости.

Таким образом, цена часа труда фактически меньше новой стоимости созданной каждым часом труда рабочего, причём во столько раз, во сколько необходимое рабочее время меньше всего рабочего времени. Это означает, что в течение каждого часа труда рабочий доставляет капиталисту определённое количество прибавочной стоимости. Из чего следует: чем меньше цена труда (заработная плата) тем, при прочих неизменных условиях, выше степень эксплуатации наёмных работников, а значит – выше норма и масса прибавочной стоимости.

При повременной заработной плате капиталист имеет возможность снижать цену труда наёмного работника и таким образом принуждать его к увеличению продолжительности рабочего дня. Он может также увеличить продолжительность

рабочего дня без соответствующего повышения заработной платы и тем самым понизить цену труда. В том и в другом случае капиталист увеличивает извлекаемую из труда рабочего прибавочную стоимость. Кроме уже названных способов усиления эксплуатации при повременной оплате труда могут применяться и другие способы эксплуатации. Например, капиталист может, не удлиняя рабочий день, вынуждать рабочего трудиться с повышенной интенсивностью, что обычно достигается увеличением скорости работы машин, конвейера, ритма поточной линии и другими методами. Усиление интенсивности труда при неизменной продолжительности рабочего дня равнозначно удлинению рабочего дня при прежнем уровне интенсивности труда. Таким образом, при росте интенсивности труда рабочий день с неизменной продолжительностью фактически вмещает в себя большее количество часов труда. Так, 8-часовой рабочий день с повышенной интенсивностью труда может воплощать в себе фактически 10 часов труда прежней интенсивности.

Между тем рост интенсивности труда приводит к повышению стоимости и соответственно цены рабочей силы, так как для восстановления жизненных сил, израсходованных рабочим в процессе более интенсивного труда, требуется большее количество и лучших по качеству продуктов. Вместе с тем цена труда (зароботная плата) наёмного работника часто остаётся неизменной, более того она снижается по мере повышения интенсивности труда. Например, если прежде она составляла 0.75\$ в час, то после повышения интенсивности труда она может составить 0.6\$ в час (6\$/10 час.).

Таким образом, снижение цены труда путём повышения его интенсивности при неизменной или при незначительно повышенной повременной оплате труда является одним из наиболее распространённых методов усиления эксплуатации наёмных работников в капиталистическом обществе.

Наряду с простой повременной системой заработной платы капиталисты на своих предприятиях также используют и другие системы повременной формы заработной платы. Например, *повременно-премиальная система заработной платы* предусматривает, в дополнение к простой повременной оплате труда, выплату

определённых надбавок (премий) за систематическую экономию сырья, электроэнергии, за строгое соблюдение установленных стандартов качества продукции и т.д.

Превращённой формой повременной заработной платы выступает сдельная заработная плата.

Наиболее ранней и исторически первой системой сдельной формы заработной платы является *поштучная заработная плата или прямая сдельная система заработной платы*. Эта система предусматривает прямую пропорциональную зависимость между ростом объёма выработки продукции и увеличением уровня заработной платы.

На основе данных полученных путём наблюдения за работой наёмных работников устанавливается норма выработки. Она обычно представляет собой количество продукции, которое рабочий со средней степенью умелости и интенсивности труда изготавливает в час или в день. Далее определяется *расценка оплаты труда* рабочих, т.е. величина оплаты труда, которую получает каждый рабочий за единицу производимой продукции. Эта расценка получается как частное от деления часовой (или дневной) цены труда на число единиц продукции, произведённой в течение часа (или рабочего дня). Если предположить, что цена часа труда рабочего составляет 0.75\$ и рабочий, затрачивая общественно необходимое рабочее время для производства определённого продукта, изготавливает в течение часа 5 единиц продукта, поштучная расценка на изготовление каждой единицы продукции составит 0.15\$ (0.75\$/5шт.). Дневная заработная плата рабочего-сдельщика производящего один и тот же вид продукции рассчитывается путём умножения числа произведённых им за день изделий на поштучную расценку. Поэтому часовой заработок рабочего работающего со средней степенью интенсивности и искусности будет равен цене часа его труда (0.15\$×5шт.=0.75\$ за час), а дневной его заработок, в конечном счете, сводится к дневной стоимости его рабочей силы (0.15\$×5шт.×8час.=6\$). Таким образом, сдельная заработная плата является превращённой формой повременной заработной платы.

Сдельная заработная плата порождает видимость оплаты всего труда рабочего. Поэтому отношения капиталистической эксплуатации при данной форме оплаты труда становятся ещё более скрытыми. Сдельная заработная плата предоставляет капиталисту возможность применять наиболее эффективные методы, направленные на повышение интенсивности труда.

В качестве обязательного условия применения сдельной заработной платы выступает установление *нормы выработки*, т.е. количества продукции, которое рабочему необходимо произвести в единицу времени. Величиной обратной норме выработки является *норма времени* на изготовление единицы или партии продукции. В соответствии с данными нормами определяется величина затрат рабочего времени, которая принимается в качестве средней величины и которая подлежит оплате в установленном размере. Чтобы перевыполнить норму выработки и тем самым увеличить свою заработную плату, рабочий вынужден работать с повышенной интенсивностью. Это облегчает капиталисту повышение уровня интенсивности труда на его предприятии по сравнению со средней общественной и тем самым повышает степень эксплуатации рабочих. Сдельная оплата труда в определённой степени побуждает рабочего соблюдать установленные стандарты качества продукции, так как она выдаётся рабочему лишь в случае, когда произведённые им изделия обладают нормальным качеством.

Кроме прямой сдельной системы оплаты труда капиталисты широко используют и другие системы сдельной формы заработной платы. Например, *сдельно-премиальная система заработной платы* – представляет собой систему заработной платы при которой прямая сдельная оплата труда дополняется премиями за перевыполнение норм выработки, снижение производственных затрат, улучшение качества продукции и т.д.

Сдельная форма оплаты труда порождает конкуренцию между рабочими, приводит к повышению интенсивности труда, к снижению их жизненного уровня, росту безработицы. Капиталисты с помощью сдельной заработной платы добиваются роста выработки продукции рабочими. Одновременно они повышают нормы выработки и снижают поштучные расценки. Всё это приводит к уменьшению

издержек производства в расчёте на единицу продукции, т.е. средних издержек производства.

4.3. Номинальная и реальная заработная плата. Факторы, влияющие на уровень реальной заработной платы

Номинальная заработная плата – это заработная плата, получаемая наёмным работником в денежной форме.

На деньги полученные в форме заработной платы рабочий должен приобрести продукты питания, одежду и другие товары необходимые для существования его семьи, оплатить коммунальные, транспортные услуги, а также услуги сферы образования, здравоохранения и др. Кроме того, наёмный работник должен выплатить определённые налоги, что существенно сокращает сумму денег, которую он может израсходовать на содержание своей семьи.

Если бы цены товаров и услуг, потребляемых рабочим и его семьёй, оставались неизменными, то по динамике уровня номинальной заработной платы можно было бы судить об увеличении или уменьшении реального объёма тех благ, которые рабочий может приобрести на свою заработную плату. Однако рыночные цены редко остаются стабильными, чаще всего они изменяются. В результате одна и та же величина денежной (номинальной) заработной платы в разные периоды времени и в различных условиях выражает различный объём жизненных средств на которые её можно обменять на рынке. Поэтому экономисты различают *номинальную* и *реальную заработную плату*.

Реальная заработная плата – это совокупность товаров и услуг, которые наёмный работник может при данном уровне цен приобрести на свою номинальную заработную плату после вычета из неё налогов и других обязательных отчислений.

Реальная заработная плата изменяется в том же направлении, что и номинальная заработная плата, т.е. с повышением номинальной заработной платы реальная заработная плата растёт и наоборот. В отношении цен на товары и услуги являющихся предметами потребления рабочего населения существует обратная зависимость, т.е. с повышением цен на товары и услуги реальная заработная плата

снижается и наоборот. В условиях инфляции, например, реальная заработная плата снижается, а при дефляции – повышается.

Кроме того, на уровень реальной заработной платы может оказывать влияние значительный уровень безработицы в экономике. Так, в периоды экономических спадов, когда уровень безработицы возрастает, капиталисты получают возможность нанимать работников при более низкой ставке заработной платы, поскольку в условиях избытка на рынке труда трудовых ресурсов нанимающиеся работники будут согласны работать и за более низкую заработную плату.

На уровень реальной заработной платы оказывает также влияние политика государства в области заработной платы. Так, например, с целью борьбы с инфляцией правительство может ввести ограничения на рост денежной заработной платы, а также задержать выплату заработной платы работникам государственного сектора экономики, что обычно приводит к снижению уровня жизни населения.

Падение реальной заработной платы может происходить также и при повышении номинальной заработной платы, когда темпы роста цен на необходимые товары и услуги опережают темпы роста номинальной заработной платы.

Среди основных факторов действующих в сторону повышения уровня реальной заработной платы обычно выделяют: экономический рост, связанный с повышением уровня общественной производительности труда, вследствие чего увеличивается количество и улучшается качество выпускаемой продукции; увеличение объёма и изменение структуры потребностей рабочего населения, что выражается в требованиях наёмных работников к своим работодателям повысить номинальную заработную плату и т.д.

Вопросы для самоконтроля

1. Раскройте сущность заработной платы при капитализме.
2. Какие формы заработной платы известны экономической науке? В чем преимущества и недостатки каждой из них?
3. Чем номинальная заработная плата отличается от реальной? Как на это реагирует государство?

Тема 5. ВОСПРОИЗВОДСТВО ИНДИВИДУАЛЬНОГО КАПИТАЛА. ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ

- 5.1. Производство и воспроизводство, простое и расширенное воспроизводство.
- 5.2. Накопление капитала и факторы, влияющие на размеры накопления.
- 5.3. Структура капитала и ее динамика.
- 5.4. Формы накопления: концентрация и централизация капитала.
- 5.5. Накопление капитала и занятость населения. Безработица и ее виды.

5.1. Производство и воспроизводство, простое и расширенное капиталистическое воспроизводство

Необходимым условием жизни общества во все времена является удовлетворение потребностей в материальных благах, которые в большинстве своём имеются в ограниченном количестве и которые вследствие этого необходимо производить. Поскольку общество не может прекратить удовлетворение своих потребностей даже на короткий период времени, то процесс производства материальных благ невозможно приостановить. Таким образом, для того чтобы общество могло существовать и развиваться процесс производства должен быть непрерывным.

Между тем, для обеспечения непрерывности производства материальных благ необходимо, чтобы в состав созданного общественного продукта входили не только предметы личного потребления, но и средства производства, предназначенные для замены уже изношенных средств производства или расширения производственных возможностей общества. Кроме того, поскольку производственный процесс не может происходить без участия человека, непрерывность производства предполагает также постоянное сохранение и обновление (т.е. воспроизводство) рабочей силы человека. Таким образом:

Воспроизводство (экономической жизни общества) представляет собой непрерывно повторяющийся процесс производства рабочей силы, материальных

благ, представленных как предметами личного потребления, так и средствами производства, а также системы производственных отношений.

Процесс воспроизводства также как и процесс производства всегда имеет общественный характер. Поэтому в рамках каждого исторически определённого способа производства одновременно с воспроизводством производительных сил происходит и воспроизводство соответствующей данному способу производства системы производственных отношений. Именно по этой причине в условиях капитализма средства производства приобретают форму капитала, а производственный процесс становится процессом извлечения прибавочной стоимости и увеличения капитала.

В каждой капиталистической стране общественное воспроизводство выступает в качестве воспроизводства совокупного (национального) капитала принадлежащего классу капиталистов данной страны.

Истории известны два типа общественного воспроизводства: простое и расширенное.

Простое воспроизводство – это возобновление процесса производства в неизменных масштабах.

Расширенное воспроизводство - это возобновление процесса производства во всё расширяющихся масштабах.

Простое воспроизводство характерно в основном для докапиталистических способов производства. Капитализму же присуще расширенное воспроизводство, периодически прерываемое экономическими кризисами. При капитализме простое воспроизводство существует лишь как момент расширенного воспроизводства. Оно иногда может возникнуть, но только на короткий период времени.

5.2. Накопление капитала и факторы, влияющие на размеры накопления

При простом воспроизводстве вся масса создаваемой прибавочной стоимости направляется на удовлетворение личных потребностей владельцев средств производства. При расширенном воспроизводстве прибавочная стоимость делится на две части. Одна из них образует фонд потребления капиталистов и используется

ими для удовлетворения личных потребностей, другая часть капитализируется, т.е. идёт на накопление - расширение производства и поэтому представляет собой фонд накопления. При этом фонд накопления расходуется на покупку дополнительных средств производства и на наём дополнительной рабочей силы. Таким образом, фонд накопления предназначен для формирования дополнительного постоянного и переменного капиталов.

Накопление капитала – это капитализация прибавочной стоимости или обратное превращение прибавочной стоимости в капитал.

Процесс накопления капитала можно показать на следующем примере.

Дано: $K_1 = 300\ 000\$$ ($c = 200\ 000\$$ и $v = 100\ 000\$$); $c/v = 2/1$ и $c/v = \text{const}$; $m' = 100\%$ и $m' = \text{const}$; $T = 3$ года; в фонд накопления постоянно отчисляется $(3/5)m$ (т.е. норма накопления: $3/5$). Необходимо определить K_2, K_3 , а также $W_1 - W_3$

$$1 \text{ год: } 200\ 000\ c + 100\ 000\ v + 100\ 000\ m = 400\ 000\$$$

$$2 \text{ год: } 240\ 000\ c + 120\ 000\ v + 120\ 000\ m = 480\ 000\$$$

$$3 \text{ год: } 288\ 000\ c + 144\ 000\ v + 144\ 000\ m = 576\ 000\$$$

Законы рынка, ожесточённая конкуренция вынуждают каждого капиталиста увеличивать свой капитал. А сделать это он может лишь путём всё возрастающего накопления, всё большей эксплуатации наёмных рабочих.

Размеры накопления капитала зависят:

- от величины авансированного капитала: при увеличении величины авансированного капитала и неизменных прочих условиях масса создаваемой прибавочной стоимости увеличивается и поэтому величина накопления капитала возрастает и наоборот;
- от нормы прибавочной стоимости: при неизменных прочих условиях, чем выше норма прибавочной стоимости, тем больше величина накопления капитала и наоборот;
- от соотношения между фондом потребления капиталиста и фондом накопления или *нормой накопления капитала*, которая указывает на долю прибавочной стоимости направляемую в фонд накопления. Чем больше норма

накопления, тем, при прочих равных условиях, большая величина прибавочной стоимости будет капитализироваться и наоборот;

- от принудительного понижения капиталистами заработной платы наёмных работников. Высвобождаемые таким способом денежные средства капиталисты направляют на расширение производства или накопление капитала;
- от роста общественной производительности труда – повышение общественной производительности труда снижает стоимость средств существования рабочих и их семей, что означает снижение стоимости рабочей силы и потому норма прибавочной стоимости возрастает. Кроме того, рост общественной производительности труда понижает стоимость производимых средств производства (машин, оборудования, сырья, топлива и т.д.), так что, даже при неизменной стоимости своего капитала, капиталисты могут приобретать большее количество средств производства и нанимать дополнительных рабочих. При таких условиях переменный капитал прежней величины приводит в движение большее количество наёмных работников (живого труда), а поскольку норма прибавочной стоимости повышается, то масса прибавочной стоимости увеличивается и объём накопления капитала возрастает.
- от разницы между применяемым и потребляемым капиталом: с увеличением этой разницы величина накопления капитала повышается и наоборот;
- от доли средств труда в постоянном капитале: чем большая часть постоянного капитала представлена в виде средств труда, тем значительнее будет разница между применяемым и потребляемым капиталами и тем большими будут возможности для накопления капитала и наоборот.

Разница между применяемым и потребляемым капиталом возникает вследствие того, что стоимость, заключённая в средствах труда, т.е. в основной части постоянного капитала, переносится на производимый продукт не сразу (в течение одного года или производственного цикла), а по частям (в течение нескольких лет или производственных циклов). Между тем средства труда, теряя

свою стоимость постепенно в течение нескольких лет, в процессе производства применяются целиком - в неизменном объёме. Поэтому после первого года их применения возникает разница между применяемым и фактически потребляемым капиталом. Причём по мере увеличения времени эксплуатации средств труда эта разница становится более значительной, вследствие чего средства труда оказывают капиталисту почти бесплатные услуги. Высвобождаемые денежные средства капиталист может использовать для расширения производства увеличивая таким образом свой капитал.

Пример. Допустим, что капиталист применяет на своей фабрике 100 ткацких станков, срок амортизации которых составляет 10 лет. Через 5 лет применяемый в виде этих станков постоянный капитал будет наполовину потреблён. Но все 100 станков по-прежнему будут действовать в процессе производства. На средства из амортизационного фонда капиталист может купить ещё 50 станков и таким образом увеличит количество функционирующих средств труда в 1.5 раза.

5.3. Структура капитала и ее динамика

Капитал имеет натурально-вещественную и стоимостную формы. Поэтому строение капитала или его структуру следует рассматривать со стороны двух этих форм. По натурально-вещественной форме капитал состоит из определённой массы (количества) средств производства и определённого количества занятых рабочих. Соотношение между массой средств производства и количеством занятых рабочих зависит от уровня развития техники, технологии производства и особенностей каждой отрасли экономики.

В процессе накопления капитала изменяется не только его величина, но и его структура. В связи с этим в политэкономии принято различать техническое, стоимостное и органическое строение капитала.

Техническое строение капитала – это отношение массы средств производства к количеству занятых рабочих, приводящих их в движение.

С развитием капитализма, с прогрессом техники и технологии производства, внедрением в производство новых форм организации труда, та часть капитала,

которая представлена средствами производства увеличивается. Таким образом, происходит рост массы средств производства приходящейся на одного работника и техническое строение капитала возрастает.

Стоимостное строение капитала – это отношение стоимости постоянного капитала к стоимости переменного капитала (c/v).

Между техническим и стоимостным строениями капитала существует тесная взаимосвязь. Как правило, в долгосрочном периоде, изменения в техническом строении капитала вызывают изменения и в стоимостном его строении. Однако, в рамках короткого периода времени могут возникать ситуации, когда стоимостное строение капитала изменяется при неизменном техническом строении капитала. Например, с повышением цен на сырьё и энергоносители стоимостное строение капитала в коротком периоде повышается при неизменном техническом строении капитала и наоборот. С тем чтобы выразить зависимость стоимостного строения капитала от технического его строения политэкономы используют понятие «органическое строение капитала».

Органическое строение капитала – это стоимостное строение капитала тесно связанное с его техническим строением и изменяющееся только по причине изменения технического строения капитала.

По мере развития производительных сил капиталистического способа производства рост технического строения капитала вызывает рост его органического строения. Поэтому можно говорить об исторической тенденции роста органического строения капитала.

5.4. *Формы накопления: концентрация и централизация капитала*

Накопление капитала осуществляется двумя основными способами: через концентрацию и централизацию капитала.

Концентрация капитала – это процесс увеличения размеров индивидуальных капиталов путём капитализации части создаваемой прибавочной стоимости.

Поскольку общественный капитал представляет собой совокупность всех индивидуальных капиталов, то концентрация капитала увеличивает также и общественный капитал.

Централизация капитала – это процесс увеличения размеров капитала осуществляемый путём объединения нескольких индивидуальных капиталов.

Так как централизация капитала осуществляется посредством объединения уже имеющихся в обществе индивидуальных капиталов, то первоначально этот процесс не приводит к росту всего общественного капитала. Однако, поскольку объединённый капитал располагает более широкими возможностями расширения производства в будущем (например, крупные промышленные предприятия по сравнению с малыми предприятиями располагают более широкими возможностями обновления технологии производства, введения новых форм организации производства, что позволяет им снижать издержки производства единицы продукции, а следовательно и цену единицы продукции), то в длительной перспективе централизация капитала также приводит к расширению производства или накоплению капитала.

Централизация капитала может происходить на добровольной и принудительной основе, путём слияния, поглощения, акционирования и т.д.

5.5. Накопление капитала и занятость населения. Безработица и ее виды

С развитием капитализма органическое строение капитала возрастает. Поэтому, по мнению сторонников теории К. Маркса, происходит постепенное вытеснение наёмных рабочих из сферы производства, которые вследствие этого обстоятельства становятся безработными. В результате возникает *относительное перенаселение*.

Относительное перенаселение – это ситуация в обществе, которая характеризуется избытком рабочего населения по отношению к текущему спросу капитала на рабочую силу. Этот избыток выступает в виде «резервной армии труда» или «армии безработных».

Основными формами относительного перенаселения являются: текучее, скрытое (аграрное) и застойное.

Текучее относительное перенаселение - возникает, когда часть рабочего населения то вовлекается в процесс производства, то выталкивается из него, что обычно связано с чередованием фаз экономического цикла (фаз подъёма и спада). В настоящее время этот вид относительного перенаселения принято называть *циклической безработицей*.

Скрытое (аграрное) относительное перенаселение – характерно в основном для сельского хозяйства в период, когда происходит процесс массового разорения мелких производителей, которые по этой причине вынуждены в поисках работы мигрировать в промышленные центры (города) пополняя, таким образом, армию безработных. Данный вид относительного перенаселения характерен в основном для начала индустриального этапа развития капитализма. В настоящее время экономисты чаще используют понятие «сезонная безработица», которое обычно связывают с сезонными колебаниями уровня занятости в сельском хозяйстве, строительной отрасли и т.д.

Застойное относительное перенаселение – возникает, когда часть рабочего населения надолго теряет возможность трудоустроиться либо когда вовлечённость части рабочего населения в процесс труда является крайне нерегулярной, случайной.

Безработный – это человек, который не имеет работы или определенного дохода, ищет работу и готов ее выполнять.

На уровне государства безработицу определяют как разницу между количеством трудоспособных, которые пребывают в составе рабочей силы, и количеством занятых.

Основные *виды безработицы* в современной рыночной экономике:

1. *Фрикционная* – увольнение с работы в связи с переходом на другое предприятие, работа на котором отвечает квалификации и личным интересам трудящегося.

2. *Структурная* – технологические изменения в производстве, приводящие к изменениям в структуре спроса на рабочую силу (среди лиц, профессии которых «отмирают» вследствие действия НТР)
3. *Технологическая* – внедрение новых технологий и нового оборудования, вследствие чего ручной труд вытесняется машинным.
4. *Циклическая* – экономический кризис, приводящий к сворачиванию производства и снижению спроса на рабочую силу.
5. *Сезонная* – сезонные колебания объемов производства в определенных отраслях: сельском хозяйстве, строительстве, различных промыслах, где на протяжении года спрос на рабочую силу колеблется.

Сочетание фрикционной и структурной безработицы, по мнению основателя монитаризма М. Фридмена, образует естественный уровень безработицы.

Вопросы для самоконтроля

1. Как соотносятся между собой понятия «производство» и «воспроизводство»?
2. Чем отличается простое от расширенного воспроизводства?
3. Что такое накопление капитала? Когда и при каких обстоятельствах становится возможным накопление капитала?
4. Назовите факторы, способствующие накоплению капитала.
5. Какие существуют формы накопления капитала?
6. Что отражает стоимостное строение капитала?
7. Дайте определение понятиям «занятость» и «безработица». Какие виды безработицы Вам известны?
8. Как определяется естественный уровень безработицы?

Тема 6. ОБОРОТ ИНДИВИДУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

- 6.1. Кругооборот капитала и его три стадии.
- 6.2. Оборот капитала. Основной и оборотный капитал.
- 6.3. Оборот переменного капитала и его влияние на годовую массу и годовую норму прибавочной стоимости.

6.1. Кругооборот капитала и его три стадии

Движение индивидуального капитала, вкладываемого в сферу производства, начинается с денежной формы капитала. Владелец капитала авансирует определённую сумму денег на приобретение факторов производства – средств производства (Cn) и рабочей силы (Pc). Поэтому *первая стадия кругооборота капитала* может быть представлена в следующем виде:

$$D - T \left\langle \begin{array}{l} Pc \\ Cn \end{array} \right.$$

На первой стадии кругооборота происходит превращение денежной формы капитала в элементы производительного капитала, после чего процесс обращения авансированной стоимости прерывается. При этом покупка капиталистом на рынке труда рабочей силы выражает классовые отношения между капиталистом и наёмными рабочими, тогда как приобретение им средств производства выражает лишь отношения между самими капиталистами по поводу распределения средств производства в обществе.

С началом производственного процесса начинается *вторая стадия кругооборота капитала*, содержание которой – производительное потребление средств производства и рабочей силы с целью создания прибавочной стоимости. Её можно представить в виде $\dots P \dots$, где точки означают факт прерывания процесса обращения капитала, но вместе с тем и дальнейший его кругооборот (капитал только поменял денежную форму на производительную форму). В результате функционирования производительного капитала создаётся товар, в котором воплощена прибавочная стоимость. После создания товара процесс производства прерывается, а капитал вновь меняет форму – производительную на товарную (T').

Третья стадия кругооборота выражается следующим образом: $T' - D'$, где штрих означает факт наличия в стоимости произведённого товара прибавочной стоимости. На третьей стадии кругооборота капитала капиталист выступает в качестве продавца своих товаров, после продажи которых капитал вновь меняет свою форму, превращаясь из товарного в денежный капитал.

Кругооборот капитала – это однократное движение капитала, в процессе которого он последовательно превращается из одной формы в другую и возвращается к исходной форме.

Кругооборот капитала выражается формулой: $D - T \left(\begin{smallmatrix} Pc \\ Cn \end{smallmatrix} \dots P \dots T' - D' \right)$. Данная формула наглядно демонстрирует основную цель капиталистического производства – накопление капитала.

Процесс кругооборота капитала есть единство процесса производства и процесса обращения. На каждой стадии кругооборота капитал принимает определённую форму и выполняет особые экономические функции. Функция денежного капитала заключается в соединении в руках капиталиста средств производства и рабочей силы. Функция производительного капитала состоит в создании прибавочной стоимости. Функцией товарного капитала является реализация капитальной стоимости и прибавочной стоимости. Денежный, производительный и товарный капиталы, рассматриваемые в единстве, представляют собой функциональные формы промышленного капитала.

Промышленный капитал – это функционирующий в сфере материального производства капитал, который в процессе своего движения последовательно проходит три стадии, на каждой из них принимает определённую форму (денежную, производительную, товарную) и выполняет особые экономические функции.

Движение промышленного капитала не ограничивается одним кругооборотом. Оно представляет собой множество постоянно возобновляющихся кругооборотов.

В процессе своего движения промышленный капитал не только последовательно принимает три формы, но и в каждый конкретный момент одновременно находится во всех трёх формах, что вызвано необходимостью обеспечения непрерывности его движения. Так, в каждый данный момент времени

капиталист должен располагать свободными денежными средствами необходимыми для закупки средств производства и рабочей силы, а также на случай возникновения непредвиденных расходов. Кроме того, часть капитала должна постоянно пребывать в сфере производства в виде средств производства и рабочей силы (c и v). Другая часть капитала должна находиться в виде товарной продукции на складах и проходить по каналам реализации.

Промышленный капитал в своём движении проходит через связанные между собой процессы производства и обращения. Материальной основой обращения выступает общественное разделение труда и возникающий на его основе товарный обмен. При этом, если в процессе производства прибавочная стоимость создаётся, то в процессе обращения происходит лишь смена форм стоимости в результате чего прибавочная стоимость «реализуется», т.е. принимает денежную форму.

Чтобы процесс обращения мог осуществляться необходимы дополнительные затраты, обусловленные потребностью содержать специальный персонал занимающийся наймом рабочей силы, покупкой средств производства, транспортировкой и хранением сырья, комплектующих изделий и т.д. Кроме того, для продажи готовых товаров необходим штат торговых работников и складские помещения для готовой продукции. Все эти затраты капитала составляют издержки обращения.

Издержки обращения – это затраты связанные с превращением капитала из денежной формы в товарную и из товарной формы в денежную.

Издержки обращения делятся на две группы: дополнительные издержки обращения и чистые издержки обращения.

Дополнительные издержки обращения – это затраты связанные с продолжением процесса производства товаров в сфере обращения (например, расфасовка, упаковка, хранение товаров, доставка товаров потребителям и т.д.).

Труд, затрачиваемый на выполнение этих операций, создаёт стоимость и прибавочную стоимость, вследствие чего стоимость товаров повышается.

Чистые издержки обращения – это затраты, обусловленные самим процессом обращения и связанные только со сменой форм стоимости (денежной формы на

товарную и наоборот), а не с созданием новой стоимости. Они включают в себя расходы на оплату труда продавцов, кассиров, подсобных рабочих, расходы на рекламу и т.д.

Чистые издержки обращения, в отличие от дополнительных издержек обращения, не участвуют в формировании стоимости товаров. Они покрываются из прибавочной стоимости созданной в процессе производства.

6.2. Оборот капитала. Основной и оборотный капитал

Сама природа капитала обуславливает необходимость его непрерывного движения или оборота.

Оборот капитала – это кругооборот капитала, рассматриваемый не как отдельный акт, а как периодически повторяющийся и возобновляющийся процесс.

Движение капитала совершается в течение определённого периода времени, в пределах которого вся авансированная стоимость проходит стадии производства и обращения.

Время оборота капитала – это период движения капитальной стоимости от момента её авансирования в определённой форме (например, в денежной) до момента её возвращения в первоначальную форму, возросшей при этом на величину прибавочной стоимости.

Время оборота капитала состоит из времени производства и времени обращения.

Время производства – это период времени, в течение которого капитал находится в сфере производства. Оно включает: 1) время непосредственного воздействия работника на предмет труда (рабочий период); 2) время воздействия на предмет труда естественных сил природы; 3) время перерывов, связанных с технологией, организацией производства и восстановлением рабочей силы; 4) время пребывания средств производства в виде производственных запасов, необходимых для обеспечения непрерывности процесса производства.

Время обращения – это период времени, в течение, которого капитал пребывает в сфере обращения. Оно состоит из времени транспортировки товаров от

производителя к потребителю, сортировки, хранения и продажи товаров, покупки средств производства, рабочей силы и т.д.

Одним из важных показателей эффективности функционирования индивидуального капитала выступает скорость его оборота.

Скорость оборота капитала – это количество оборотов капитала совершаемых им в течение определённого периода времени (обычно одного года).

$$n = \frac{O}{o}, \text{ где}$$

n – количество оборотов капитала;

O – заданный период времени (обычно 12 месяцев);

o – время одного оборота данного капитала.

Индивидуальные капиталы одной и той же отрасли и капиталы различных отраслей могут иметь разную скорость оборота, что обусловлено различиями в условиях производства и обращения капиталов.

На увеличение скорости оборота индивидуальных капиталов оказывают влияние две группы основных факторов:

1. сокращение времени производства – внедрение в производство новых технологий, форм организации производства и труда и т.д.;
2. сокращение времени обращения – развитие средств связи, транспортных средств, совершенствование форм организации торговли и т.д.

На скорость оборота капитала влияет также структура производительного капитала, в которой принято выделять основной и оборотный капитал. Такое деление обусловлено различным характером оборота составных частей производительного капитала и способом переноса их стоимости на готовый продукт.

Основной капитал - это часть производительного капитала, состоящая из средств труда, которые целиком участвуют в процессе производства в течение целого ряда кругооборотов, но стоимость, которых переносится на готовый продукт по частям, по мере износа средств труда, и полностью возвращается к капиталисту в денежной форме лишь после нескольких кругооборотов.

В составе основного капитала различают активные и пассивные элементы. Активные элементы непосредственно воздействуют на предмет труда. К ним относятся: машины, оборудование, рабочие инструменты, измерительные и регулирующие приборы и устройства и т.д. Пассивные элементы основного капитала обслуживают процесс производства. Они состоят из зданий, сооружений, передаточных устройств, транспортных средств и т.д.

Оборотный капитал – это часть производительного капитала (предметы труда и рабочая сила), стоимость которого в процессе его потребления полностью переносится на производимый продукт и целиком возвращается к капиталисту в денежной форме в конце каждого кругооборота капитала.

Между тем, в отличие от стоимости предметов труда стоимость рабочей силы не переносится на произведённый продукт. Рабочий своим трудом воспроизводит эквивалент стоимости своей рабочей силы и создаёт прибавочную стоимость. Однако, по способу обращения, переменный капитал ничем не отличается от других элементов оборотного капитала, поэтому он включается в оборотный капитал как одна из составных его частей.

Деление капитала на основной и оборотный существенно отличается от деления его на постоянный и переменный. Деление капитала на основной и оборотный вызвано различиями оборота его составных частей, тогда как деление капитала на постоянный и переменный обусловлено неодинаковой ролью разных частей капитала в процессе создания стоимости и прибавочной стоимости. Таким образом, разные критерии деления капитала вызывают необходимость в существовании разных понятий.

Вместе с тем, деление капитала на основной и оборотный скрывает роль переменного капитала в создании прибавочной стоимости и поэтому возникает видимость, что прибавочная стоимость является результатом функционирования всего производительного капитала.

Основной и оборотный капитал обращаются с различной скоростью. В течение одного оборота основного капитала оборотный капитал делает несколько оборотов. Поэтому чем большую долю в авансированном капитале составляет

оборотный капитал, тем меньше время оборота производительного капитала, а значит и всего капитала, и тем больше получаемая капиталистом прибавочная стоимость.

Общий оборот авансированного капитала (т.е. его оборот по стоимости) определяется как средняя величина из оборотов стоимости основного и оборотного капиталов. Между тем *реальный оборот капитала* предполагает возмещение всех его составных частей, как по стоимости, так и по натурально-вещественному составу. Однако, поскольку, различные элементы основного капитала имеют разные сроки эксплуатации, то фактически оборот капитала по стоимости совершается быстрее, чем по натурально-вещественному составу. Поэтому, чтобы капитал был возмещён в натуре, необходим ряд оборотов капитала по стоимости.

В процессе производства основной капитал постепенно изнашивается. Экономисты различают физический и моральный износ основного капитала.

Физический износ основного капитала – это процесс постепенной утраты потребительной стоимости средств труда и перенесения их стоимости на стоимость готового продукта.

Различают два вида физического износа основного капитала. Первый из них связан с тем, что средства труда в процессе производства подвергаются физическому старению, скорость которого прямо зависит от интенсивности и продолжительности их эксплуатации. Второй вид – возникает вследствие действия сил природы или процессов не связанных с эксплуатацией средств труда: коррозия, гниение, внутренние разрушительные процессы и т.д. Данный вид физического износа имеет место даже в случае простоев средств труда.

Моральный износ основного капитала – это не связанное с физическим износом обесценение функционирующих средств труда происходящее вследствие снижения стоимости аналогичных средств труда или появления более совершенных средств труда.

Различают два вида морального износа. Первый – возникает по причине роста производительности труда в производстве прежних моделей средств труда, что вызывает снижение их стоимости. А поскольку полная стоимость

функционирующих средств труда определяется их текущей стоимостью, а не первоначальной, то в итоге происходит обесценение основного капитала. Вторым видом морального износа связан с появлением новых, более эффективных моделей средств труда, которые фактом своего существования снижают заинтересованность капиталистов в прежних моделях. В результате также происходит обесценение функционирующего основного капитала.

Возмещение стоимости изношенного основного капитала происходит посредством его амортизации.

Амортизация – это процесс, включающий последовательные стадии оборота основного капитала: постепенное перенесение стоимости потреблённых средств труда на производимый продукт, накопление по мере реализации продукта денежных средств, соответствующих перенесённой стоимости, и возмещение из этих средств изношенного основного капитала.

Перенос стоимости, утраченной основным капиталом в процессе его эксплуатации, происходит в виде *амортизационных отчислений*, которые осуществляются в соответствии с установленными нормами амортизации.

Норма амортизации – это выраженное в процентах отношение суммы амортизационных отчислений к стоимости средств труда.

В норме амортизации учитывается как физический, так и моральный износ. Важным фактором, определяющим норму амортизации в современных условиях, является технический прогресс с ускорением темпов которого, капиталисты вынуждены сокращать сроки амортизации основного капитала. На повышение нормы амортизации оказывает также влияние усиливающаяся в следствие глобализации экономических связей конкурентная борьба. Это одна из причин, по которой правительства многих стран, с целью повысить конкурентоспособность своей экономики, проводят политику ускоренной амортизации основного капитала.

Амортизационные отчисления накапливаются в *амортизационном фонде*, который служит источником финансирования полной замены устаревших средств труда или их капитального ремонта, модернизации, а также покупки дополнительных средств труда.

6.3. Оборот переменного капитала и его влияние на годовую массу и годовую норму прибавочной стоимости

Переменный капитал в отличие от других частей оборотного капитала не переносится на готовый продукт, а воспроизводится в процессе производства и создаёт прибавочную стоимость. После продажи произведённого товара новая стоимость в денежной форме возвращается к капиталисту и затем снова авансируется им на покупку рабочей силы.

Годовая масса прибавочной стоимости – это масса прибавочной стоимости, произведённая за один год.

Годовая масса прибавочной стоимости равна массе прибавочной стоимости, произведённой за один оборот индивидуального капитала, умноженной на число его оборотов в год: $M = m \times n$.

Таким образом, чем быстрее оборачивается переменный капитал, тем больше, присваиваемая капиталистами годовая масса прибавочной стоимости.

Годовая норма прибавочной стоимости – это процентное отношение годовой массы прибавочной стоимости к величине авансированного в течение года переменного капитала.

Годовая норма прибавочной стоимости определяется как средняя арифметическая норма прибавочной стоимости полученных за каждый кругооборот

индивидуального капитала: $M' = \frac{\sum_{i=1}^n m'_i}{n}$, где $i = 1, 2, \dots, n$. Или как частное от деления

годовой массы прибавочной стоимости (M) на совокупный переменный капитал ($\sum v$), использованный в течение периода и выраженное в процентах: $M' = \frac{M}{\sum v} \times 100\%$.

Вопросы для самоконтроля

1. Раскройте сущность процесса обращения капитала.
2. Сколько стадий проходит капитал в процессе обращения. Как они называются и какие формы приобретает капитал на каждой из стадий?
3. По какому критерию происходит деление капитала на основной и оборотный?
4. Что такое «издержки обращения»?
5. Что такое амортизация? К какому виду капитала она применима?
6. Кто и зачем формирует амортизационный фонд?
7. Назовите факторы, влияющие на скорость обращения капитала.
8. Как соотносятся между собой время производства и время обращения капитала?
9. Влияет ли органическое строение капитала на скорость его обращения?
10. Какое влияние на капитал и его структуру оказывает НТР?

Тема 7. ПРИБЫЛЬ И ЦЕНА ПРОИЗВОДСТВА

- 7.1. Превращение прибавочной стоимости в прибыль.
- 7.2. Норма прибыли и факторы её определяющие.
- 7.5. Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товара в цену производства.
- 7.6. Закон тенденции средней нормы прибыли к понижению.

7.1. Превращение прибавочной стоимости в прибыль

Структуру стоимости всякого товара (W), произведённого на капиталистическом предприятии отражает формула $W = c + (v + m)$, где c - перенесённая стоимость средств производства, а $(v + m)$ - вновь созданная стоимость. При этом величина стоимости товара определяется затратами труда общественно необходимыми для его производства.

Между тем, по мнению сторонников трудовой теории стоимости, затраты общества на производство товара (W) и затраты капиталиста на производство того же товара это совершенно разные величины. Капиталист при организации производства товаров затрачивает не труд, а капитал, который он расходует на покупку средств производства и рабочей силы. Таким образом, капиталист изначально оплачивает не всю новую стоимость производимого на его предприятии товара, а только стоимость переменного капитала. Прибавочная стоимость, произведённая нанятыми работниками, достаётся капиталисту бесплатно.

Затраты капитала на производство товаров составляют капиталистические издержки производства, которые по величине меньше стоимости товаров на величину прибавочной стоимости. Поэтому «то, чего стоит товар капиталистам, измеряется затратай капитала; то, чего товар действительно стоит, - затратай труда» (К. Маркс).

Капиталистические издержки производства (k) – это обособившаяся в процессе оборота капитала часть стоимости товара, равная сумме затраченных на производство товара постоянного и переменного капиталов.

Издержки производства (себестоимость или стоимость производства) выражаются формулой: $k = c + v$. Таким образом, формула стоимости $W = c + v + m$ превращается в формулу $W = k + m$, а стоимость товара уже представляется суммой издержек его производства и прибавочной стоимости.

В контексте теории К. Маркса издержки производства товара определяют минимальный уровень цены товара на рынке. Если рыночная цена товара не будет покрывать издержки его производства, то капиталист понесёт прямые убытки. Вместе с тем для того, чтобы капиталист был заинтересован в производстве определённого вида товара он должен получать после его реализации нормальную по величине прибыль. В противном случае производство данного вида товаров становится для него бессмысленным. Таким образом, каждый капиталист стремится продать свой товар по цене, которая покрывала бы издержки производства товара и обеспечивала ему получение нормальной прибыли.

Обособление части стоимости товара в форме капиталистических издержек производства скрывает действительный источник прибавочной стоимости – живой труд наёмных рабочих. Это возникает вследствие того, что в издержках производства затраты труда принимают форму затрат капитала и поэтому создаётся видимость, что все затраты капитала в равной мере формируют стоимость товара. Кроме того, в издержках производства различие между постоянным и переменным капиталами становится неочевидным, что также скрывает роль живого труда в создании стоимости товара и прибавочной стоимости.

Поскольку издержки производства создают видимость участия в создании прибавочной стоимости всех частей авансированного капитала, то это обстоятельство приводит к тому, что прибавочная стоимость на поверхности капиталистического общества выступает в форме прибыли на капитал.

Прибыль (p) – это превращённая форма прибавочной стоимости, в которой прибавочная стоимость предстаёт как результат функционирования всего авансированного капитала, прохождения им всех стадий кругооборота.

В условиях капитализма прибыль является объективной формой проявления прибавочной стоимости, она скрывает её сущность – присвоение капиталистами

неоплаченного труда наёмных работников. Прибыль выступает как избыток цены товара над капиталистическими издержками его производства. Прибыль есть реализованная прибавочная стоимость.

Таким образом, первоначальная формула стоимости товара $W = c + v + m$ ещё более трансформируется и принимает вид: $W = k + p$.

Между тем величина прибыли капиталиста зависит не только от условий производства товаров, но и от условий в сфере обращения, где происходит реализация товаров. Поэтому, когда условия реализации товара таковы, что цена его продажи совпадает с его стоимостью, прибыль по величине равна заключённой в нём прибавочной стоимости. Однако, чаще всего, условия на рынке складываются так, что цена продажи товара не совпадает с его стоимостью и поэтому величина прибыли, как правило, отличается от величины воплощённой в товаре прибавочной стоимости.

7.2. Норма прибыли и факторы её определяющие

Прибыль является главной целью, которую преследует капиталист, приступая к организации производства товаров. Именно по этой причине капиталиста интересуют не темпы возрастания прибавочной стоимости по отношению к переменному капиталу, а темпы возрастания чистого дохода по отношению ко всем затратам капитала. Данное обстоятельство находит своё выражение в сравнении полученной массы прибавочной стоимости со всем авансированным капиталом, т.е. в норме капиталистической прибыли.

Норма прибыли (p') – это процентное отношение прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу.

$$p' = \frac{m}{K_{ав}} \times 100\% = \frac{m}{c + v} \times 100\%, \text{ где } K_{ав} - \text{авансированный капитал.}$$

Между тем более точное определение нормы прибыли требует учитывать не всю стоимость средств труда или основного капитала, входящего в состав постоянного капитала и функционирующего в течение ряда кругооборотов, а только ту часть основного капитала, которая переносится на стоимость готового продукта в

течение одного кругооборота капитала. Таким образом, нужно различать весь авансированный капитал и издержки производства равные сумме амортизационных отчислений, стоимости предметов труда и стоимости рабочей силы.

Вместе с тем в политэкономии под нормой прибыли часто понимают *годовую норму прибыли* (P'), представляющую собой процентное отношение годовой массы прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу.

Норма прибыли и норма прибавочной стоимости связаны между собой. Норма прибыли выступает как превращённая форма нормы прибавочной стоимости. Между ними существуют качественные различия: норма прибавочной стоимости выражает степень эксплуатации наёмных работников капиталистами, а норма прибыли – степень выгодности, доходности, эффективности функционирования всего капитала. Кроме того, норма прибыли всегда меньше нормы прибавочной стоимости. Таким образом, норма прибыли скрывает действительную степень капиталистической эксплуатации наёмного труда.

Величина авансированного капитала и норма прибыли определяют массу прибыли: $p = K_{ав} \times p'$. Годовая масса прибыли (P) зависит от массы прибыли полученной за один оборот капитала и числа оборотов капитала в год: $P = p \times n$.

Норма прибыли зависит от ряда факторов:

1. от нормы прибавочной стоимости – при неизменных прочих условиях повышение нормы прибавочной стоимости приводит к росту нормы прибыли и наоборот. Поэтому все способы, используемые капиталистами для повышения нормы прибавочной стоимости (удлинение рабочего дня, повышение интенсивности труда, понижение заработной платы ниже стоимости рабочей силы и др.) одновременно являются и факторами роста нормы прибыли;
2. от органического строения капитала – при прочих равных условиях рост органического строения капитала вызывает снижение нормы прибыли и наоборот. Эта обратная связь обусловлена тем, что с ростом органического строения капитала доля переменного капитала в авансированном капитале снижается. А, поскольку масса прибавочной стоимости и, следовательно,

масса прибыли зависят только от величины переменного капитала, а не от величины всего авансированного капитала, то в результате норма прибыли снижается;

3. от скорости оборота капитала – при неизменной величине авансированного капитала и равных прочих условиях увеличение скорости оборота капитала приводит к росту годовой нормы прибыли и наоборот;
4. экономия на постоянном капитале – с удешевлением средств производства аналогичных функционирующим, а также с появлением более эффективных видов средств труда и предметов труда, стоимость постоянного капитала снижается, вследствие чего органическое строение капитала снижается, а норма прибыли повышается.

7.3. Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товара в цену производства

Факторы, определяющие величину и норму прибыли действуют в различных отраслях экономики с неодинаковой интенсивностью, что обусловлено различиями в технической оснащённости каждой отрасли, различием в органическом строении капитала отраслей, в скорости оборота их капиталов и т.д. В результате в различных отраслях экономики при использовании одинакового по величине капитала возникают разные нормы прибыли, а в структуре экономики постоянно присутствуют как высокоприбыльные, так и убыточные отрасли.

Отрасль экономики – это совокупность предприятий выпускающих однородную продукцию.

Между тем, в условиях свободной (совершенной) конкуренции индивидуальные капиталы не могут надолго оставаться в убыточных отраслях, так как капиталисты имеют возможность достаточно быстро переводить свои капиталы из убыточных отраслей экономики в более прибыльные отрасли. Процесс непрерывной миграции индивидуальных капиталов из одной отрасли в другую, в конечном счёте, приводит к выравниванию нормы прибыли и возникновению

средней нормы прибыли в экономике, позволяющей капиталистам разных отраслей получать равную прибыль на равновеликий капитал.

Уравнивание нормы прибыли происходит стихийно, в ожесточённой конкурентной борьбе.

Конкуренция - это форма экономического соперничества, борьба между частными предпринимателями за получение наибольшей прибыли и наилучшие условия приложения своего капитала.

В условиях свободной конкуренции основным методом ведения конкурентной борьбы является ценовая конкуренция, основанная на снижении издержек производства и цен реализуемых товаров. Историческая эпоха капитализма свободной конкуренции во многих странах Европы имела место с XVIII в. до последней трети XIX в.

В политэкономии, в зависимости от уровня структуры экономики, различают два вида конкуренции – внутриотраслевую и межотраслевую.

Внутриотраслевая конкуренция – это экономическое соперничество или борьба между капиталистами одной отрасли экономики за наиболее выгодные условия производства и сбыта товаров, за получение максимальной прибыли.

Внутриотраслевая конкуренция является первичным элементом в механизме рыночного ценообразования. Причиной её возникновения выступают разные в рамках отрасли условия функционирования предприятий. К таким условиям обычно относят: масштабы или размеры предприятий (малое, среднее, крупное); техническая оснащённость предприятий (передовые, типичные для отрасли, устаревшие технологии производства); формы организации производства (передовые, типичные для отрасли и устаревшие); формы организации сбыта товаров и покупки факторов производства и т.д. Лучшие условия производства на отдельных предприятиях позволяют их владельцам создавать товары, индивидуальная стоимость которых ниже общественной стоимости и получать сверхприбыль. В то же время владельцы предприятий с худшими условиями производства терпят убытки и вынуждены, либо улучшить условия производства, либо закрыть свои предприятия. Непрекращающаяся конкуренция между

капиталистами отрасли за улучшение условий производства и сбыта своих товаров приводит в итоге к формированию единой цены на товары отрасли, которая соответствует их общественной или рыночной стоимости.

Рыночная стоимость товаров – это общественная стоимость товаров, установившаяся в результате внутриотраслевой конкуренции на рынке.

Рыночная, или общественная стоимость определяется индивидуальной стоимостью тех товаров, «...которые производятся при средних условиях данной сферы и которые составляют значительную массу продуктов последней» (К.Маркс).

Процесс образования рыночной стоимости товара можно представить, в виде схемы (табл. 8.1), которая основана на следующих допущениях: 1) в отрасли действуют три группы предприятий (с лучшими, нормальными и худшими условиями производства); 2) отраслевой объём выпуска – 1000 шт.; 3) I группа предприятий производит 100 шт., II группа – 800 шт. (основная масса товаров отрасли), III группа – 100 шт.; 4) индивидуальная стоимость единицы товара у I группы – 3, II группы – 4, III группы – 5.

Таблица 7.1

Группы предприятий	Объём производства	Индивидуальная стоимость		Рыночная стоимость		Отклонение рыночной стоимости всей массы товаров от индивидуальной стоимости
		единицы товара	всей массы	единицы товара	всей массы	
I	100	3	300	4	400	+ 100
II	800	4	3200	4	3200	совпадают
III	100	5	500	4	400	- 100
Сумма	1000		4000		4000	

Вместе с тем, если бы все товары в экономике продавались по рыночной стоимости, то норма прибыли в отраслях с высоким органическим строением капитала была бы низкой и капиталы стали бы покидать такие отрасли. В результате общество не могло бы получать необходимую ему продукцию. Поэтому, объективно, возникает механизм, который перераспределяет прибавочную стоимость из отраслей с низким органическим строением капитала в отрасли с высоким органическим строением капитала, выравнивая, таким образом, норму

прибыли в рамках всей экономики. Роль такого механизма и выполняет межотраслевая конкуренция.

Межотраслевая конкуренция – это конкуренция между капиталистами разных отраслей за перераспределение совокупной прибыли и более выгодное вложение своего капитала.

В результате межотраслевой конкуренции устанавливается средняя (общая) в капиталистическом производстве норма прибыли на равновеликий авансированный капитал.

Средняя норма прибыли (P'_{cp}) – это процентное отношение совокупной прибавочной стоимости, созданной всем рабочим классом, ко всему общественному капиталу, авансированному во все отрасли капиталистического производства.

Средняя норма прибыли выражает процесс перераспределения совокупной прибавочной стоимости между капиталистами различных отраслей и получение ими средней прибыли по принципу: равновеликая прибыль на равновеликий капитал.

Средняя прибыль – это прибыль, получаемая по средней норме прибыли на авансированный капитал.

Величина средней прибыли зависит от двух факторов: от средней нормы прибыли и от величины авансированного капитала.

Понятие «средняя прибыль» в сравнении с понятием «прибыль», ещё более скрывает источник возникновения прибыли, так как величина средней прибыли пропорциональна величине авансированного капитала, а величина прибыли пропорциональна величине переменного капитала.

Превращение прибыли в среднюю прибыль приводит к тому, что товары продаются уже не по стоимости, а по ценам производства.

Цена производства - это сумма издержек производства и средней прибыли на авансированный капитал.

Процесс образования средней нормы прибыли и превращение стоимости в цену производства можно представить в виде схемы (табл. 8.2), которая основана на следующих допущениях: 1) в экономике функционирует всего три отрасли; 2) скорость оборота капитала во всех отраслях производства одинакова; 3) величины

капиталов и издержек производства во всех отраслях равны 100; 4) норма прибавочной стоимости во всех отраслях – 100 % и не изменяется.

Таблица 7.2

Отрасли производства	$K_{ав} = c + v$	m'	m	W ($c+v+m$)	P'_{cp}	P_{cp}	Цена производства	Отклонение цен производства от стоимости
I	$90c + 10v$	100	10	110	20	20	120	+ 10
II	$80c + 20v$	100	20	120	20	20	120	совпадают
III	$70c + 30v$	100	30	130	20	20	120	- 10
Сумма	$240c + 60v$		60	360		60	360	0

$$P'_{cp} = \frac{60m}{240c + 60v} \times 100\% = 20\%$$

Таким образом, в капиталистическом обществе действует объективный экономический закон средней прибыли, в соответствии с которым совокупная масса прибавочной стоимости в процессе реализации товаров перераспределяется между капиталистами разных отраслей пропорционально величинам авансированных ими капиталов. Поэтому капиталисты в разных отраслях получают не ту прибавочную стоимость, которая создаётся на их предприятиях, а прибыль, масса которой равна произведению величины авансированного капитала на среднюю норму прибыли. И, только в отраслях работающих при средних в экономике условиях производства средняя прибыль и произведённая в них прибавочная стоимость по величине совпадают.

С образованием средней прибыли основной экономический закон капитализма – закон прибавочной стоимости начинает действовать уже в форме *закона средней прибыли*.

Цена производства является превращённой формой стоимости. Она отличается от неё не только по форме, но и по величине. Стоимость товара определяется воплощённым в нём абстрактным трудом или общественно необходимым рабочим временем, а цена производства товара – издержками его производства и средней прибылью, которые внешне связаны не с затратами труда, а

с затратами капитала. Кроме того, между ними, как правило, существует и количественная разница. Поэтому создаётся видимость, что средняя прибыль выступает результатом функционирования всего авансированного капитала, а не результатом присвоения прибавочного труда наёмных рабочих капиталистами. Данное обстоятельство вызывает также сомнения по поводу действия закона стоимости в условиях капитализма.

Вместе с тем, между стоимостями товаров и ценами их производства существует тесная зависимость, которая проявляется в следующем:

1. сумма цен производства товаров в экономике в целом равна сумме их стоимостей;
2. цены производства товаров, произведённых при средних в экономике условиях производства и при среднем органическом строении капитала, совпадают с их стоимостью;
3. изменение величины стоимости товаров ведёт к изменению цен их производства;
4. стоимость товаров не только теоретически, но и исторически является исходным пунктом и основой цены производства, так как простое товарное производство исторически и логически предшествует капиталистическому товарному производству.

Таким образом, цена производства не является совершенно отличной от стоимости категорией, а закон стоимости в условиях развитого капиталистического производства не устраняется, а принимает форму закона цены производства.

7.4. Закон тенденции средней нормы прибыли к понижению

С развитием капитализма, по мнению К. Маркса и его последователей, средняя (общая) норма прибыли имеет тенденцию к понижению вследствие действия определённых факторов.

Понижение средней (общей) нормы прибыли обусловлено повышением органического строения капитала. Для получения сверхприбыли каждый капиталист стремится использовать достижения технического прогресса: внедрять

новую технику, технологии, формы организации производства и труда, что приводит к повышению производительности труда на предприятии и, следовательно, снижает индивидуальную стоимость товаров. Однако, такие нововведения, как правило, приводят к росту органического строения капитала на отдельном предприятии. По мере распространения новых технологий в данной отрасли и в других отраслях экономики органическое строение общественного капитала растёт, что означает сокращение доли переменного капитала в общественном капитале. При неизменной норме прибавочной стоимости это приводит к понижению средней нормы прибыли.

Понижение средней нормы прибыли связано также с замедлением скорости оборота общественного капитала. С ростом органического строения капитала, вследствие технического прогресса, доля основного капитала в общественном капитале растёт. А, поскольку основной капитал по сравнению с оборотным капиталом имеет меньшую скорость оборота, то в итоге оборот общественного капитала замедляется и средняя норма прибыли снижается.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение и раскройте природу капиталистических издержек производства.
2. Что такое прибыль? Чем она отличается от выручки и дохода?
3. Как образуется и по какой формуле рассчитывается норма прибыли?
4. Что такое средняя прибыль? Как она образуется?
5. Какие факторы влияют на размер средней прибыли?
6. Что такое «конкуренция»? Какие бывают виды конкуренции?
7. К чему приводит существование внутриотраслевой конкуренции?
8. Что образуется в следствие межотраслевой конкуренции?
9. Какие отрасли участвуют в формировании средней нормы прибыли?
10. Раскройте сущность тенденции нормы прибыли к снижению.

Тема 8. СУЩНОСТЬ, ЭВОЛЮЦИЯ И ОСОБЕННОСТИ ТОРГОВОГО, ССУДНОГО И АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА

- 8.1. Сущность торгового капитала. Торговая прибыль и механизм её возникновения.
- 8.2. Ссудный капитал как особая форма капитала. Ссудный процент, его норма и тенденции изменения.
- 8.3. Сущность и особенности акционерного капитала. Акции и их виды. Курс акций.
- 8.4. Фиктивный капитал и его роль в рыночной экономике.

8.1. Сущность торгового капитала. Торговая прибыль и механизм её возникновения

Торговый капитал возник задолго до появления капитализма, он исторически предшествовал промышленному капиталу. Его появление связано со вторым и третьим крупным общественным разделением труда.

В докапиталистических способах производства, когда в сфере общественного производства господствовали некапиталистические, часто и нетоварные отношения, торговый капитал наряду с денежным капиталом выступал как основная и самостоятельная форма капитала. Сфера производства и сфера обращения в тех условиях были экономически неоднородными. Основным направлением деятельности торгового капитала в то время была внешняя торговля. Источником торговой прибыли являлась часть стоимости, созданная трудом мелких товаропроизводителей – крестьян и ремесленников, а также часть прибавочного труда рабов или крепостных крестьян. Основным методом получения торговой прибыли выступал неэквивалентный обмен, когда товары покупались по низким ценам, а продавались по высоким, часто превышающим их стоимость. При этом широко использовались различия в уровнях цен в разных странах и регионах.

В период упадка феодализма торговый капитал активно способствовал становлению капиталистического способа производства. Он концентрировал в руках частных собственников денежный капитал, необходимый для организации крупных

предприятий, ускорял разорение мелких товаропроизводителей и превращение их в наёмных рабочих, вовлекал натуральное хозяйство феодалов в рыночные отношения, всё больше подчиняя его целям материальной выгоды, обогащения и постепенно превращая его в товарное хозяйство. Торговый капитал активно способствовал развитию экономических связей между различными регионами и странами, в результате чего сформировались национальные рынки и мировой рынок.

С возникновением капиталистического способа производства сферы производства и обращения становятся однородными, поскольку товарные отношения уже занимают господствующее положение в производстве материальных благ. При этом товары продаются на рынке преимущественно как продукты капитала. В таких условиях торговый капитал теряет свою самостоятельность и функционирует только как агент производительного капитала или является частным случаем применения капитала вообще.

Торговый капитал функционирует только в двух формах – товарной и денежной и проходит в своём обращении две стадии – куплю товаров $D - T$ и продажу $T - D'$. Кругооборот торгового капитала выражается схемой: $D - T - D'$. Эта особая форма движения торгового капитала создаёт видимость, что он, как и в докапиталистическую эпоху, является самостоятельной, независимой от производства формой капитала, источник самовозрастания которой находится в самой сфере обращения.

Между тем, согласно экономической теории К. Маркса, прибавочная стоимость в кругообороте торгового капитала ($D - T - D'$) не создаётся, а только реализуется. Поэтому торговый капитал при капитализме является производной или подчинённой формой промышленного капитала. Таким образом:

Торговый капитал в докапиталистическую эпоху - это самостоятельная форма капитала.

Торговый капитал в условиях развитого капиталистического общества - это обособившаяся часть промышленного капитала, применяемая отдельной группой

капиталистов исключительно в сфере товарно-денежного обращения с целью реализации товаров и воплощённой в них прибавочной стоимости.

Обособление функциональных форм промышленного капитала, превращение их в производительный, торговый и ссудный капиталы способствует повышению производительности промышленного капитала, увеличению массы производимой прибавочной стоимости и повышению средней нормы прибыли.

Оборот торгового капитала ($D - T - D'$) предполагает не только возмещение авансированного капитала из выручки от продажи товаров, но и получения прибыли на этот капитал. В условиях свободной конкуренции норма торговой прибыли не может быть ниже средней нормы прибыли, иначе торговцы переводили бы свои капиталы из сферы товарно-денежного обращения в другие сферы экономической деятельности. Вместе с тем в процессе обращения стоимость и прибавочная стоимость не создаются и поэтому торговая прибыль может быть только результатом перераспределения прибавочной стоимости, когда промышленные капиталисты вынуждены уступать её часть торговым капиталистам за их участие в реализации товаров.

Торговая прибыль – это превращённая форма прибавочной стоимости, создаваемая трудом наёмных рабочих в сфере материального производства, это часть прибавочной стоимости, которую промышленные капиталисты уступают торговым капиталистам за то, что они обеспечивают реализацию товаров.

Данная норма прибыли становится общей мерой доходности, как для производительного, так и для торгового капиталов.

Торговый капитал выполняет полезную функцию в общественном производстве - он понижает затраты промышленных капиталистов связанных с реализацией товаров. Отсутствие его в экономике привело бы к тому, что каждый промышленник вынужден был бы постоянно держать часть своего капитала в форме товарных запасов, изъяв его из процесса производства. Сумма этих товарных запасов в экономике превысила бы величину специализированного торгового капитала и потому средняя норма прибыли на промышленный капитал была бы ниже, чем при наличии в сфере обращения торгового капитала.

Таким образом, реализация товаров при посредстве торгового капитала приводит к перераспределению созданной в сфере материального производства прибавочной стоимости. Одна часть прибавочной стоимости формирует промышленную прибыль (p). Другая её часть – торговую прибыль (h).

В условиях свободной конкуренции промышленники продают свои товары торговцам по *цене производства промышленности*, которая представляет собой сумму издержек производства и средней прибыли на промышленный капитал и которая по величине ниже *действительной или конечной цены производства*.

Таким образом, с появлением торгового капитала возникают два центра колебания рыночных цен: оптовые цены колеблются вокруг цены производства промышленности, а розничные цены – около действительной цены производства.

8.2. Ссудный капитал как особая форма капитала. Ссудный процент, его норма и тенденции изменения

Денежный капитал приносящий процент своему владельцу также как и торговый капитал возник задолго до появления капиталистического способа производства. Однако, если в докапиталистическую эпоху он выступал в форме ростовщического капитала, то в условиях капитализма денежный капитал принимает форму ссудного капитала.

Источником формирования ссудного капитала, как правило, выступают временно свободные денежные средства функционирующих капиталистов, капиталистов рантье, землевладельцев, а также сбережения наёмных работников и представителей других социальных слоёв.

Если бы свободные денежные средства находились без движения, они превратились бы в сокровище, что противоречит самой природе капитализма. Поэтому промышленные капиталисты осуществляют вклады в банк (депозиты) и получают на них банковский процент. Банки, аккумулируя эти средства, предоставляют ссуды нуждающимся капиталистам за более высокий ссудный процент и получают из разницы процентных ставок банковскую прибыль. Таким

образом, ссудный капитал – это обособившаяся и получившая самостоятельное движение денежная форма промышленного капитала.

Обособившись от промышленного капитала ссудный капитал, приобретает ряд специфических черт:

1. он выступает в виде своеобразного товара, поскольку выдача ссуды выглядит как продажа особого товара - капитала, цену которого составляет ссудный процент. Однако, в отличие от продажи обычных товаров продажа товара-капитала предполагает его возврат по истечении установленного срока. Таким образом, отчуждение товара-капитала от его владельца имеет временный характер и поэтому принимает форму ссуды;
2. при выдаче капитала в ссуду капитал как бы раздваивается – одна и та же сумма денег выступает в качестве капитала-собственности в руках кредитора и в качестве капитала-функции в руках заёмщика. При этом каждая из двух сторон приобретает относительную самостоятельность. На основе обособления капитала-собственности формируется социальный слой денежных капиталистов - рантье, банкиры, биржевые спекулянты и т.д.;
3. специфическая форма движения ссудного капитала по схеме $D - D'$ полностью скрывает источник самовозрастания капитала – эксплуатацию наёмного труда в сфере материального производства. Поэтому ссудный капитал представляется таинственным и самосозидающим источником своего собственного увеличения.

Ссудный капитал – это обособившаяся часть промышленного капитала, стоимость, предоставляемая капиталистами-собственниками в ссуду функционирующим капиталистам и приносящая процент на основе эксплуатации наёмного труда.

Денежный капитал предоставляется в заём на определённый срок и за определённую плату, которая называется *ссудным процентом*. Поэтому возникает видимость, что процент это цена товара-капитала, по которой денежные капиталисты выдают ссуды функционирующим капиталистам. Однако, в отличие от

цен других товаров ссудный процент не выражает воплощённую в ссудном капитале стоимость.

По своему экономическому содержанию ссудный процент является одной из превращённых форм прибавочной стоимости. Взятый в ссуду капитал функционирующие капиталисты используют в производстве или торговле и получают среднюю прибыль, часть которой они уплачивают ссудным капиталистам за пользование их капиталом. Таким образом, средняя прибыль функционирующих капиталистов распадается на две части: одна из них представляет *ссудный процент*, а другая – *предпринимательский доход* остающийся у функционирующих капиталистов. Из чего следует, что ссудные капиталисты совместно с промышленными и торговыми капиталистами участвуют в эксплуатации наёмного труда и присваивают часть прибавочной стоимости в форме ссудного процента.

Поскольку пользование ссудой в условиях развитого капитализма становится обычным явлением, деление прибыли на процент и предпринимательский доход принимает всеобщий характер и поэтому всякая прибыль независимо от того где она была получена начинает делиться на эти две части. Таким образом:

ссудный процент – это особая форма прибавочной стоимости, та её часть, которая присваивается ссудными капиталистами;

ссудный процент – это часть прибыли, уплачиваемая функционирующим капиталистом собственнику ссудного капитала за временное пользование его денежными средствами и выступающая как цена ссудного капитала.

Ссудный процент кроме качественной определённости имеет и количественную определённость, которая выражается в норме процента.

Норма процента (уровень процента) - это процентное отношение величины дохода на ссудный капитал к величине ссудного капитала.

В условиях свободной конкуренции норма процента является очень динамичной величиной и в каждый конкретный момент времени определяется двумя основными факторами: средней нормой прибыли и соотношением между спросом и предложением на рынке капиталов. Колебания нормы процента происходят в определённых пределах. Верхним пределом выступает средняя норма

прибыли. Нижний предел соответствует такому уровню процента, ниже которого кредиторы утрачивают интерес к предоставлению ссуды.

Норма ссудного процента, исчисленная за относительно продолжительный период времени (обычно за период одного промышленного цикла, т.е. за 9–12 лет) называется *средней нормой процента*. Поскольку в длительном периоде её динамика зависит от изменений средней нормы прибыли, то с развитием капитализма, по мнению К. Маркса и его последователей, средняя норма процента снижается.

8.3. Сущность и особенности акционерного капитала. Акции и их виды. Курс акций

На основе обособления ссудного капитала и отделения собственности на капитал от капитала-функции получили широкое развитие акционерные общества.

Акционерное общество – это объединение, капитал которого формируется посредством выпуска и продажи акций и облигаций.

При этом владельцы акций являются пайщиками акционерного общества, а владельцы облигаций – его кредиторами.

Возникновение акционерных обществ было обусловлено развитием производительных сил общества на той их стадии, когда создание крупнейших предприятий, строительство железных дорог, каналов и т. д. потребовало централизации (объединения) индивидуальных капиталов.

В настоящее время существуют *закрытые* и *открытые* акционерные общества. Акции закрытых акционерных обществ не поступают в свободную продажу, они распределяются среди учредителей акционерного общества. Акции открытых акционерных обществ поступают в свободную продажу на рынок ценных бумаг, где и происходит их дальнейшее обращение.

Организацией акционерных обществ занимаются капиталисты-учредители при активном участии банков. Они вкладывают в предприятие собственный капитал, а для привлечения дополнительных денежных средств выпускают акции, которые

продаются желающим их приобрести. Созданный таким образом объединённый капитал называется *акционерным* или *корпоративным капиталом*.

Акция - это ценная бумага, свидетельствующая о внесении её владельцем пая в капитал акционерного общества, дающая ему право на участие в распределении прибыли акционерного общества и получение дохода в виде дивиденда.

Принято различать два основных вида акций: обыкновенные и привилегированные. *Обыкновенные акции* предоставляют их владельцам право активного участия в общем собрании акционеров и получения дохода зависящего от величины прибыли акционерного общества. *Привилегированные акции* являются свидетельством на право получения дохода в виде твёрдого, заранее определённого процента. Владельцы привилегированных акций не имеют права голоса на акционерном собрании, однако при распределении между акционерами части прибыли акционерного общества они первыми получают свой доход.

Дивиденд – это доход, получаемый владельцем акции.

Наряду с акциями акционерные общества могут выпускать облигации.

Облигация – это ценная бумага, свидетельствующая о предоставлении займа и дающая право её владельцу на получение фиксированного процента по истечении установленного периода времени (квартала, полугода, года и т.д.).

В отличие от акций, которые не могут быть возвращены акционерному обществу и которые обращаются только на рынке ценных бумаг, облигации по истечении определённого срока подлежат выкупу. По отношению к акционерному обществу владельцы облигаций выступают не пайщиками, а кредиторами и поэтому не могут принимать участие в общих собраниях акционеров. Однако, в случае банкротства акционерного общества в первую очередь погашается задолженность кредиторам, в том числе и владельцам облигаций, тогда как владельцы акций в данном случае могут вообще лишиться своих вложенных денежных средств.

Ценные бумаги, как правило, продаются и покупаются на ранке ценных бумаг и в частности на фондовой бирже. При этом денежная сумма, указанная на ценной бумаге представляет её номинальную стоимость. Реальная же стоимость – *курс*

ценных бумаг - устанавливается в результате взаимодействия спроса и предложения на рынке ценных бумаг.

Курс акции – это капитализированный дивиденд.

Он в среднем равен величине денежного капитала, который, будучи отдан в ссуду, принесёт доход, равный дивиденду. Курс акций исчисляется по формуле:

$$\text{Курс акции} = \frac{\text{дивиденд}}{\text{норма ссудного процента}} \times 100\% .$$

Возглавляет акционерное общество правление (совет директоров или наблюдательный совет), избираемое общим собранием акционеров. Каждый акционер формально является совладельцем предприятия, однако в действительности акционерными обществами полностью распоряжаются владельцы крупных пакетов акций. Теоретически контрольный пакет акций должен составлять 50% всех выпущенных акций плюс одна акция, однако на практике, в зависимости от степени «распыления» акций среди мелких акционеров, контрольный пакет акций может составлять менее 10% всех акций.

Учредители акционерных обществ – крупнейшие промышленники и банкиры – получают огромные доходы в виде учредительской прибыли.

Учредительская прибыль – это прибыль, присваиваемая учредителями акционерного общества, которая представляет собой разницу между суммой цен акций, проданных учредителями и величиной капитала, который они действительно инвестировали при создании акционерного общества.

Учредительская прибыль возникает вследствие несовпадения номинальной и курсовой стоимости акций. Обычно курсовая стоимость, по которой акция в данный момент продаётся на бирже, превышает номинальную цену акции, установленную учредителями при выпуске её в обращение. Однако, даже в случае продажи акций по их номинальной стоимости учредители могут присваивать прибыль путём так называемого «разводнения капитала», когда акции выпускаются на сумму превышающую величину действительно инвестированного в предприятие капитала. В этом случае источником учредительской прибыли выступает часть денежного капитала рядовых акционеров. Ещё одним методом извлечения учредительской прибыли служит сохранение части выпускаемых акций в руках учредителей до

момента максимального повышения курса акций с последующей их продажей на рынке ценных бумаг.

8.4. Фиктивный капитал и его роль в рыночной экономике

Понятие фиктивный капитал было сформулировано немецким экономистом К. Марксом в ходе анализа ссудного капитала как превращенной формы денежного капитала, появление которого связано с обособлением капитала-собственности от капитала-функции.

Возникновение фиктивного капитала обусловлено развитием кредитной системы и финансового посредничества как самостоятельной сферы деятельности. Реальный капитал всегда находится в одной из трех своих форм: либо в денежной, либо в товарной, либо в производственной. Фиктивный капитал не находится ни в одной из этих форм; его вещным носителем является кредитный документ. Реальный капитал есть стоимость, приносящая прибавочную стоимость; фиктивный капитал притягивает прибавочную стоимость, не будучи сам стоимостью.

Фиктивный капитал, представленный в ценных бумагах, совершающий самостоятельное, отличное от реального капитала движение и регулярно приносящий доход его владельцам в виде дивиденда или процента. Капитал акционерных предприятий, привлеченный путем выпуска акций и облигаций, как правило, значительно превышает реально вложенный в предприятие капитал. Разница между размерами действительного и фиктивного капитала составляет учредительскую прибыль.

Взаимосвязь и взаимопревращения ссудного и фиктивного капиталов осуществляются посредством взаимодействия рынка ссудных капиталов и рынка ценных бумаг, где происходит процесс «перетекания» одного капитала в другой.

Рыночная стоимость фиктивного капитала находится в прямой зависимости от величины приносимого им дохода и в обратной зависимости от уровня ссудного процента. На изменение рыночной стоимости фиктивного капитала влияют

циклические колебания экономики, изменения на рынке ссудных капиталов, состояние финансово-кредитной системы, а также масштабы спекулятивных сделок на рынке ценных бумаг. Выигрыши и потери от колебания цен этих «бумажных дубликатов действительного капитала» могут также быть результатом игры на фондовых биржах. Находясь под влиянием постоянно меняющейся конъюнктуры рынка, фиктивный капитал представляет собой один из самых «чувствительных» и неустойчивых показателей рыночной экономики. Поскольку обесценение или повышение стоимости ценных бумаг не зависит от изменения стоимости действительного капитала, который они представляют, то эти процессы не приводят ни к уменьшению, ни к увеличению национального богатства страны. Они отражаются лишь на состоянии платежеспособности своих владельцев. С помощью фиктивного капитала происходит перераспределение финансовых ресурсов в соответствии с изменением конъюнктуры рынка.

Развитие фиктивного капитала связано с появлением новых форм и видов эмиссионной деятельности. Это доверительные операции банков, рынок ипотек, твердопроцентные ценные бумаги, сертификаты инвестиционных обществ, акции пенсионных фондов и страховых компаний и т.д.

Особенность современного этапа развития фиктивного капитала - широкое распространение так называемых финансовых инструментов, к которым относят сберегательные и инвестиционные сертификаты, бонды и другие кредитные орудия обращения. К новым финансовым продуктам рынка ценных бумаг относится также секьюритизация долгов различных компаний, государства и самих финансово-кредитных учреждений. Вложения в ценные бумаги являются все более распространенной формой накопления денежных капиталов в странах с развитой рыночной экономикой. Это сопровождается соответствующими изменениями в кредитной системе, в ее институциональной и функциональной структуре: наряду с банками активно развиваются специализированные финансово-кредитные учреждения, занимающиеся инвестированием в ценные бумаги.

К. Маркс выделял несколько форм фиктивного капитала. В первую очередь это эмитируемые банками кредитные орудия обращения - банкирский вексель и

банкноты, не обеспеченные золотом. Выдавая кредит посредством выпуска в обращение «кредитных знаков», не обеспеченных никакими реальными ценностями, банки превращают их в «капитал, приносящий проценты». В той части, в какой банковский капитал образуется путем кредитной эмиссии, он является фиктивным.

Другая форма фиктивного капитала - «капитал государственного долга», представленный облигациями государственного займа, которые приносят их владельцам определенный доход, хотя сумма денег, отданных государству в ссуду, не только не функционирует как реальный капитал, но может быть уже давно израсходованной. При этом сами облигации продолжают выступать объектом купли и продажи в качестве титулов собственности, дающих право на получение дохода, функционируя, таким образом, в качестве ценных бумаг. Как только они перестанут находить себе покупателей, исчезнет «даже видимость этого капитала».

Следующая форма фиктивного капитала - капитал, представленный в акциях частных компаний, образованных в форме акционерных обществ. Будучи первоначально представителями действительного капитала, вложенного в реальные предприятия, они получают затем самостоятельную форму движения на рынке ценных бумаг в качестве титулов собственности, приносящих доход, где приобретают рыночную стоимость, отличную от их номинальной стоимости. При этом повышение или понижение курса акций не приводит к увеличению или уменьшению акционерного капитала и вообще никак не связано с изменением стоимости действительного капитала, который они представляют. Это создает иллюзию их самостоятельного существования как действительного капитала наряду с тем капиталом, титулами которого они являются. Всякий капитал представляется удвоенным и даже утроенным. Появление иллюзорных форм капитала укрепляет представление о капитале как о стоимости, самовозрастающей автоматически.

Таким образом, развитие фиктивного капитала, как обособившейся и получившей самостоятельное движение формы ссудного капитала, в конечном итоге приводит к «разбуханию» капиталов, обращающихся на финансовых рынках.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение понятию «торговый капитал».
2. Что является источником торговой прибыли?
3. Какое участие в формировании средней нормы прибыли принимает торговый капитал?
4. Почему возникает возможность выделения торгового капитала из кругооборота промышленного капитала и превращение его в обособленный торговый капитал?
5. Какие формы капитала принимают участие в межотраслевой конкуренции и образовании средней нормы прибыли?
6. Дайте определение ссудному капиталу.
7. Что такое «ссудный процент» и как он образуется?
8. При каких обстоятельствах ссудный процент будет расти?
9. Какие факторы влияют на изменение нормы ссудного процента?
10. Что такое предпринимательский доход? Кто его получает?
11. Что такое акционерный капитал? На какой стадии развития экономики он возможен?
12. Дайте определение понятию «акция» Какие виды акций существуют сегодня?
13. Как рассчитывается курс акций? Какие обстоятельства влияют на изменение курса акций?
14. Что такое дивиденд? Всем ли он выплачивается?
15. Укажите источники формирования учредительской прибыли.
16. Дайте определение фиктивному капиталу. Что является источником его происхождения?
17. Какова главная особенность фиктивного капитала?
18. Какие существуют формы фиктивного капитала в современном мире?
19. Какую роль в рыночной экономике играет фиктивный капитал?
20. Укажите негативные стороны функционирования фиктивного капитала?

Тема 9. АГРАРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА

9.1. Сущность и особенности аграрных отношений в развитой рыночной экономике.

9.2. Капиталистическая земельная рента и ее отличия от докапиталистических форм.

9.3. Основные формы земельной ренты: дифференциальная и абсолютная земельная рента. Цена земли и арендная плата.

9.1. Сущность и особенности аграрных отношений в развитой рыночной экономике

Слово «аграрный» происходит от лат. *agrarius* и в переводе на русский язык дословно означает «земельный».

Необходимость изучения рыночных отношений в аграрном секторе связана не с отраслевым подходом, а с тем, что основным фактором в этой сфере экономики является земля — ресурс нерукотворный, ограниченный как количественно, так и качественно. Кроме того, этот сектор экономики имеет дело не с физической или химической, а с биологической формой движения, что детерминирует зависимость технологических производственных процессов от природных условий (естественного плодородия почвы, климатических условий, естественных процессов прорастания и вызревания продукции растениеводства; оплодотворения, вынашивания, рождения и роста продуктов животноводства).

Аграрные отношения — это составная часть экономических отношений, которые возникают в сельском хозяйстве по поводу владения и использования земли как главного ресурса, а также производства, распределения, обмена и потребления сельскохозяйственной продукции.

Земля — необходимое условие любого производства, но в сельском хозяйстве она является и основным ресурсом. Поэтому в данной сфере результаты производства в значительной мере определяются качеством земельных участков, их плодородием, месторасположением относительно рынков сбыта, баз снабжения нужной техникой, минеральными удобрениями и т. п.

Особенность аграрных отношений обусловлена и тем, что земля в сельском хозяйстве является одновременно предметом труда и средством труда.

Вследствие того, что экономические процессы в аграрной сфере тесно переплетаются с природными, возникает **ряд особенностей сельскохозяйственного производства:**

— природно-климатические условия, структура почвы, биологические факторы влияют на производительность труда и обуславливают рисковость, неустойчивость сельского хозяйства. Одно и то же количество и качество затраченного труда могут быть представлены разным количеством продукции в зависимости от названных факторов;

— природно-климатические факторы определяют и особый ритм сельскохозяйственного производства, его сезонный характер, что порождает сезонные колебания занятости рабочих и выпуска продукции;

— существуют и особенности в использовании техники, финансировании и формировании доходов сельскохозяйственных предприятий в связи с сезонным характером производства. Для выполнения сельскохозяйственных работ необходимо иметь полный комплект техники, однако она используется на протяжении определенного сезона, а в остальное время простаивает;

— окончательный размер доходов в сельском хозяйстве формируется лишь в конце года, после реализации продукции (особенно в земледелии);

— уровень концентрации производства в значительной мере определяется размерами земельных угодий, их урожайностью и интенсивностью использования;

— специализация производства обусловлена прежде всего географическими и природно-климатическими факторами;

— эффективное использование земли возможно при рациональном комбинировании сельскохозяйственных отраслей, соблюдении биологически обоснованных севооборотов;

— значительная часть произведенной продукции потребляется внутри хозяйств, не принимая товарной формы. Поэтому в аграрной сфере дольше сохраняются натуральные виды производства и доходов;

— широкая комбинация больших, средних и малых хозяйственных единиц разных форм собственности;

— большая зависимость результатов производства от погодных условий требует создания в хозяйствах значительных страховых фондов на случаи засухи, наводнения, других стихийных бедствий для обеспечения непрерывного процесса воспроизводства. В создании таких страховых фондов нет необходимости в других отраслях экономики, где природный фактор не влияет или почти не влияет на результаты хозяйствования.

Субъектами экономических отношений в современном аграрном секторе являются:

- государство;
- сельскохозяйственные предприятия;
- индивидуальные производители сельскохозяйственной продукции.

Наличие разных форм собственности на землю и землепользование является основой многоукладности сельского хозяйства. Мировая практика показывает, что в аграрном секторе эффективно функционируют различные по размерам и формам собственности виды предприятий — малые, средние и крупные, основанные на полной собственности на землю и на аренде; семейные фермы, сельскохозяйственные кооперативы и корпорации. Все они имеют равные права в отношениях с государством, другими аграрными и несельскохозяйственными предприятиями и организациями. Поэтому на современном этапе аграрных преобразований основной задачей государственной политики является повышение эффективности функционирования всех хозяйствующих субъектов на основе существенного улучшения их научного, финансового и материально-технического обеспечения.

9.2. Капиталистическая земельная рента и ее отличия от докапиталистических форм

Капиталистические отношения начали внедряться в сельское хозяйство после того, как они достигли значительного уровня развития в промышленности.

Проникая в сельское хозяйство капитал встретил там сложившиеся ранее формы земельной собственности и начал их преобразование в соответствии с условиями капиталистического производства.

Становление в сельском хозяйстве капиталистического порядка характеризовалось отделением непосредственных производителей – крестьян от земли и образованием класса сельскохозяйственных рабочих (батраков). Одновременно с этим формировался слой капиталистических предпринимателей-арендаторов, ведущих хозяйство на основе эксплуатации наёмного труда – труда сельскохозяйственных работников. Кроме того, происходил процесс отделения реального землепользования от собственности на землю. Земельная собственность превратилась в простой титул, дающий право его владельцу получать доход от сданной в аренду земли.

Сельскохозяйственные капиталисты-фермеры, арендующие землю, уплачивают земельным собственникам часть прибавочной стоимости, создаваемой наёмными рабочими в сельском хозяйстве. Распределение прибавочной стоимости между капиталистами-арендаторами и собственниками земли происходит в процессе ожесточённой конкурентной борьбы.

Основная часть дохода земельных собственников, сдающих в аренду свою землю фермерам-капиталистам, представляет собой земельную ренту. Между тем всякая земельная рента является продуктом прибавочного труда. При феодализме земельная рента прошла три стадии развития. В начале она выступала в форме отработочной ренты (барщины), когда крепостные крестьяне вынуждены были отрабатывать несколько дней в неделю (4-6 дней) на поле своего феодала (сеньора, пана, помещика). Затем феодальная земельная рента приняла форму натуральной ренты (оброк) - крестьяне обязаны были отдавать часть своего урожая помещику и, наконец, феодальная земельная рента приняла форму денежной ренты, при которой крепостные крестьяне должны были продать часть своего урожая на рынке, а вырученные деньги уплатить своему феодалу. В условиях капитализма земельная рента представляет собой часть прибавочной стоимости, создаваемой трудом сельскохозяйственных работников. Таким образом, как при феодализме, так и при

капитализме земельная рента является экономической формой прибавочного продукта непосредственных производителей в сельском хозяйстве, который присваивается собственниками земли.

Вместе с тем между феодальной и капиталистической земельной рентой существуют определённые различия:

1. феодальная земельная рента выражает отношения между феодалами и крепостными крестьянами, а капиталистическая земельная рента – между землевладельцами, капиталистами-арендаторами и наёмными сельскохозяйственными работниками;
2. феодальная земельная рента основана на внеэкономическом принуждении – крепостных крестьян силой заставляли трудиться на земле феодала или платить натуральную, либо денежную земельную ренту. При капитализме сельскохозяйственные работники обладают личной свободой и по своему усмотрению решают вопрос о найме на работу к фермеру-арендатору;
3. феодальная земельная рента включает в себя весь прибавочный продукт, а иногда и часть необходимого продукта, непосредственных производителей, тогда как капиталистическая земельная рента является лишь частью прибавочной стоимости, другая её часть образует доход капиталиста-арендатора.

Таким образом:

Феодальная земельная рента – это форма прибавочного продукта при феодализме, который создаётся трудом зависимых крестьян и безвозмездно присваивается собственниками земли – феодалами.

Капиталистическая земельная рента – это превращённая форма прибавочной стоимости, выражающая отношения между земельными собственниками и капиталистами-арендаторами по поводу присвоения части прибавочной стоимости, создаваемой сельскохозяйственными наёмными работниками.

Поскольку в условиях капитализма свободной конкуренции капиталисты-предприниматели имеют возможность свободно перемещать свои капиталы из одной отрасли экономики в другую, то это предполагает, что норма прибыли

капиталистов-арендаторов не может быть ниже средней нормы прибыли, иначе фермеры-капиталисты не стали бы арендовать земельные участки у землевладельцев, а поместили бы свои капиталы в другие сферы экономики. Следовательно, *земельная рента, которую капиталисты-арендаторы уплачивают за пользование землёй, есть излишек прибавочной стоимости сверх средней прибыли.*

Капиталистическая земельная рента взимается в форме *арендой платы*, уплачиваемой капиталистом-арендатором земельному собственнику. Вместе с тем арендная плата и земельная рента это разные понятия.

Арендная плата – это сумма денег, которую капиталист-арендатор выплачивает землевладельцу по договору об аренде, предоставляющему ему право пользования земельным участком в течение установленного периода времени.

Арендная плата кроме земельной ренты может включать в себя: денежную сумму амортизации строений на арендованном участке (склады, подсобные помещения и т.д.), процент на ранее вложенный в земельный участок капитал (например, процент на осуществлённые ранее затраты на сооружение ирригационных систем, улучшение качества почвы, и т.д.) и другие платежи.

9.3. Основные формы земельной ренты: дифференциальная и абсолютная земельная рента. Цена земли и арендная плата

В капиталистическом сельском хозяйстве существуют два вида монополии: монополия на землю как на объект хозяйства и монополия частной собственности на землю, что является причиной возникновения дифференциальной и абсолютной земельной ренты.

Возникновение дифференциальной земельной ренты связано с рядом особенностей сельскохозяйственного производства. Так, в отличие от промышленности, в сельском хозяйстве общественной ценой производства выступает цена производства продукции, которая производится не при средних общественных условиях производства, а при наихудших условиях, т.е. продукции полученной с наихудших по качеству (плодородию) и местоположению

(удалённость от рынков сбыта сельскохозяйственной продукции) земель. Это обусловлено тем, что земля является важнейшим средством сельскохозяйственного производства, а количество пригодной для обработки земли ограничено. Продукции, получаемой с лучших и средних по плодородию и местоположению земель недостаточно для полного удовлетворения общественного спроса. Превышение рыночного спроса над предложением вызывает рост цены на сельскохозяйственную продукцию, вследствие чего становится выгодным использование худших земель для удовлетворения потребительского спроса. Издержки производства продукции на худших землях высоки и поэтому именно они определяют уровень общественных издержек производства в сельском хозяйстве.

Предприниматель, арендующий земельный участок и вкладывающий свой капитал в эксплуатацию данного земельного участка единолично пользуется им и не допускает других фермеров использовать взятый им в аренду земельный участок. Таким образом, возникает монополия на землю как на объект хозяйства.

Монополия на землю как на объект хозяйства – это монополия, возникающая по причине ограниченности пригодной для обработки земли и её занятости капиталистическими хозяйствами.

Между тем лучшие и средние по плодородию и местоположению земли ещё более ограничены, так как составляют лишь часть всех обрабатываемых земель. Издержки производства продукции на лучших и средних участках земли ниже, чем на худших землях. А так как цена производства на сельскохозяйственную продукцию определяется издержками производства на худших землях, то в результате у фермеров-капиталистов, арендующих лучшие и средние земли, возникает «сверхприбыль», которую они вынуждены отдавать земельным собственникам в виде дифференциальной земельной ренты. Таким образом, причиной возникновения и существования дифференциальной ренты является монополия на землю как на объект хозяйства.

Дифференциальная земельная рента - это земельная рента, возникающая вследствие ограниченности лучших и средних земельных участков и относительно низких издержек производства сельскохозяйственной продукции, она представляет

собой разницу между ценами производства сельскохозяйственной продукции при худших и нехудших условиях производства.

Таким образом, на худших земельных участках дифференциальная земельная рента отсутствует или равна нулю.

Вместе с тем в политэкономии принято различать два вида дифференциальной земельной ренты: дифференциальная земельная рента I и дифференциальная земельная рента II.

Дифференциальная земельная рента I – это дифференциальная земельная рента, возникающая вследствие существования различий в естественном плодородии земельных участков или их относительной близости к рынкам сбыта сельскохозяйственной продукции.

Таким образом, *условием возникновения дифференциальной земельной ренты I является более высокое плодородие лучших и средних земель или их относительная близость к рынкам сбыта продукции*. В результате сокращаются издержки производства или транспортные расходы и, следовательно, снижается индивидуальная цена производства сельскохозяйственной продукции.

Дифференциальная земельная рента II возникает при последовательных вложениях капитала в один и тот же участок земли, например, при осуществлении затрат связанных с расчисткой территории, удобрением почвы, орошением земель и т. д. Фермер-арендатор, осуществляющий капиталовложения в арендуемый им земельный участок с целью повышения его производительности (урожайности), в течение срока аренды будет получать больший урожай вследствие возросшего плодородия земли. Однако, по истечении срока аренды и при заключении нового договора об аренде земли землевладелец, как правило, повышает арендную плату и таким образом присваивает появившийся «излишек» в форме дифференциальной земельной ренты II.

При этом последовательно осуществляемые равновеликие затраты будут вызывать различную отдачу (продуктивность или эффективность), что связано с действием закона убывающей отдачи.

Закон убывающей отдачи (производительности или продуктивности) – это закон производства, который устанавливает, что, если все кроме одного факторы производства остаются постоянными, то каждая дополнительная единица переменного фактора, начиная с некоторого момента, будет приносить всё меньшую и меньшую отдачу (продукт), которая будет стремиться к нулю. В сельском хозяйстве закон убывающей отдачи, в частности, может действовать в форме закона убывающего плодородия земли.

Дифференциальная земельная рента II – это дифференциальная земельная рента, возникающая вследствие различной эффективности последовательно осуществляемых равновеликих капиталовложений.

Таким образом, если дифференциальная земельная рента I связана с экстенсивным типом ведения хозяйства, то дифференциальная земельная рента II – с интенсивным типом ведения сельскохозяйственного производства.

Наихудшие из обрабатываемых участки земли, как правило, дифференциальной земельной ренты не приносят. Однако, относительно высокий потребительский спрос на сельскохозяйственную продукцию вызывает необходимость возделывания и наихудших земель, которые по этой причине также выступают объектом арендных отношений. Поэтому земельные собственники, пользуясь своей монополией частной собственности на землю, взимают арендную плату за все сдаваемые в аренду земельные участки, включая и наихудшие из них.

Монополия частной собственности на землю – это монополия, возникающая вследствие ограниченности пригодной для обработки земли, которая находится в частной собственности крупных землевладельцев.

Между тем, очевидно, что капиталистические фермеры, могут арендовать земельные участки только в случае, если после выплаты арендной платы они смогут обеспечить среднюю прибыль на свой капитал. Таким образом, монополия частной собственности на землю приводит к повышению стоимости сельскохозяйственной продукции выше цены её производства, определяющейся условиями производства на наихудших землях. Продавая сельскохозяйственные продукты на рынке по стоимости, превышающей цены их производства, капиталисты-арендаторы

получают дополнительный доход, который частные земельные собственники присваивают в форме абсолютной земельной ренты.

Абсолютная земельная рента – это отношения, возникающие между земельным собственником и предпринимателем-арендатором по поводу присвоения дополнительного дохода, равного разнице между стоимостью и ценой производства сельскохозяйственной продукции.

Дополнительный доход возникает по причине существования монополии частной собственности на землю, препятствующей свободному переливу капитала в сельское хозяйство из промышленности и других отраслей экономики, а также относительно низкого органического строения капитала в сельском хозяйстве, что приводит к созданию прибавочной стоимости по величине выше средней прибыли. Монополия частной собственности на землю препятствует перераспределению излишка прибавочной стоимости из сельского хозяйства в другие отрасли экономики. По мнению сторонников трудовой теории стоимости данный излишек выступает своеобразным налогом которым землевладельцы облагают всё общество и который они взимают в форме абсолютной земельной ренты.

В отличие от дифференциальной земельной ренты абсолютная земельная рента возникает на всех обрабатываемых землях, независимо от их естественного плодородия, местоположения или объёмов осуществлённых капиталовложений.

Земля не является продуктом человеческого труда и поэтому стоимости не имеет. Вместе с тем, она представляет собой объект купли-продажи на рынке и поэтому, как и другие товары, имеет цену. Между тем, в действительности, цена земли это цена не земли как таковой, а земельной ренты, которую она приносит, исчисленной по отношению к норме ссудного процента. Таким образом, цена земли – это рента, превращённая в капитал, приносящий доход в виде процента.

Цена земли (P_z) – это капитализированная земельная рента.

Цена земли определяется по формуле:

$$\text{Цена земли} = \frac{\text{земельная рента}}{\text{норма ссудного процента}} \times 100\%.$$

Очевидно, что цена земли рассчитывается аналогично курсу акции.

Вопросы для самоконтроля

1. Раскройте сущность капиталистических отношений в аграрном секторе.
2. Каковы особенности аграрных отношений в рыночной экономике?
3. Кто является субъектами аграрных отношений в капиталистическом обществе?
4. Что такое «рента»?
5. В чем состоит отличие капиталистической формы ренты от ее докапиталистических форм?
6. Каковы источники капиталистической земельной ренты?
7. На основе чего формируется общественная цена производства в сельском хозяйстве?
8. Чем отличается монополия частной собственности на землю от монополии на землю как объект хозяйствования?
9. Назовите причины образования дифференциальной ренты.
10. Если из обращения выпадут худшие земли, как изменится цена на сельскохозяйственную продукцию?
11. Кто получает дифференциальную ренту I?
12. Как и почему образуется абсолютная рента?
13. Как определяется величина абсолютной ренты? Кто ее получает?
14. Как образуется цена земли?
15. Что влияет на изменение стоимости земли?

Тема 10. ВОСПРОИЗВОДСТВО И ОБРАЩЕНИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО КАПИТАЛА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ

Совокупный общественный продукт и его составляющие. Простое и расширенное воспроизводство общественного продукта.

Национальный доход: сущность национального дохода при капитализме.

Производство, распределение и конечное использование национального дохода.

Экономический рост и его основные факторы. Экстенсивный и интенсивный тип экономического роста.

Классическая политэкономия о циклическом характере воспроизводства.

10.1. Совокупный общественный продукт и его составляющие. Простое и расширенное воспроизводство общественного продукта

В условиях капиталистического производства каждый индивидуальный капитал функционирует независимо от других индивидуальных капиталов, что обусловлено экономической обособленностью, характерной в целом для товарного производства. Вместе с тем, общественное разделение труда устанавливает взаимозависимость между всеми индивидуальными капиталами. Таким образом, возникает общественный капитал.

Общественный капитал – это совокупность всех индивидуальных капиталов в их переплетении и взаимосвязи друг с другом.

Обращение общественного капитала состоит из всей совокупности оборотов взаимосвязанных и взаимозависимых индивидуальных капиталов.

Общественный капитал, также как и индивидуальные капиталы, находится в постоянном движении или воспроизводится.

Воспроизводство общественного капитала – это движение общественного капитала, совершаемое как в сфере производства, так и в сфере обращения.

В результате общественного процесса производства создаётся совокупный общественный продукт.

Совокупный общественный продукт (СОП) – совокупность всей материальной продукции произведённой в обществе за определённый период времени (обычно за год).

СОП в условиях товарного производства, в том числе и капиталистического, принимает товарную форму и поэтому может рассматриваться с двух сторон: по натурально-вещественному составу и по стоимости.

По натурально-вещественному составу *СОП* представляет собой совокупность самых разнообразных потребительных стоимостей, предназначенных для удовлетворения производственных и личных потребностей. За счёт различных составных частей *СОП* должны быть возмещены все израсходованные средства производства (а при расширенном воспроизводстве обеспечено их увеличение) и должны быть удовлетворены личные потребности всех социальных слоёв населения. Таким образом, *СОП* по своей натурально-вещественной форме должен состоять из средств производства и предметов потребления.

По стоимости *СОП* распадается на три части: постоянный капитал (c), переменный капитал (v) и прибавочную стоимость (m). *Первая часть* представляет собой стоимость всей совокупности израсходованных в экономике средств производства, перенесённую конкретным трудом класса наёмных рабочих на вновь созданный общественный продукт. *Вторая часть* представляет собой эквивалент стоимости совокупной рабочей силы. Она воспроизводится абстрактным трудом класса наёмных рабочих в данном процессе производства. *Третья часть* представляет собой прибавочную стоимость, которая также создаётся абстрактным трудом рабочего класса, но уже сверх эквивалента стоимости совокупной рабочей силы. Взятые вместе вторая и третья части образуют вновь созданную стоимость ($v + m$) или *национальный доход*.

Воспроизводство общественного продукта, кроме его производства включает в себя и его реализацию, которая предполагает пропорциональное распределение *СОП* между различными отраслями экономики и поступление его в производительное и личное потребление. Между тем, в условиях капитализма *проблема реализации совокупного общественного продукта*, как по стоимости, так и

по натурально-вещественной форме, выступает главной проблемой воспроизводства общественного капитала.

Проблема реализации СОП состоит в том, что каждая часть *СОП* по стоимости должна найти замещающую её часть по натурально-вещественной форме.

Одновременно с воспроизводством *СОП* осуществляется воспроизводство системы капиталистических производственных отношений. Таким образом, воспроизводство общественного капитала есть «воспроизводство (т.е. сохранение и развитие), как класса капиталистов, так и рабочего класса, а потому включает в себя также и воспроизводство капиталистического характера всего процесса производства» (К. Маркс).

СОП по натурально-вещественному составу состоит из предметов производительного потребления (машин, оборудования, производственных помещений, сооружений, сырья, вспомогательных материалов и т.д.) и предметов личного или индивидуального потребления наёмных работников и капиталистов (продукты питания, одежда, обувь, предметы роскоши и др.). Различие в предметах производительного и личного потребления позволяют выделить в общественном производстве (в экономике) два подразделения.

I подразделение общественного производства – это совокупность отраслей экономики, в которых производятся предметы производительного потребления, направляемые на возмещение и увеличение применяемых средств производства.

II подразделение общественного производства - это совокупность отраслей экономики, в которых производятся предметы личного потребления рабочих и капиталистов.

Общественное производство с его делением на два подразделения представляет собой противоречивое единство, проявляющееся в том, что оба подразделения не могут существовать независимо друг от друга. Для того, чтобы процесс общественного воспроизводства осуществлялся необходим обмен между двумя его подразделениями.

Простое воспроизводство есть повторение процесса производства в неизменном масштабе. В этом случае вся прибавочная стоимость потребляется

непроизводительно, т.е. целиком поступает в фонд личного потребления класса капиталистов и не превращается в дополнительный капитал. Для капитализма простое воспроизводство не характерно. Но простое воспроизводство всегда составляет момент расширенного воспроизводства.

Основным условием реализации общественного продукта при простом воспроизводстве является соблюдение следующей пропорции: $I(v + m) = IIc$, которая устанавливает, что сумма годовых доходов рабочих и капиталистов I подразделения должна быть равна потреблённому за год постоянному капиталу II подразделения.

Из основного условия реализации общественного продукта при простом воспроизводстве следует второе условие. Поскольку продукция I подразделения по натуральной форме состоит из средств производства и может быть потреблена только производительно, вся она обращается на замещение израсходованного в истекшем году постоянного капитала I и II подразделений. Следовательно, при простом воспроизводстве сумма продукции I подразделения должна быть равна сумме постоянных капиталов I и II подразделений, т.е. $I(c + v + m) = Ic + IIc$.

Из основного условия реализации следует также и третье условие. Поскольку продукция II подразделения состоит из предметов потребления, предназначенных для удовлетворения личных потребностей рабочих и капиталистов I и II подразделений, то при простом воспроизводстве сумма продукции II подразделения должна быть равна сумме переменного капитала и прибавочной стоимости обоих подразделений (национальному доходу), т.е. $II(c + v + m) = I(v + m) + II(v + m)$.

Таким образом, условия реализации общественного продукта при простом воспроизводстве таковы:

$$I(v + m) = IIc$$

$$I(c + v + m) = Ic + IIc$$

$$II(c + v + m) = I(v + m) + II(v + m)$$

Расширенное воспроизводство представляет собой возобновление процесса производства в увеличенном масштабе. При этом часть прибавочной стоимости превращается в дополнительный постоянный и переменный капитал. Источником

расширенного воспроизводства является накопление капитала, а источником накопления – прибавочная стоимость.

Таким образом, *основное условие реализации общественного продукта при расширенном воспроизводстве* состоит в том, что сумма переменного капитала и прибавочной стоимости I подразделения должна быть больше потреблённого за год постоянного капитала II подразделения, т.е. $I(v + m) > IIc$.

Из основного условия следует и второе условие реализации общественного продукта при расширенном воспроизводстве: продукция I подразделения должна быть больше суммы потреблённого в предыдущем году постоянного капитала в I и во II подразделениях, т.е. $I(c + v + m) > Ic + IIc$. Это означает, что I подразделение должно произвести такое дополнительное количество средств производства, которое могло бы обеспечить в следующем году увеличение постоянного капитала и в I и во II подразделениях.

Из основного условия реализации при расширенном воспроизводстве также следует и третье условие реализации общественного продукта: при расширенном воспроизводстве национальный доход общества должен быть больше стоимости продукции II подразделения, т.е. $II(c + v + m) < I(v + m) + II(v + m)$. Это означает, что созданный в отраслях I и II подразделений общественного производства национальный доход при расширенном воспроизводстве не полностью поступает в фонд личного потребления – часть его направляется на увеличение постоянного капитала в обоих подразделениях.

Таким образом, условия реализации общественного продукта при расширенном воспроизводстве таковы:

$$I(v + m) > IIc$$

$$I(c + v + m) > Ic + IIc$$

$$II(c + v + m) < I(v + m) + II(v + m)$$

10.2. Национальный доход: сущность национального дохода при капитализме

Теория национального дохода всецело базируется на теории ценности (стоимости) и учении о воспроизводстве общественного продукта. Поскольку в основу изучаемой версии политэкономии положена трудовая теория стоимости и учение о прибавочной стоимости К. Маркса, то из этого следует, что и теория «национального дохода» должна быть рассмотрена в контексте изначально принятых теоретических положений.

Национальный доход представляет собой новую стоимость, созданную во всём общественном производстве, в течение определённого периода времени (обычно одного года).

Величина национального дохода равна сумме стоимости переменного капитала и прибавочной стоимости, т.е. $(v + m)$. Национальный доход – это часть стоимости совокупного общественного продукта, остающаяся после вычета из него стоимости потреблённого постоянного капитала (c). При расширенном воспроизводстве национальный доход по натурально-вещественному составу включает в себя предметы текущего потребления капиталистов и рабочих, а также дополнительно произведённые средства производства и предметы потребления, необходимые для формирования дополнительного постоянного и переменного капиталов.

Чистый доход (m) представляет собой часть национального дохода, остающуюся после вычета из него стоимости переменного капитала (или фонда заработной платы). По величине он равен прибавочной стоимости.

Национальный доход, согласно теории воспроизводства общественного продукта К. Маркса, создаётся в сфере материального производства, то есть в тех отраслях экономики, где производится стоимость и прибавочная стоимость. К отраслям материального производства относятся: добывающая и обрабатывающая промышленность, строительство, транспорт и связь (частично, связанные только с производственной деятельностью, а не с обслуживанием населения), сельское хозяйство, а также торговля и общественное питание, но только в той мере, в какой они завершают процесс производства в сфере обращения (например, хранение, расфасовка, упаковка товаров и т.д.). Таким образом, национальный доход

производится работниками сферы материального производства, труд которых по этой причине является *производительным*. В тоже время труд работников непродуственной сферы, как бы ни был он необходим для общества, согласно теории К. Маркса, национального дохода не создаёт и поэтому с точки зрения всего общества является *непроизводительным*. Труд работников непродуственной сферы (учителей, врачей, деятелей литературы, искусства и др.) оплачивается из первичных доходов основных классов капиталистического общества, то есть из заработной платы рабочих и из прибыли различных групп капиталистов, присваивающих прибавочную стоимость. Из всего сказанного следует, что:

Производительный труд при капитализме – это труд создающий прибавочную стоимость.

Непроизводительный труд при капитализме – это полезная деятельность человека, в результате которой прибавочная стоимость не создаётся.

Величина национального дохода зависит от ряда факторов. Во-первых, от массы труда, применяемого в сфере материального производства - при росте численности работников, занятых в этой сфере, увеличении продолжительности рабочего дня, а также повышении интенсивности труда, национальный доход увеличивается и наоборот. Во-вторых, от изменений в уровне производительности труда работников сферы материального производства - при повышении производительности труда растёт физический объём национального дохода (количество производимых потребительных стоимостей), что означает рост национального дохода и наоборот. В-третьих, фактором роста национального дохода является экономия на постоянном капитале или эффект масштаба.

Показатели величины (уровня) и темпов роста реального национального дохода являются важнейшими показателями, характеризующими состояние и развитие экономики той или иной страны, благосостояние её народа. Так, например, с ростом реального национального дохода у населения страны появляется возможность приобретать большее количество и лучших по качеству разнообразных товаров и услуг, в результате чего уровень жизни в стране повышается. И наоборот,

когда величина реального национального дохода уменьшается, отмечается обратная тенденция.

10.3. Производство, распределение и конечное использование национального дохода

Национальный доход непрерывно воспроизводится. В своём движении он проходит следующие фазы: производство, распределение, перераспределение и конечное использование. Производство национального дохода осуществляется одновременно с производством совокупного общественного продукта.

Распределение национального дохода определяется господствующими отношениями собственности на средства производства. Капиталисты – владельцы средств производства – присваивают весь чистый доход общества, т.е. прибавочную стоимость, которая распределяется между различными их группами. Рабочий класс получает заработную плату. Его доля в национальном доходе ограничена стоимостью рабочей силы. С развитием капитализма, как утверждают сторонники теории К. Маркса, доля рабочего класса в национальном доходе снижается.

Между тем эмпирические исследования показывают, что выводы теории К. Маркса о снижающейся доле заработной платы в национальном доходе на практике не подтверждаются. Так, в 1927 г. американский экономист П. Дуглас заметил, что распределение национального дохода между капиталом и трудом почти не изменяется во времени. Далее, совместно с математиком Ч. Коббом, ему удалось установить производственную функцию, которая отражает в себе экономическую тенденцию к постоянству долей капитала и труда в национальном доходе. В дальнейшем, как утверждает Мэнкью Н. Г., широкое использование производственной функции Кобба-Дугласа в научных и практических разработках убедило многих экономистов в том, что она адекватно отражает данную экономическую тенденцию.

После распределения национального дохода происходит его *перераспределение*. Капиталисты и рабочие пользуются рядом платных услуг, удовлетворяющих их личные потребности (услугами врачей, учителей, юристов,

работников культуры и т.д.). Лица, предоставляющие услуги, то есть занятые в непроизводственной сфере, получают плату за свои услуги из *первичных доходов* основных классов общества и поэтому их доходы являются уже *вторичными доходами*.

Большую роль в перераспределении национального дохода играет государство, которое проводит соответствующую налогово-бюджетную и денежно-кредитную политику. В государственный бюджет через налоговую систему направляется значительная часть доходов населения, причём как капиталистов, так и наёмных работников. Затем по различным каналам, в том числе через систему государственных заказов на производство вооружения, немалая часть средств государственного бюджета вновь возвращается отдельным группам капиталистов.

В начале XX века в государственные бюджеты капиталистических стран поступало от 3% до 5% национального дохода. В настоящее время через государственный бюджет перераспределяется до 55 % национального дохода.

Одним из эффективных инструментов перераспределения национального дохода в пользу класса капиталистов служит инфляция, особенно непредвиденная инфляция. Она сокращает реальные доходы большей части населения страны (в первую очередь получателей фиксированных доходов), но в то же время повышает реальные доходы отдельных капиталистов. Кроме того, к числу средств перераспределения национального дохода относятся и государственные займы. Предоставляя на льготных условиях кредиты отдельным группам капиталистов, государство перераспределяет национальный доход в пользу всего класса капиталистов.

Таким образом, распределение и перераспределение национального дохода в капиталистическом обществе имеет классовый характер и преследует цель обеспечения интересов эксплуататорских классов капиталистического общества.

Распределённый и перераспределённый национальный доход поступает в сферу конечного использования, которое представлено фондом потребления и фондом накопления.

Фонд потребления – это часть национального дохода, используемая для удовлетворения материальных и культурных потребностей членов общества.

При этом определённая часть фонда потребления поступает в личное потребление рабочего класса и других трудящихся, занятых как в сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере. Однако, большая его часть достаётся эксплуататорским классам.

В современных условиях значительная часть фонда потребления расходуется государством на милитаризацию экономики, содержание огромных армий как внутри той или иной страны, так и за её пределами.

Кроме того, известную часть фонда потребления поглощают чистые издержки обращения, в том числе всё возрастающие расходы на рекламу.

Другая часть перераспределённого национального дохода, как уже было сказано, направляется в фонд накопления капиталистических стран, т.е. расходуется на цели накопления капитала - на расширенное воспроизводство.

Фонд накопления – это часть национального дохода, предназначенная для расширения общественного производства, т.е. для увеличения производственных и непроизводственных фондов, оборотных средств, а также для создания страховых запасов и резервов.

Степень интенсивности накопления капитала зависит от ряда обстоятельств и, прежде всего, от фазы экономического цикла в которой находится экономика страны: в фазе экономического подъёма часть национального дохода, направляемая на накопление возрастает, а в фазе кризиса – сокращается. Более того, в фазе кризиса накопление может совершенно прекратиться или даже стать отрицательным.

Размер накопления определяется *нормой накопления*, то есть отношением части национального дохода направляемой на накопление ко всей величине национального дохода. Чем больше норма накопления, тем большая часть прибавочной стоимости обращается в дополнительный капитал. Кроме того, при неизменной норме накопления на абсолютную величину накопления национального дохода оказывают влияние и другие факторы: фаза экономического цикла,

инвестиционная политика государства, дефицит государственного бюджета, государственный долг и др. Противоречия капитализма ограничивают возможности накопления по сравнению с потребностями общества и с достигнутым уровнем развития производительных сил. В условиях капитализма тенденция производительных сил к безграничному развитию вступает в противоречие с узкими рамками капиталистических производственных отношений.

10.4. Экономический рост и его основные факторы. Интенсивный и экстенсивный тип экономического роста

Категория экономического роста является важнейшей характеристикой общественного производства при любых хозяйственных системах.

Экономический рост - это количественное и качественное совершенствование общественного продукта за определенный период времени.

Экономический рост означает, что на каждом данном отрезке времени в какой-то степени облегчается решение проблемы ограниченности ресурсов и становится возможным удовлетворение более широкого круга потребностей человека. По сути, он является одной из форм более широкого процесса экономического развития, включающего не только умножение результатов производства, но и становление новых прогрессивных пропорций. Они формируют предпосылки последующего прогресса, которые в данный момент еще не способны привести к умножению реального национального дохода, но, тем не менее, обеспечивают его в будущем.

Свое выражение экономический рост находит в увеличении потенциального и реального валового национального продукта (ВНП), в возрастании экономической мощи нации, страны, региона. Это увеличение можно измерить двумя взаимосвязанными показателями: ростом за определенный период времени реального ВНП или ростом ВНП на душу населения. В связи с этим статистическим показателем, отражающим экономический рост, является годовой темп роста ВНП в процентах.

Экономический рост позволяет стране производить больше различных благ и услуг. Важно отметить, что об экономическом росте можно говорить только тогда, когда увеличение производства достигается не ценой аврального перенапряжения всех сил (такое случается, например, во время войны), а стабильно - в ходе обычной, нормальной хозяйственной деятельности.

Наиболее простое определение и исчисление экономического роста связано с крупнейшим показателем национальных счетов - ВВП (или ВНП) в реальном, то есть очищенном от инфляции, выражении.

Различают два типа экономического роста – «экстенсивный» и «интенсивный».

Экстенсивное увеличение производства товаров и услуг происходит за счет привлечения дополнительных факторов производства - земли, труда и капитала, при этом их качественный и технический уровни остаются неизменными. Поэтому предпочтительнее интенсивный тип экономического роста, при котором увеличение производимых благ достигается за счет роста производительности труда на совершенствующейся технической базе и более эффективного использования всех факторов производства. В этом случае перед обществом открывается возможность наряду с увеличением количества и качества производимых благ одновременно решать многообразные задачи - обеспечивать рост благосостояния членов общества, создавать материальную основу будущего развития производства, больше средств вкладывать в развитие науки и культуры, охрану окружающей среды, поддерживать на должном уровне обороноспособность страны. В этом состоят преимущества интенсивного типа экономического роста.

Интенсивный тип экономического роста предполагает более эффективное использование вовлекаемых в производство ресурсов. Пути эффективного использования ресурсов многообразны. Так, для природных ресурсов это означает наиболее полное извлечение полезных свойств, комплексная и глубокая переработка сырья, защита природы от разрушений и т. д. Относительно средств труда, которые в условиях рыночной системы отношений выступают в форме "основного капитала", это означает использование более производительных его элементов -

машин, станков, оборудования и т. д. Эффективность использования трудовых ресурсов зависит от уровня организации труда, применения научно обоснованных методов и способов его организации, а также от состояния образовательной и профессиональной подготовки работников, отношения их к выполняемой работе. Не последнюю роль в характеристике качества рабочей силы играет и состояние здоровья работников, повышающее продолжительность и интенсивность трудовой отдачи полученных ими знаний и навыков.

Экономический рост можно оценить с помощью системы взаимосвязанных показателей, отражающих изменение результата производства и его факторов. В условиях рыночной экономики широкое распространение получила теория трех факторов производства, родоначальником которой был Ж.-Б.Сэй. Суть ее заключается в том, что в создании стоимости продукта принимают участие *три фактора производства*: труд, капитал и земля (природные ресурсы).

От факторов совокупного спроса зависит реализация выросшего национального продукта, т.е. все элементы совокупного спроса должны обеспечивать полную занятость всех увеличивающихся ресурсов. Кроме того, к факторам, связанным с совокупным спросом, относится и эффективное распределение ресурсов.

Важнейшим из факторов являются *затраты труда*. Этот фактор определяется, прежде всего, численностью населения страны. Однако часть населения не включается в число трудоспособных и не выходит на рынок труда, к ней относятся учащиеся, пенсионеры, военнослужащие и т.д. Желющие работать образуют так называемую рабочую силу. Кроме того, в составе рабочей силы выделяются безработные, т.е. те, кто имеет желание работать, но не может найти работу. Однако изменение затрат труда числом занятых не в полной мере отражает действительное положение вещей. Наиболее точным измерителем затрат труда является показатель количества отработанных человеко-часов, позволяющий учесть суммарные затраты рабочего времени. Увеличение затрат рабочего времени зависит от ряда факторов: от темпов прироста населения, от желания работать, от уровня безработицы, уровня пенсионного обеспечения и т.п. Все факторы меняются во

времени и по странам, создавая исходные различия в темпах и уровнях экономического развития. Наряду с количественными факторами важную роль играет качество рабочей силы и соответственно затрат труда в процессе производства.

Другим важным фактором экономического роста является *капитал* - это оборудование, здания и товарные запасы. Основой капитала является и жилой фонд, потому что люди, живущие в домах, извлекают выгоду из услуг, предоставляемых домами. Фабричные здания и конторы с их оборудованием являются факторами производства, потому что работники, вооруженные большим количеством машин, будут производить больше товаров. Товарные запасы также вносят свой вклад в производство. Затраты капитала зависят от величины накопленного капитала. В свою очередь, накопление капитала зависит от нормы накопления: чем выше норма накопления, тем больше (при прочих равных условиях) размеры капиталовложений. Прирост капитала также зависит и от размаха накопленных активов - чем они больше, тем меньше, при прочих равных условиях, скорость увеличения капитала, темп его роста.

Важным фактором экономического роста является *земля*, а точнее, количество и качество природных ресурсов. Очевидно, что большие запасы разнообразных природных ресурсов, наличие плодородных земель, благоприятные климатические и погодные условия, значительные запасы минеральных и энергетических ресурсов вносят весомый вклад в экономический рост страны.

Научно-технический прогресс является важным двигателем экономического роста. Он охватывает целый ряд явлений, характеризующих совершенствование процесса производства. Научно-технический прогресс включает в себя совершенствование технологий, новые методы и формы управления и организации производства. Научно-технический прогресс позволяет по-новому комбинировать данные ресурсы с целью увеличения конечного выпуска продукции. При этом, как правило, возникают новые, более эффективные отрасли. Увеличение эффективного производства становится основным фактором экономического роста.

10.5. Классическая политэкономия о циклическом характере воспроизводства

В воспроизводственном процессе экономической жизни капиталистических стран периодически возникают диспропорции, влекущие за собой серьёзные социально-экономические последствия: снижение потребительского и инвестиционного спроса, увеличение уровня безработицы, снижение курса национальной валюты, инфляцию, снижение уровня жизни народа и др. Это означает, что общественное воспроизводство в условиях капитализма осуществляется циклически.

Экономический (промышленный) цикл – это движение капиталистического производства через периодически возникающие и последовательно связанные между собой фазы – кризиса, депрессии, оживления и подъёма.

Капиталистическая экономика приобрела циклический характер движения, когда капиталистический способ производства окончательно завершил своё становление и получил адекватную себе материально-техническую базу: машинную индустрию. Эмпирические исследования показывают, что период промышленного цикла в XIX в. составлял 9–12 лет, а в XX в. 7–9 лет.

Экономические кризисы впервые возникли в Англии в 1825 г., поскольку именно в этой стране, раньше чем в других странах, капитализм достиг относительно высокого уровня развития. Между тем, начиная с 1857 г. экономические кризисы охватывают уже всё большее количество стран и в дальнейшем становятся мировыми. Со времени завершения промышленной революции конца XVIII в. – нач. XIX в. (в результате которой капитализм осуществил переход от мануфактуры к фабрике) капиталистические страны регулярно подвергались экономическим кризисам перепроизводства: 1825, 1836, 1847, 1856, 1857, 1873, 1882, 1890 гг. С переходом капитализма к эпохе империализма, когда во многих отраслях экономики стали появляться крупные монополистические объединения (конец XIX в.), а также с расширением сферы государственного регулирования экономики (с 30-х гг. XX в.) промышленные циклы приобрели новые характерные черты. Эпоха империализма принесла с собой

тенденцию к дальнейшему учащению кризисных спадов производства вследствие ускорения технического прогресса и морального износа основного капитала. Кризисы имели место в 1900 и 1907 гг. Кризис, возникший в 1914 г. был остановлен первой мировой войной, по окончании которой вскоре начался кризис 1920–1921 гг., а затем самый разрушительный в истории капитализма кризис 1929–1933 гг., называемый в экономической литературе «Великой депрессией». Вслед за ним уже через четыре года начался кризис 1937–1938 гг., развитие которого было приостановлено подготовкой капиталистических стран ко второй мировой войне. Вскоре после её окончания, в 1948–1949 гг., возник очередной кризис, за которым последовали кризисы 1953–1954, 1957–1958, 1960–1961, 1969–1971, 1974–1975, 1980–1982 гг. и т.д.

Кризис представляет собой главную фазу промышленного цикла. Его предназначение состоит в насильственном и краткосрочном восстановлении основных пропорций в капиталистической экономике (пропорций между производством и потреблением, между производством и обращением и др.). Кризис завершает предыдущий цикл и является исходным пунктом для следующего цикла.

Вслед за фазой кризиса наступает *фаза депрессии*, для которой характерна стабилизация объёма промышленного производства, хотя и на очень низком уровне. В это время происходит перераспределение и сокращение накопленной товарной продукции, устранение избытка товаров. При этом часть товарной продукции продаётся по сниженным ценам, а другая часть уничтожается. Уровень цен стабилизируется, происходит ликвидация малоэффективных технологических процессов, средств производства, намечается тенденция к слабому росту объёмов производства и реализации товарной продукции.

Фаза депрессии сменяется *фазой оживления*. Наиболее крупные, жизнеспособные и перспективные предприятия пытаются постепенно приспособиться к низкому уровню цен путём использования более эффективных технологий, машин и оборудования. В результате им удаётся снизить издержки производства единицы продукции, повысить прибыльность и таким образом получить преимущества в конкурентной борьбе. В фазе оживления

предприниматели в целом увеличивают спрос на инвестиционные товары, что стимулирует увеличение производства машин, оборудования, комплектующих изделий, сырья, вспомогательных материалов и т. д. Таким образом, *обновление основного капитала является решающим фактором перехода от депрессии к оживлению*. Расширение объёма производства в первом подразделении сопровождается вовлечением безработных в производственную сферу, уровень занятости начинает расти, повышается спрос на потребительские товары и это стимулирует расширение производства на предприятиях второго подразделения. Фаза оживления заканчивается, когда объём выпуска продукции в экономике достигает уровня предшествовавшего кризису.

Фаза оживления переходит в *фазу подъёма*. Исходной точкой подъёма является уровень общественного производства соответствующий наивысшему уровню производства докризисного периода. Конкуренция на этой фазе ещё более обостряется, производство расширяется и начинает опережать рост спроса на конечную продукцию. Повышается спрос на кредит, но вместе с тем растут депозиты в банках, норма процента проявляет тенденцию к росту. Прибыли возрастают, повышаются курсы ценных бумаг, активизируется торговля на товарных и фондовых биржах.

Однако с течением времени возникают, увеличиваются и распространяются на значительную часть экономики новые диспропорции (несоответствия, противоречия) вследствие чего возникает новый экономический кризис, но на более высоком уровне экономического развития.

Переход от депрессии к оживлению, а затем к подъёму связан с массовым обновлением основного капитала. Во время кризиса конкуренцию выдерживают только те предприятия, которые могут приспособиться производить и продавать товары в условиях низкого уровня цен. Такая адаптация достигается, как правило, путём снижения издержек производства посредством замены морально устаревших машин и оборудования, новыми, более эффективными, обеспечивающими более высокую производительность и интенсивность труда. Поэтому, не смотря на то, что сроки полной амортизации основного капитала на разных предприятиях часто не

совпадают, обстоятельства вынуждают большинство капиталистов заменять основной капитал своих предприятий практически одновременно.

Однако этот процесс в условиях рыночной экономики происходит стихийно, т. е. непланомерно. В начале один или небольшая группа капиталистов обновляет основной капитал и получают в результате преимущества на рынке в виде низкой себестоимости производимой продукции. Затем, чтобы не отстать в конкурентной борьбе, остальные капиталисты присоединяются к этому процессу. Такое стихийное и массовое обновление основного капитала представляет собой специфическую для капитализма форму развития производительных сил. Вместе с тем *массовое обновление основного капитала составляет материальную основу цикла и периодичности экономических кризисов перепроизводства.*

Именно оно составляет исходный момент и материальную основу выхода капиталистической экономики из кризисного, а затем из депрессивного состояния и прохождения ею последующих фаз цикла – оживления и подъёма. В то же время, поскольку общественная форма производства (капиталистические производственные отношения) сохраняется, воспроизводится и основное противоречие капитализма, что неизбежно приводит к новому экономическому кризису перепроизводства.

К. Маркс и его последователи утверждают, что цикличность производства при капитализме свидетельствует о стихийности его развития, прерывности хода воспроизводства и в конечном счёте о преходящем характере капиталистического способа производства. При этом *главной причиной возникновения кризисов перепроизводства выступает основное противоречие капитализма – противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.*

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите основные составляющие совокупного общественного продукта.
2. Как рассчитывается национальный доход? Что он отражает?
3. В чем особенности распределения национального дохода при капитализме?

4. Охарактеризуйте процесс производства национального дохода.
5. Раскройте основные правила распределения национального дохода при капитализме.
6. Как происходит конечное использование национального дохода?
7. Что такое «экономический рост»?
8. Назовите основные факторы, способствующие экономическому росту.
9. Какие виды экономического роста известны экономической науке и практике?
10. Какой вид экономического роста предпочтительнее?
11. Какова роль государства в деле стимулирования экономического роста?
12. Как научно-технический прогресс влияет на экономический рост?
13. В чем состоит сущность циклического подхода в экономике?
14. Назовите основные теории циклического развития экономики.
15. Из каких стадий складывается экономический цикл?
16. Что является материальной основой экономических циклов?
17. Каковы признаки экономического кризиса?
18. В чем особенности аграрных кризисов? Как они проявляются?

Тема 11. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРИЗНАКИ ИМПЕРИАЛИЗМА

- 11.1. Империализм – высшая стадия капитализма.
- 11.2. Монополия и ее виды.
- 11.3. Финансовый капитал и финансовая олигархия.
- 11.4. Миграция капитала, ее возможности и необходимость.

11.1. Империализм – высшая стадия капитализма

В последней трети XIX в. в экономике наиболее развитых капиталистических стран возникли новые явления, предвещавшие переход от капитализма свободной конкуренции к монополистическому капитализму (империализму) чему способствовали интенсивно происходящие процессы концентрации и централизации производства и капитала.

Домонополистический капитализм (капитализм свободной конкуренции) - капитализм на рынках которого господствует свободная (совершенная) конкуренция.

Во многих странах Европы эпоха капитализма свободной конкуренции имела место с XVIII в. до последней трети XIX в.

Свободная конкуренция – это конкуренция, для которой характерно наличие огромного количества сравнительно небольших предприятий находящихся в частной собственности отдельных предпринимателей, производящих и реализующих относительно небольшой объём товарной продукции и не имеющих по этой причине возможности оказывать влияние на рыночную цену.

Основным методом конкурентной борьбы в условиях домонополистического капитализма являлось снижение издержек производства и получение большей разницы (прибыли) между рыночной ценой и издержками производства продукции.

Главной отличительной особенностью и основной определяющей чертой нового этапа развития капитализма - империализма - выступает господство крупного монополистического капитала в экономической, политической, идеологической и других сферах социальной жизни.

Новые социально-экономические явления и процессы сразу же привлекли внимание социологов и экономистов. Среди наиболее известных научных трудов посвящённых проблемам монополистического капитализма особое место занимают работы Р. Лифмана, Я. Риссера, Ф. Кестнера (Германия), Ж. Лескюра, Г. Морриса (Франция), Г. Стеффена (Швеция) и др.

В рамках марксистского мировоззрения наиболее последовательно анализ империализма был осуществлён в работе В. И. Ленина «Империализм как высшая стадия капитализма» (1916). В своей работе В. И. Ленин выделил пять основных признаков империализма:

1. концентрация производства и капитала, дошедшая до такой высокой степени развития, что она создала монополии, играющие решающую роль в хозяйственной жизни;
2. слияние банковского капитала с промышленным и создание на базе этого финансового капитала и финансовой олигархии;
3. вывоз капитала, в отличие от вывоза товаров, приобретает особо важное значение;
4. образуются международные монополистические союзы капиталистов, делящие мир;
5. закончен территориальный раздел земли крупнейшими капиталистическими государствами.

Таким образом, империализм не является новым способом производства.

Империализм – это монополистический капитализм, высшая стадия развития капитализма, сменившая капитализм свободной конкуренции.

Объективным показателем монополизации выступает доля крупнейших предприятий в общем объёме производства промышленной продукции отрасли или экономики в целом, доля занятых в производстве наёмных работников в общей численности занятых, доля в общей массе используемых энергетических ресурсов и др. Контроль над определённым сегментом рынка конкретного товара позволяет монополии продавать данный товар по монополюно высоким ценам, а контроль над рынком конкретного производственного ресурса (сырья, энергоресурсов и т. д.)

предоставляет ей возможность приобретать ресурсы по монополюно низкой цене. Размер доли отраслевого рынка, необходимый для установления контроля над ним, определяется размерами самого отраслевого рынка, а также масштабами и количеством предприятий входящих в отрасль. Не исключена ситуация, когда даже среднее по масштабам предприятие может оказаться монополистом, если размеры отраслевого рынка невелики (объём продукции отрасли небольшой) и значительную долю отрасли составляют малые предприятия.

11.2. Монополия и ее виды

Сущность монополии, таким образом, может быть выражена следующими главными моментами: 1) концентрацией в её руках значительной доли производства, обеспечивающей господствующее положение в одной или нескольких отраслях хозяйства; 2) возможностью в известных пределах диктовать цены рынку; 3) присвоением монополюно высокой прибыли как экономической реализацией своего господства.

Капиталистическая монополия в производстве есть захват немногими крупнейшими предприятиями, фирмами, объединениями значительной доли производства и сбыта того или иного продукта, обеспечивающий господство на рынке и извлечение монополюно высокой прибыли.

Формы монополистических объединений прошли определённую историческую эволюцию в ходе которой они усложнялись и становились более разнообразными. Простейшие из них: конвенции, ринги, корнеры, пулы - представляют собой кратковременные соглашения между несколькими крупными предпринимателями об установлении единых продажных цен на определённые товары. Дальнейшее развитие процессов монополизации привело к возникновению более устойчивых монополистических объединений: картелей, синдикатов, трестов, концернов.

Картель – это объединение нескольких предприятий одной отрасли производства, при котором его участники сохраняют своё право собственности на средства производства и произведённый продукт. Участники картеля

самостоятельно реализуют свою продукцию на рынке. При этом объектом соглашения обычно выступают квоты (доли) участников картеля в общем выпуске продукции (т. е. доля отраслевого рынка), цены продаж и т. п. Несоблюдение условий картельного договора предусматривает штрафные санкции в отношении нарушителя.

Синдикат – объединение ряда предприятий, производящих однородную продукцию, при котором собственность на средства производства сохраняется за участниками синдиката, а произведённая продукция реализуется как собственность синдиката через созданную для этого контору.

В отличие от картеля, синдикат разрывает непосредственную связь отдельных предприятий с рынком и таким образом лишает их коммерческой самостоятельности. Возникновение синдикатов характерно для отраслей производящих массовую и однотипную продукцию.

В России уже в начале XX века синдикаты получили широкое распространение. Синдикат «Продамет» объединял 30 металлургических заводов, монополизировавших около 80% всего производства продукции металлургической промышленности России. Синдикат «Медь» распоряжался сбытом 90% продукции меди. В начале 1909 г. в России насчитывалось 140 монополистических объединений, действовавших в 45 отраслях промышленности.

Трест – это объединение ряда предприятий, при котором возникает совместная собственность на средства производства участников объединения.

Трест, по сравнению с синдикатом, является более высокой формой монополии. При его организации владельцы предприятий передают объединению своё право собственности на средства производства, на используемые технологии, патенты и т. д., а, следовательно, и на производимую продукцию. На сумму переданного капитала они получают акции треста и тем самым право на соучастие в управлении трестом, и на соответствующую долю его прибыли.

Исторически первоначально тресты возникли как объединения капиталов индивидуальных самостоятельных капиталистов, однако в дальнейшем они стали создаваться крупными финансовыми группами как их собственные или

подконтрольные им предприятия. Кроме того, в начале XX в. в тресты, как правило, объединялись предприятия одной отрасли (*горизонтальная интеграция*). Однако, постепенно трестовые соглашения распространились также на предприятия связанные технологической последовательностью (*вертикальная интеграция*). Например, объединения предприятий добывающих отраслей, металлургических и машиностроительных отраслей. В последствии вертикально интегрированные тресты стали называться *комбинатами*. При этом комбинирование позволяет устранить торговое посредничество при продаже продукции, например, угля металлургическим предприятиям или стали машиностроительным заводам. Кроме того, комбинирование способствует уравниванию конъюнктурных различий (цен, объёмов продаж и т. д.), открывает более широкие возможности совершенствования технологических процессов, что позволяет трестам-комбинатам получить сравнительные преимущества на рынке.

Концерн – это монополия, объединяющая ряд юридически независимых предприятий путём установления финансового контроля над ними. Концерн отвечает за убытки или обязательства входящих в него предприятий лишь в пределах цены пакета акций, которым он владеет. Тем не менее, фактическим распорядителем всех предприятий концерна является его главная фирма. Концерн обычно объединяет предприятия различных секторов экономики: промышленные и торговые предприятия, банки, транспортные и финансовые компании и др.

На начальном этапе развития империализма в каждой капиталистической стране преобладала та или иная форма монополии. В Германии – картели, в России и во Франции – синдикаты, в Японии – концерны. В настоящее время преобладающей формой монополистических объединений являются межотраслевые концерны. Отчасти это вызвано стремлением монополий диверсифицировать (сделать разнообразной) свою экономическую деятельность с тем чтобы уменьшить риски, а также по причине активной антимонопольной политики государства преследующей цель защиты конкуренции и обеспечения нормального функционирования рыночного механизма.

Существование монополий в структуре экономики существенно подрывает конкуренцию и, следовательно, деформирует механизм рыночного ценообразования. Вместе с тем монополистический капитализм не устраняет конкурентную борьбу, а углубляет и обостряет её, порождает новые формы и методы конкуренции. При империализме внутриотраслевая конкуренция ведётся, во-первых, между монополиями, производящими однородные товары. В эту борьбу включаются также и иностранные монополии. Во-вторых, ведётся борьба внутри монополий между собственниками капитала за наиболее выгодные позиции. В-третьих, между монополиями и немонополизированными предприятиями, производящими одну и ту же продукцию. При этом немонополизированные предприятия не могут на равных участвовать в конкурентной борьбе с монополиями и осуществлять эту борьбу средствами, типичными для эпохи домонополистического капитализма, когда внутриотраслевая конкуренция велась в направлении снижения издержек производства. В эпоху империализма монополии располагают возможностями не доступными для немонополизированных предприятий. В-четвёртых, конкурентная борьба идёт между самими немонополизированными предприятиями. При этом ни одна малая или средняя фирма не может оказывать воздействие на рынок и на другую фирму. Поэтому между немонополизированными предприятиями возможна лишь свободная конкуренция на которую оказывают влияние монополии.

В эпоху империализма не исчезает и межотраслевая конкуренция. Перераспределение прибыли при этом происходит посредством действия двух противоположных тенденций. С одной стороны, крупные размеры предприятий в отрасли, высокая стоимость их технологического оснащения требует от фирм стремящихся войти в отрасль значительных объёмов капиталовложений, что объективно препятствуют свободному межотраслевому переливу капитала. Кроме того монополии уже функционирующие в отрасли создают искусственные препятствия для желающих войти в отрасль.

При империализме возникают новые не характерные для домонополистического капитализма методы конкурентной борьбы. Типичным

становятся методы воздействия на объём продаж или продажную цену произведённой товарной продукции. Кроме того, монополии могут устанавливать контроль над рынками ресурсов и ограничивать доступ к ним своим конкурентам, они также могут создавать препятствия в получении кредита, лицензий, патентов и т. д. Кроме ценовых методов конкурентной борьбы широко используются и неценовые методы – расширение номенклатуры и улучшение качества продукции, интенсивная рекламная компания и др.

11.3. Финансовый капитал и финансовая олигархия

В 1910 г. в Берлине вышла в свет книга известного австрийского и немецкого социал-демократа Р. Гильфердинга (1877–1941) под названием «Финансовый капитал». Эта книга явилась наиболее крупным достижением западноевропейской социал-демократической мысли по вопросам империализма. Подзаголовок книги гласил: «Новейшая фаза в развитии капитализма». Высоко оценив содержание данной работы и проведённый в ней анализ финансового капитала, В. И. Ленин вместе с тем высказал ряд критических замечаний и предложил свою трактовку империализма и финансового капитала, которая наиболее адекватно соответствует марксистскому мировоззрению

Финансовый капитал – это монополистический промышленный капитал, слившийся с монополистическим банковским капиталом.

Наличие финансового капитала и возникновение на его основе *финансовой олигархии* является одним из основных признаков империализма. Возникновение финансового капитала в конце XIX – начале XX века явилось следствием высокой концентрации капитала в производстве и банковском деле. «Концентрация производства; монополии, вырастающие из неё; слияние или сращивание банков с промышленностью – вот история возникновения финансового капитала и содержание этого понятия» (*Ленин В. И. Полн. собр. соч., т. 27, с. 344*).

Используя свободные денежные средства, банки начинают предоставлять промышленным предприятиям не только кратковременные ссуды, но и долгосрочные кредиты, получая тем самым возможность влиять на ход работы

предприятий, а в ряде случаев и определять их дальнейшую перспективу. Средства банков перемещаются в промышленность также путём купли-продажи акций и организации так называемой «системы участия», которая при сравнительно небольшом размере собственного банковского капитала позволяет вследствие владения контрольным пакетом акций контролировать во много раз превосходящие суммы чужих капиталов. Вместе с этим происходит процесс поглощения мелких банков крупными банками, образования монополистических банковских объединений в форме картелей, синдикатов, трестов. Значительную роль в этом процессе играет *личная уния*, т. е. соединение в руках одного лица руководящих должностей одновременно в банковских и промышленных монополиях. При этом одной из новых форм сращивания выступают трастовые операции, связанные с передачей банкам по доверенности права на управление крупными пакетами акций.

Современной организационной формой господства финансового капитала являются национальные и межнациональные финансово-монополистические группы, объединяющие монополии различных сфер экономики. При этом основной современной формой международного финансового капитала являются *транснациональные корпорации*. Устанавливая контроль над стратегически важными отраслями национальной экономики той или иной страны, представители международного финансового капитала получают таким образом возможность влиять на политику правительства данной страны.

11.4. Миграция капитала, ее возможности и необходимость

В конце XIX в. – начале XX в. монополистический, финансовый капитал перерос национальные рамки наиболее развитых капиталистических стран (Великобритания, США, Франция, Германия, Япония и др.) и начал распространять своё влияние на другие регионы мира.

В условиях господства монополий и финансовой олигархии крупные капиталисты, получая огромные прибыли, накапливают значительные массы денежного капитала. Вместе с тем развитие (увеличение масштабов) монополий

затрудняет достаточно прибыльное использование новых капиталов внутри развитых капиталистических стран.

Захватив целые отрасли промышленности, монополии препятствуют проникновению в них «чужих» капиталов с тем, чтобы избежать усиления конкурентной борьбы и снижения прибыли. Часто они вынуждены ограничивать и свои собственные капиталовложения, направленные на расширение производства, так как в последствии это может вызвать трудности со сбытом товаров, снижение цен и соответственно величины прибыли.

Таким образом, развитие монополий в пределах национальной экономики привело к образованию в империалистических странах «относительного избытка» денежного капитала и вызвало необходимость его вывоза за границу. Данный «избыток» денежного капитала является относительным, так как ограничен он лишь возможностью прибыльного для монополий использования в своей стране.

Одновременно с возникновением объективной необходимости вывоза капитала появляется и возможность вывоза его за пределы национальной экономики. Так, к началу XX в. все капиталистические страны вошли в единую *систему мирового капиталистического хозяйства*. К этому времени уже были реализованы или осуществлялись широкомасштабные инвестиционные проекты по строительству железнодорожных магистралей, судоходных каналов, была проведена модернизация торговых флотов – парусные суда заменены пароходами, вследствие чего стало выгодно осуществлять перевозки крупных партий товаров на дальние расстояния.

Вывоз капитала при империализме начинает преобладать над вывозом товаров, однако он его не устраняет и не вытесняет. Капиталистическая торговля также развивается, но с меньшей интенсивностью. Таким образом:

Вывоз капитала при империализме представляет собой экспорт монополиями и финансовой олигархией капитала в другие страны с целью увеличения монопольной прибыли, укрепления экономических и политических позиций монополий в борьбе за внешние рынки и расширение сферы империалистической эксплуатации.

Основную цель, которую преследуют монополии при вывозе капитала – получение монополистической сверхприбыли. Размещение «избыточного» капитала в стране его формирования, как уже было сказано, привело бы к усилению конкуренции капиталов и снижению нормы прибыли на весь функционирующий в стране капитал. Поэтому вывоз капитала сдерживает тенденцию к снижению нормы прибыли внутри стран – экспортёров капитала. Кроме того «избыточный» капитал за границей приносит значительно более высокую прибыль, поскольку капиталы, как правило, экспортируются в развивающиеся страны, отличающиеся незначительным объёмом национального капитала.

Вывоз капитала осуществляется в двух основных экономических формах – *предпринимательской и ссудной*.

Экспортёр капитала может выступать за границей в качестве предпринимателя, осуществляющего капиталовложения в промышленные, сельскохозяйственные, кредитные, торговые и другие предприятия. Во всех случаях, когда он выступает собственником предприятия за рубежом и непосредственно эксплуатирует трудящихся других стран, экспортируемый капитал выступает в *предпринимательской* форме и приносит своему владельцу предпринимательскую прибыль.

Вывоз капитала в предпринимательской форме, как правило, осуществляется путём учреждения монополиями своих филиалов за рубежом, организации юридически самостоятельных дочерних предприятий и создания смешанных предприятий с участием национального и иностранного капиталов.

Существуют две разновидности предпринимательского вывоза капитала – прямые и портфельные инвестиции (капиталовложения). *Прямыми* называются инвестиции, обеспечивающие контроль над заграничными предприятиями, *портфельными* – инвестиции, по объёму не достаточные для осуществления такого контроля.

Экспортёр капитала может и не выступать в стране приложения капитала в роли функционирующего предпринимателя. Он может лишь предоставить свой капитал в ссуду иностранным предпринимателям или правительствам других

государств. В этом случае вывоз капитала осуществляется в *ссудной* форме. Ссудный капитал экспортируется в виде займов, посредством кредитования поставок, вложений на текущие счета в иностранные банки. Капитал вывезенный в ссудной форме приносит ссудный процент своему владельцу.

Вывоз капитала способствует расширению экспорта товаров из своей страны. При вывозе капитала в предпринимательской форме и организации иностранных предприятий машины и оборудование, как правило, вывозится из стран – экспортёров капитала. При вывозе ссудного капитала предоставление займов обычно обусловливается обязательством закупки товаров в счёт кредита у страны-кредитора, а также политическими условиями, которые обычно навязываются экономически слаборазвитым странам.

В отличие от начального периода эпохи империализма в настоящее время капитал экспортируют не только частные монополии. Крупные средства вывозятся правительствами экономически развитых стран и международными организациями (Международный валютный фонд – МВФ; Международный банк реконструкции и развития – МБРР и др.). Следовательно, по характеру собственности на вывозимый капитал различают экспорт капитала в форме частной собственности, в форме собственности правительств капиталистических стран и в форме собственности международных организаций.

Вопросы для самоконтроля

1. Раскройте основной смысл учения В.И. Ленина об империализме как конечной стадии развития капитализма.
2. Что такое «монополия» и какие виды монополий существовали в истории экономического развития?
3. Какие формы современной конкуренции принесли XX - XXI века?
4. Раскройте сущность финансового капитала и финансовой олигархии. Как эти понятия связаны друг с другом?
5. Раскройте возможности миграции финансового капитала.

Тема 12. ВОЗНИКНОВЕНИЕ И СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННО-МОНОПОЛИСТИЧЕСКОГО КАПИТАЛИЗМА

12.1. Сущность государственно-монополистического капитализма (ГМК).
Главные направления развития ГМК.

12.2. Государство как форма разрешения социально-экономических противоречий.

12.3. Государственное регулирование и его формы.

12.1. Сущность государственно-монополистического капитализма

С установлением господства монополий в стратегически важных отраслях экономики происходит дальнейшее обострение всех противоречий капиталистического общества и в первую очередь основного противоречия капитализма. Об этом свидетельствует, в частности, борьба за экономическую независимость освободившихся от колониальной зависимости стран, усиление противоречий между империалистическими странами. Данные и другие процессы и обстоятельства характеризуют переход системы экономических отношений империализма на новую ступень своего развития – государственно-монополистический капитализм.

Государственно-монополистический капитализм (ГМК) – это более развитая ступень монополистического капитализма, для которой характерно соединение силы капиталистических монополий с силой государства в единый механизм в целях обеспечения монопольных сверхприбылей, укрепления и расширения господства финансового капитала.

С 30-х гг. XX в. в капиталистических странах происходит дальнейшее углубление общественного характера производства, поэтому настоятельной необходимостью стала общегосударственная долгосрочная политика в области темпов и пропорций экономического роста, отраслевой и региональной хозяйственных структур, развития научных исследований, системы образования и здравоохранения, социального обеспечения, охраны окружающей среды и т.д. Между тем, решение назревших задач развития общества неизбежно наталкивается

на узкие рамки частной собственности. Об этом свидетельствуют циклические и структурные кризисы, безработица и неуверенность трудящихся в завтрашнем дне, перепроизводство капитала и нехватка инвестиций в ряде важнейших хозяйственных сфер.

При помощи соединения своей силы с силой капиталистического государства и государственного регулирования капиталистической экономики финансовый капитал стремится разрешить возникшие противоречия в рамках существующей капиталистической системы.

Усиление роли государства в капиталистической экономике проявляется, в частности, в увеличении доли национального дохода, перераспределяемого государством, расширением государственного сектора в экономике, более широким использованием различных форм государственного регулирования экономических процессов.

Важными элементами сращивания монополий и государства являются личная уния между финансовой олигархией и государственными учреждениями, деятельность политических партий, находящихся на содержании монополий и т.д. Кроме того, монополии оказывают существенное влияние на государственный аппарат через деятельность союзов предпринимателей.

Осуществляя меры по регулированию экономики, государство исходит в первую очередь из интересов финансового капитала. В то же время между отдельными монополистическими группировками ведётся ожесточённая борьба за преимущественное влияние на те или иные звенья государственного аппарата, за достижение при помощи государственных учреждений своих частных интересов в ущерб другим монополиям.

Основными каналами перераспределения национального дохода в интересах монополистического капитала выступают государственный бюджет и государственный сектор экономики. Государство предоставляет монополиям различные льготы, освобождая их от уплаты налогов в бюджет со значительной части прибыли. В результате основную массу прямых и косвенных налогов платят трудящиеся. Они же страдают от инфляции, вызываемой, в частности, избыточным

выпуском денег в обращение. Средства, собранные с населения в форме налогов, взносов на социальное страхование и «налогов», полученных в результате дополнительной денежной эмиссии, а также средства, накопленные в государственном секторе экономики, передаются частному капиталу в виде льготных кредитов, инвестиционных премий, дотаций и других субсидий, в виде поставок товаров и услуг государственных предприятий по заниженным ценам и оплаты государственных заказов и закупок. В условиях милитаризации экономики капиталистических стран значительные и всё возрастающие суммы средств из госбюджетов ежегодно расходуются на военные закупки и подряды. Развивается военно-промышленный комплекс (*ВПК*), оказывающий всё большее воздействие на внутреннюю и внешнюю политику наиболее развитых капиталистических стран.

В течение последних десятилетий всё большие масштабы приобретает международное и наднациональное регулирование системы мирового капиталистического хозяйства в форме заключения межправительственных соглашений и создания межгосударственных органов в области торговли (ВТО), кредита (МВФ, МБРР и др.), валютных отношений (МВФ), транспорта, финансирования исследований (МБРР, ЕБРР).

Таким образом, *ГМК* представляет собой противоречивое социально-экономическое явление. Во-первых, он вызван к жизни обострением противоречий капитализма и неспособностью этого строя решить свои проблемы присущими ему способами. Во-вторых, *ГМК* представляет собой попытку стабилизировать капиталистическую систему, придать ей новый импульс развития, но достигается это путём усиления эксплуатации наёмных работников, что приводит к дальнейшему обострению основного противоречия капитализма. В-третьих, развитие *ГМК* ведёт к небывалому при капитализме обобществлению производства, к формированию элементов централизованного управления в масштабах всего общества. Последователи теории К. Маркса усматривают в этом формирование предпосылок административно управляемой экономики и переход от капитализма к социализму.

12.2. Государство как форма разрешения социально-экономических противоречий

Существование экономических противоречий обусловлено противоположностью экономических интересов субъектов хозяйственной деятельности, вступающих между собой в экономические отношения. Основным противоречием развития экономики является противоречие между производительными силами и производственными отношениями.

Можно также выявить еще одно противоречие в обществе – это противоречие между социальной справедливостью и экономической эффективностью.

Социальная справедливость в сфере экономики – это соответствие системы экономических отношений (преимущественно отношений распределения) представлениям, потребностям, интересам, господствующим в данном обществе. Так, в разные эпохи считалось справедливым распределение благ в зависимости от следующих критериев: по статусу рождения (аристократ, свободный плебей, раб); по положению (чиновник, простолюдин); по имуществу (собственник, пролетарий); по труду; по едокам (в крестьянской общине). В настоящее время в общественном сознании россиян сложились три основных критерия социальной справедливости: уравнительный, рыночный (распределение доходов по факторам производства) и трудовой.

Экономическая эффективность – это способ действий, обеспечивающий получение в результате осуществляемых усилий и затрат ресурсов максимального (наилучшего) результата. В принципе она противоречит социальной справедливости в таких сферах, как перераспределение ресурсов в пользу малоимущих, поддержание всеобщей занятости, решение экологических проблем и др. Противоречие между экономической эффективностью и социальной справедливостью – это отражение противоречия между производством и потреблением.

В современных условиях применяется более широкое понятие социально-экономической эффективности, включающее категории социальных издержек (заболеваемость, загрязнение окружающей среды и т.д.) и социальных благ

(здоровье, образование, научный потенциал). Такое расширение понятия экономической эффективности связано со стремлением к социальному консенсусу или хотя бы к смягчению социальных противоречий, без чего вообще невозможно нормальное функционирование экономики.

Статистика на протяжении последних лет фиксирует устойчивый рост производства в наукоемком секторе, ключевом в новой экономике. Безусловно, это свидетельствует об улучшении рыночных позиций предприятий, но только косвенно указывает на их конкурентоспособность. Нарастивание объемов производства может быть основано на приспособлении к второстепенным рыночным нишам и эксплуатации прошлых достижений без осуществления долгосрочных инвестиций в развитие. Во всех этих случаях стоит говорить о неустойчивых формах развития, не имеющих долгосрочных перспектив. Нормальное же развитие промышленности заключается не просто в способности повышать объемы продукции, но одновременно в обеспечении комплексной модернизации предприятий.

В качестве индикаторов нормального развития экономики наряду с объемами производства следует учитывать следующие социально-экономические показатели работы предприятий: инновационная активность, организационное и кадровое обеспечение; производительность труда, уровень рентабельности производимой продукции; состояние основных фондов и загрузка производственных мощностей; социальная ситуация и развитие человеческих ресурсов; инвестиционная привлекательность; финансовая устойчивость; конкурентоспособность продукции на мировом рынке.

Есть веские основания полагать, что промышленный рост в наукоемких отраслях по этому критерию является скорее аномальным, т. е. наращивание объемов производства оказывается в противоречии с характером развития основных подсистем предприятий, приводящему к их системной деградации.

12.3. Государственное регулирование и его формы

В обеспечении нормального функционирования любой современной экономической системы важная роль принадлежит государству. Государство на

протяжении всей истории своего существования наряду с задачами поддержания порядка, законности, организации национальной обороны, выполняло определенные функции в сфере экономики. Государственное регулирование экономики имеет долгую историю - даже в период раннего капитализма в Европе существовал централизованный контроль над ценами, качеством товаров и услуг, процентными ставками и внешней торговлей. В современных условиях любое государство осуществляет регулирование национальной экономики, с различной степенью государственного вмешательства в экономику.

Отношение к государственному вмешательству в рыночную экономику было различным на разных этапах ее становления и развития. В период формирования рыночных отношений в XVII-XVIII веках господствовавшая тогда экономическая доктрина - меркантилизм - основывалась на признании безусловной необходимости государственного регулирования для развития в стране торговли и промышленности.

С развитием рыночных отношений набравший силу класс предпринимателей начал рассматривать государственное вмешательство и связанные с этим ограничения как помеху в своей деятельности. Появившиеся идеи экономического либерализма, которые впервые наиболее полно обосновал А. Смит в своем «Исследовании о природе и причинах богатства народов», нашли большое число поклонников.

Одной из идей учения А. Смита была идея о том, что экономика будет функционировать эффективнее, если исключить ее регулирование государством. А. Смит считал, что, поскольку главным регулятором выступает рынок, следовательно, рынку должна быть предоставлена полная свобода.

Экономическая практика подтвердила, что существуют ситуации, так называемое фиаско рынка, когда рыночная координация не обеспечивает эффективного использования ресурсов. Фиаско рынка проявляется не только в ситуациях, связанных с внешними эффектами и общественными благами. Важнейшая причина - это свойственная рынку тенденция к монополизации. В этих условиях для обеспечения конкуренции, как условия наиболее полного выявления

регулирующих функций рынка, стали жизненно необходимыми выработка антимонопольного законодательства и его применение государством.

Важный этап в теоретическом осознании роли государства в рыночной экономике был связан с именем выдающегося английского экономиста Дж. М. Кейнса. Идеи, выдвинутые в ходе «кейнсианской революции» доказали невозможность самоисцеления экономического спада, необходимость государственной политики как средства, способного уравнивать совокупный спрос и совокупное предложение, выводить экономику из кризисного состояния, способствовать ее дальнейшей стабилизации.

В практическом плане экономическую политику, отражающую идеи Кейнса, когда через соответствующий кредитно-денежный и финансовый инструментарий регулировался совокупный спрос, проводило большинство развитых стран мира после второй мировой войны. Считается, что она во многом способствовала смягчению циклических колебаний экономики этих стран.

Развитие рыночной экономики во второй половине XX века выявило четко обозначившуюся тенденцию расширения масштабов деятельности государства и усиления его роли в экономике. При этом общепризнанно, что наибольшая экономическая эффективность достигается в условиях действия конкурентного рыночного механизма. Цель государства в рыночной экономике не корректировать рыночный механизм, а создавать условия его свободного функционирования: конкуренция должна обеспечиваться везде, где возможно, регулирующее воздействие государства - везде где необходимо.

Все используемые правительством регуляторы экономической жизни общества можно отнести либо к способам прямого, либо к способам косвенного влияния на экономику.

Методы прямого регулирования базируются на властнораспорядительных отношениях и сводятся к административному воздействию на деятельность субъектов хозяйствования. Эти меры предполагают, что экономические субъекты будут вынужденно принимать решения, основанные не на самостоятельном экономическом выборе, а на предписаниях государства.

Среди методов прямого государственного регулирования преобладают различные формы безвозвратного целевого финансирования отдельных секторов экономики, регионов и фирм в виде субсидирования негосударственных предприятий; государственные инвестиции в отдельные отрасли также является формой прямого регулирования. С государственными инвестициями связано понятие государственного предпринимательства. О государственном предпринимательстве говорят, когда подразумевают создание и функционирование государственных производственных предприятий в той или иной отрасли. Обычно предприятия государственной формы собственности возникают в капиталоемких и малорентабельных отраслях (угольная промышленность, судостроение, железнодорожный транспорт, содержание автомобильных дорог и т. п.), в отраслях, определяющих НТП, накопление и производство человеческого капитала, проведение научных исследований.

Государственное предпринимательство развивается в тех областях, где функционирование какой-либо негосударственной формы собственности может привести к отрицательным последствиям. Так, государство реализует программы поддержания таких сфер, как образование, здравоохранение, охрана окружающей среды, которые без прямого государственного участия в виде государственных субсидий развивались бы медленнее. Постоянный объект субсидирования во многих государствах — аграрное производство, добывающая промышленность и т. п. Реализация мер прямого регулирования имеет свои «плюсы» и «минусы» — высокая степень эффективности из-за оперативного достижения экономического результата, с одной стороны, и создание помех работе рыночного механизма и его ослабление, с другой.

Методы косвенного регулирования предполагают, что государство закладывает условия, чтобы при самостоятельном принятии экономических решений субъекты экономики тяготели к вариантам, соответствующим экономическим целям государства. Вместе с тем при косвенном регулировании неизбежны временные лаги между принятием государством экономических

решений и мер, их «восприятием» субъектами рынка и конечными экономическими результатами, соответствующими государственным экономическим целям.

Исходя из организационно-институциональных особенностей применяемых государством регуляторов, методы государственного регулирования можно разделить на правовые, административные, экономические. Правовые рычаги государственного воздействия на экономику призваны обеспечить ее правовую инфраструктуру, создать для частного сектора - домохозяйств и бизнеса — разумные правовые условия функционирования. Правовое регулирование экономики состоит в установлении государством правил экономического поведения для фирм-производителей и потребителей.

Система законодательных норм и правил определяет формы и права собственности, условия заключения хозяйственных договоров, порядок регистрации и функционирования фирм, обеспечивает защиту конкурентной среды и т. д. Административные меры подразделяются на меры запрета (производство и торговля оружием, наркотиками, некоторыми видами лекарств и пр.), меры разрешения (лицензия, дающая право на производство, торговлю каким-либо товаром, или на осуществление какого-либо вида деятельности), меры принуждения (уплата налогов, установка очистных сооружений и пр.).

Административные меры не связаны с созданием дополнительного материального стимула для частного сектора и базируются на силе государственной власти. Административные меры могут использоваться при государственном контроле над ценами, доходами, учетной ставкой, валютным курсом. Административные меры регулирования в странах с развитой рыночной экономикой используются в незначительных масштабах, чаще всего они ограничиваются охраной окружающей среды, социальной защитой населения. Роль административных методов возрастает в критических ситуациях — во время войны, тяжелого положения в экономике.

Экономические инструменты государственного регулирования включают совокупность мер, воздействующих на характер рыночных связей, на рыночный процесс в целом. Это осуществляется путем воздействия на спрос и предложение на

национальном рынке, на структуру экономики, путем активизации факторов экономического роста и т. п. Для достижения этих целей используют бюджетно-налоговую политику, денежно-кредитную политику, программирование, прогнозирование и планирование. Программирование, прогнозирование и планирование – высшая форма государственного регулирования экономики и отражает косвенный вариант государственного воздействия.

Государственные программы носят рекомендательный характер для частного сектора. Государственное программирование может быть нацелено на отдельные отрасли» регионы; объектами государственных программ могут стать отдельные направления научных исследований и т. д. В качестве примера государственных программ можно упомянуть широко применявшиеся во многих странах в XX в. общенациональные программы по восстановлению экономики, структурной перестройке экономики, приватизации, послекризисной стабилизации.

Вопросы для самоконтроля

6. Дайте определение государственно-монополистическому капитализму.
7. На каком историческом этапе развития человечества возникает государственно-монополистический капитализм? С чем это было связано?
8. Раскройте сущность государства как формы разрешения социально-экономических противоречий.
9. Какие функции выполняет государство в рыночной экономике?
10. Раскройте сущность государственного регулирования в концепциях А. Смита и Дж. Кейнса. В чем состоит принципиальное отличие в трактовке?
11. Какие виды государственного регулирования существуют в современном мире?
12. Есть ли альтернатива государственному регулированию сегодня?

ЛИТЕРАТУРА

1. Авдашева С. Б., Розанова Н. М. Теория организации отраслевых рынков : Учебник / Ин-т «Открытое о-во». – М. : Магистр, 1998. – 311 с.
2. Австрийская школа в политической экономии: К. Менгер, Е. Бем-Баверк, Ф. Визер : Пер. с нем. / Предисл., коммент., сост. В. С. Автономова. – М. : Экономика, 1992.
3. Бакалавр Экономики. Хрестоматия в 3 томах. Российская экономическая академия им. Г. В. Плеханова, Центр кадрового развития. Том 2 / Под общ. ред. В. И. Видяпина. – Информационно-издательская фирма «Триада». – М., 1999. – 1056 с.
4. Балдоржиев Д. Д. Экономическая теория : Учеб. пособие / Д. Д. Балдоржиев. – Смоленск, 2002. – 396 с.
5. Богомолов О. «Олигархизм» – специфический феномен постсоветской трансформации российской экономики / О. Богомолов // Российский экономический журнал. – 2003. – № 2.
6. Борисов Е. Ф. Экономическая теория : Учеб. Пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. / Е. Ф. Борисов. – М. : Юрайт, 1999. – 384 с.
7. Борисов Е. Ф. Основы экономики : Учебное пособие / Е. Ф. Борисов. – М. : Юрайт – Издат, 2009. – 316 с.
8. Гальчинський А. С., Єщенко П. С. Економічна теорія : підручник / А. С. Гальчинський, П. С. Єщенко. – К. : Вища школа, 2007. – 503 с.
9. Голуб А. А., Струкова Е. Б. Экономика природных ресурсов / А. А. Голуб, Е. Б. Струкова. – М. : Аспект Пресс, 1998. – 319 с.
10. Дементьев В., Авдашева С. Тенденции эволюции официальных финансово-промышленных групп в 2000-2001 гг. / В. Дементьев, С. Авдашева // Российский экономический журнал. – 2002. – № 3.
11. Ефимов Н. В. Экономическая теория в логических схемах. Учебно-методическое пособие / Н. В. Ефимов. – Волжский: ВФ МЭИ (ТУ), 2002. – 69 с.

12. Израэл М. Кирцнер. Конкуренция и предпринимательство / Пер. с англ. Под ред. проф. А. Н. Романова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001.
13. Куликов Л. М. Экономическая теория : Учебник / Л. М. Куликов. – М.: ТК Велби, Издательство Проспект, 2010. – 432 с.
14. Курс политической экономии / Под ред. Н. А. Цаголова. Т. I. – М.: Экономика, 1973.
15. Курс экономической теории : Учебник / Под ред. М. Н. Чепурина. – М. : АСА, 2009.
16. Кушлин В. XXI век и возможности расширенного воспроизводства / В. Кушлин // Экономист. – 2000. – № 2.
17. Логинов В. Обновление основного капитала / В. Логинов // Экономист. – 2002. – № 3.
18. Лойберг М. Я. История экономики: Учебно-методическое пособие / М. Я. Лойберг. – М. : Инфра, 2002.
19. Марцинкевич В. Современные тенденции в производственном процессе США / В. Марцинкевич // Мировая экономика и международные отношения. – 2005. – № 1.
20. Нестеренко А. Н. Экономика и институциональная теория / РАН. Ин-т экономики, Ин-т междунар. экон. и полит. исслед.; Отв. ред. Л. И. Абалкин. – М. : Эдиториал УРСС, 2002. – 415 с.
21. Николаева Л. А., Черная И. П. Экономическая теория: Учебно-методическое пособие / Николаева Л. А., Черная И. П. – М. : ВГУЭС, 1999.
22. Общая экономическая теория (вопросы и ответы). – Учебное пособие. – Одесса: ОИНХ, 2012.
23. Основи економічної теорії : Підручник / За ред. С. В. Мочерного. – Тернопіль: АТ «Тарнекс», 2003.
24. Петров Ю. Государственное регулирование трансграничного движения капитала: есть ли ответы на вызовы глобализации? / Ю. Петров // Российский экономический журнал. – 2003. – № 8.

25. Політична економія : Навч. посібник / За ред. К. Т. Кривенка. – К. : КНЕУ, 2001.
26. Розенберг Д. И. Комментарии к «Капиталу» К. Маркса / Под. ред. Н. А. Цаголова. – М.: Экономика, 1983.
27. Седов В. В. Экономическая теория: В 3 ч. Ч. 1. Введение в экономическую теорию : Учеб. пособие / Челяб. гос. ун-т. – Челябинск, 2002. – 115 с.
28. Современная экономика : Учебное пособие / Под ред. О. Ю. Мамедова. – Ростов-на-Дону : Феникс, 2011. – 456 с
29. Хрестоматия по экономической теории / Сост. Е. Ф. Борисов. – М.: Юристъ, 2000. – 536 с.
30. Хубиев К. Государственная собственность и условия её эффективности / К. Хубиев // Экономист. – 2003. – № 1 .
31. Экономика : Учебник / Под ред. Р. П. Колосовой. – М.: Норма, 2011. – 345 с.
32. Экономика : Учебник. Издание 3-е, переработанное и дополненное. Под ред. доктора экономических наук профессора А. С. Булатова. – М.: ЮРИСТЪ, 1999.
33. Экономика : Учебное пособие / Под ред. А. С. Булатова. – М.: Юристъ, 2009. – 896 с.
34. Экономика : Учебное пособие / Е. Г. Ефимова. – М. : МГИУ, 2000. – 261 с.
35. Экономическая теория / Под ред. И. П. Николаевой. – М.: Проспект, 2006.
36. Экономическая теория / Под ред. И. П. Николаевой. – М. : ЮНИТИ, 2008.
37. Экономическая теория / Сост. Николаева Л. А., Черная И. П.. – Вл.: ВГУЭС, 2000.
38. Экономическая теория. Трансформирующаяся экономика / Под ред. И. П. Николаевой. – М.: ЮНИТИ, 2004.
39. Экономическая теория / Е. Ф. Борисов, Центральный институт непрерывного образования общества «Знание» России. – М., 1999.
40. Экономическая теория: Учеб. пособие / Под ред. Н. И. Базылева.– М.: ИНФРА – М, 2011. – 662 с.

41. Экономическая теория : Учебник / Под общей ред. Г. П. Журавлевой, Л. С. Тарасевича. – М. : ИНФРА-М, 2011. – 714 с.
42. Экономическая теория : Учебник / Под ред. О. С. Белокрыловой. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. – 448 с.
43. Экономическая теория : Учебник / Под ред. Н. И. Базылева, С. П. Гурко. – М. : ИНФРА-М, 2010. – 512 с.
44. Экономическая теория : Учебник / Под ред. В. Д. Камаева, Е. И. Лобачевой. – М. : Юрайт-Издат, 2010. – 557 с.
45. Экономическая теория : Учебное пособие / Под ред. В. И. Видяпина. – М. : ИНФРА – М, 2011. – 714 с.
46. Экономическая теория : Учебное пособие. Ч. 1 / Под ред. Е. Г. Ефимовой. — М. : МГИУ, 1999. – 277 с.
47. Экономическая теория : Учебное пособие. Ч. 2 Макроэкономика / Е. Г. Ефимова, М. Д. Заславская, И. С. Потапова. – М. : МГИУ, 1997. – 240 с.